

MECHANIC

DEKOMEDYA®



**EMLAK KONUT GYO A.Ş. MEKANİK GRUP
UZMAN KONTROLÖR MAKİNE MÜHENDİSİ
CANER USTA**

**GÖSTERİŞTEN UZAK, ERİŞİLEBİLİRLİK VE
SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK İLKELERİNE UYGUN
YAPILAR İLE TASARIM VE UYGULAMA
ANLAYIŞIMIZIN YENİLENMESİ GEREKİYOR**

24. SAYFA

**KONTROLİYUM OTOMASYON SİSTEMLERİ
GENEL MÜDÜRÜ LEVENT SEZEN**

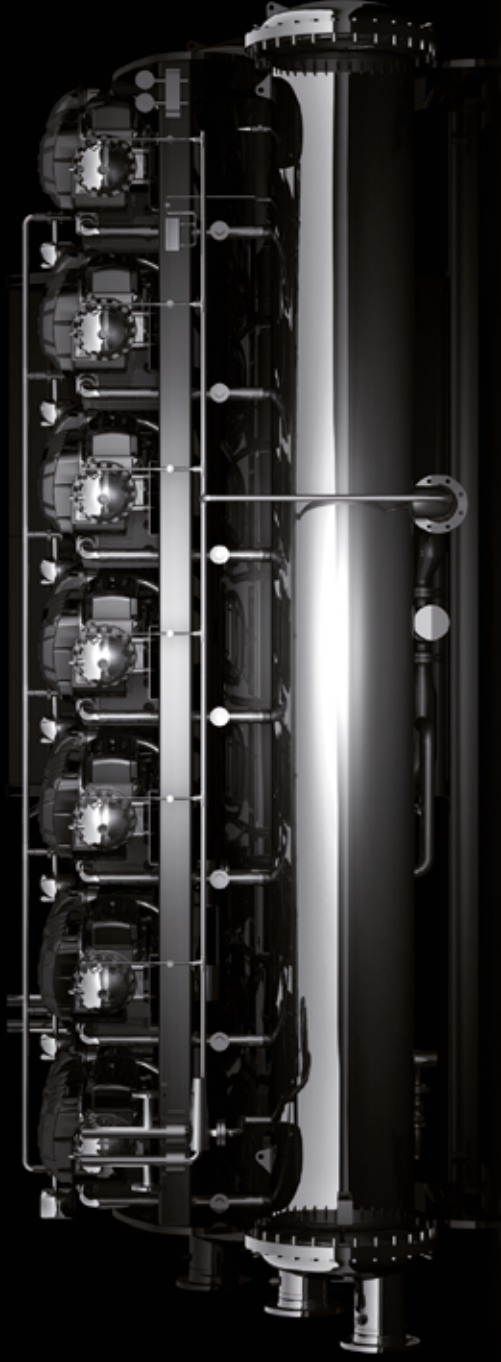
**Sektördeki Lider Firma Olma Yolunda
Sağlam Adımlarla İlerliyoruz**

42. SAYFA

YAZI DİZİSİ
Cevat Tanrıöver

YAZI DİZİSİ
Süleyman Kavas

PERFORMANCE CHILLERS MANYETİK YATAKLI SOĞUTMA GRUPLARI



İMKB İSTİNYE DATA CENTER, 4xFC HAVA SOĞUTMALI • DEVA İLAÇ KARTEPE TES. 2xSU SOĞUTMALI • RINGS İSTANBUL AVM, 3xSU SOĞUTMALI
TERMOTEKNİK ÇORLU FAB. 1xFC HAVA SOĞUTMALI • PERFETTI VAN MELLE FAB. 2xSU SOĞUTMALI • KARTAL HİZMET BİNASI 1xSU SOĞUTMALI
TÜBİTAK BİLGEM MERKEZİ 1XHAVA SOĞUTMALI • HYUNDAI ASSAN 1XSU SOĞUTMALI

CLINT

JACIR

GOHL

montalir

**CLIMATE
CONTROL
SYSTEMS**

NOVAIR

ONDA

klima teknik

www.klimateknik.com

CONNECT TO BETTER

Wavin Chemidro

Yerden Isıtma Sistemleri

- ✓ Komple sistem çözümü
- ✓ Tasarım desteği
- ✓ Taleplere göre farklı paket opsiyonları



Nerede olursanız olun
Sentiono akıllı telefon
uygulaması ile konfor
şartlarınızı siz belirleyin.

Sentiono ile
kontrol sende!



Mexichem.
Building & Infrastructure

wavin

Pilsa

CONNECT TO BETTER



5 KITADA 67 ÜLKEDE

GÜVENLE KULLANILAN YANGIN VE VANA ÜRÜNLERİ ÜRETİYORUZ



RISER
MANIFOLD



AKIŞ
ANAHTARI



İZLENEBİLİR
KELEBEK VANA



VULKANİZE
KELEBEK VANA



LUG
PİSLİK TUTUCU

DUYAR

www.duyarvana.com.tr | 444 8 262

f t i y d / duy ar vana

Evren DEMİRCİ

Genel Yayın Yönetmeni
Makine Mühendisi
evren@dekogroup.com.tr

B A Ş Y A Z I

Eğer hayal edebildiğin bir şeyse yapabilirsin.
WALT DISNEY

Değerli okurlarımız,

Ağustos sayımızdan herkese merhaba.

17 Ağustos 1999 depreminin 20'inci yıl dönümü dolayısıyla depremi tekrar hatırlayıp binalarımızı, tesisatlarımızı buna uygun inşa etmeliyiz. Uzmanlar, depremde konut ve işyerlerinin hasar görmesinin en önemli nedenini binalarda su yalıtımının olmamasına bağlıyor. Dış etkenlere bağlı birçok tehlikeyle karşı karşıya olan binalarımızdaki en büyük tehlikelerden biri de korozyona karşı koruma önlemi alınmamış donatı demirleri olarak ön plana çıkıyor. Önemszenmeyen bu sorun tıpkı kanserin insanlarda bıraktığı tahribat gibi binalarda ağır hasar bırakıyor. Bina anatomisine baktığımız zaman, iskelet ne kadar güçlüyse ve sağlamsa bina da o kadar sağlam ve güçlüdür diyebiliriz. Dolayısıyla binanın iskeletini oluşturan demir, korozyondan ne kadar etkin korunursa, yapı etkin korunmuş ve ömrünü uzatmış olur. Bu nedenle su yalıtımı yapılırken yapılan işin hayat kurtarabileceği her zaman göz önünde bulundurulmalıdır.

Bu ay "kapak" söyleşimizi **Emlak Konut GYO A.Ş. Mekanik Grup Uzman Kontrolör Makine Mühendisi Caner Usta** ile

gerçekleştirdik. Caner Usta, "Gösteriştikten uzak, erişilebilirlik ve sürdürülebilirlik ilkelerine uygun yapılar ile tasarım ve uygulama anlayışımızın yenilenmesi gerekiyor" diyor...

Bu sayımızdaki diğer röportajımızda sorularımızı yanıtlayan **Kontrolyum Otomasyon Sistemleri Genel Müdürü Levent Sezen**, "Sektördeki lider firma olma yolunda sağlam adımlarla ilerliyoruz" ifadelerini kullanıyor...

Konuklarımıza bize zaman ayırdıkları ve değerli bilgileri paylaştıkları için teşekkür ediyorum.

Seyahat sayfalarımızda İspanya'nın başkenti **Madrid**'i inceledik. Spor sayfamızda ise **Masa Tenisi** hakkında bilgiler verdik.

Dergimizin hazırlanmasında emeği geçen arkadaşlarıma çok teşekkür ediyor ve okurken keyif almanızı umuyorum. Bir sonraki sayımızda görüşene kadar hoşça kalın.

Evren Demirci



facebook.com/Evren Demirci



twitter.com/evrendemirci



linkedin.com/Evren Demirci



İÇİNDEKİLER



- | | | |
|--|---|---|
| <p>6 Holiday Inn Kayseri'de An Yangın Tercih Edildi</p> <p>8 Marmara Üniversitesi Eczacılık Fakültesi Yeni Binası İçin Seçim Aldağ Oldu</p> <p>10 Hayallerim-28 / Sabit Cevat Tanrıöver</p> <p>12 Wilo Türkiye'nin Merkez Ofisinde Fonksiyonel Bir Eğlence ve Dinlenme Alanı Açıldı</p> <p>14 Bosch Termoteknik'e TİM'den İhracat Ödülü</p> <p>16 Daikin, Çukurova'da 3 Yeni Bayi Açtı</p> <p>18 Danfoss, Dünya Soğutma Gününü Kutladı</p> <p>20 Form'dan Japonya Çıkarması</p> <p>22 İmbat, Eğitim Kurumlarında Verimli İklimlendirme Sağlıyor</p> <p>24 Kapak Röportajı: Emlak Konut GYO A.Ş. Mekanik Grup Uzman Kontrolör Makine Mühendisi Caner Usta</p> | <p>28 Pa-Flex Geleceğe Emin Adımlarla Yürüyor</p> <p>30 GF Hakan Plastik'ten İhracatta Her Bölgeye Özel Çözümler</p> <p>32 Sermeta'nın Kurucusu Gassero'yu Ziyaret Etti</p> <p>34 ETNA'nın İhracat Satışları Katlanarak Artıyor</p> <p>36 GF Hakan Plastik'te Eğitimler Son Hız</p> <p>38 Baymak CEO'su Çolak Sahanın Sesini Dinledi</p> <p>40 Qundis Türkiye Yatırımı 6 Yıldır Büyüyerek Devam Ediyor</p> <p>42 Röportaj: Kontrolüm Otomasyon Sistemleri Genel Müdürü Levent Sezen</p> <p>46 Vaillant, Bursa ve Tekirdağ'daki Yetkili Satıcıları ile Markanın Gelecek Vizyonunu Konuştu</p> | <p>48 Aldağ A.Ş. Klima Santrallerinin Başarısı Eurovent Tarafından Belgelendirildi</p> <p>49 Başıma Gelen Haller-24 / Sabit Cevat Tanrıöver</p> <p>50 Armaş A.Ş.'den Türkiye'de İlk ve Tek UL Onaylı Ürün</p> <p>52 Daikin Monoblok Sıcak Kullanım Suyu Isı Pompasıyla Büyük Tasarruf</p> <p>54 Termo Teknik Silüet Serisi, Panel Radyatör Kullanma Alışkanlığını Değiştiriyor</p> <p>56 Etna Komple Paslanmaz Pompalı, Frekans Kontrollü Hidrofor Sistemleri</p> <p>58 Baymak Katı Yakıtlı Kazan Ailesi Linyit Comfort ile Kalite ve Konfor Bir Arada</p> |
|--|---|---|



Yıl 6 | SAYI 68

Deko Medya A.Ş.
Cihannuma Mahallesi
İsmailiye Sokak
Deniz Apartmanı
No: 7 Kat: 2 Daire: 7
Beşiktaş 34353 İstanbul,
TÜRKİYE

T: 0212 327 50 40
F: 0212 327 50 20
www.mechanic.com.tr
info@mechanic.com.tr

DEKOMEDYA A.Ş. ADINA
İmtiyaz Sahibi
Evren DEMİRCİ

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Genel Yayın Yönetmeni
Evren DEMİRCİ

Teknik Danışmanlar
Cevat TANRIÖVER, Zühtü FERAH,
Kani KORKMAZ, Ömer KÖSELİ, Hamit MUTLU

Yangın Danışmanı
Abdurrahman KILIÇ

Yeşil Bina Danışmanı
Cemil YAMAN
Leed Faculty, Breeam Assesor

Yayın Danışmanı
Emine BANKOĞLU

Genel Koordinatör
Özgür PARLAK

Yayın Koordinatörü
Asuman DEMİRCİ

Editör
Zeki ÇELEN
zeki@dekogroup.com.tr

Yayın ve Web Editörü
Celalettin YÜREKÇİ
info@dekogroup.com.tr

Reklam Müdürü
Selçuk BENLİ
selcuk@dekogroup.com.tr

Görsel Yönetmen
Kemal ATALAY
kemal@dekogroup.com.tr

Katkıda Bulunanlar

Selcen PARLAK, Onur ŞAHİN,
SMMM Hasan KARAGÖZ, Av. Murat BİLİR,
Serdar AYDIN, Çiğdem TAŞ,

Yayın Türü
Yaygın Süreli

Baskı ve Cilt

Kültür Sanat Basımevi Rek. ve Org. San. Tic. Ltd. Şti
Litros Yolu 2. Matbaacılar Sitesi ZB7-ZB11
Topkapı / Zeytinburnu / İstanbul
T: 0212 674 00 21 - 29 - 46

Dağıtım

Etkin Dağıtım
Eski Büyükdere Caddesi Yamaç Sokak No: 1
4. Levent İstanbul
T: 0212 282 40 04



62



72



76

- 60 BDR Thermea Group, Dünyanın Hidrojenle Çalışan İlk Kombisini Görücüye Çıkardı
- 62 LG, HVAC Çözümleri ile Enerji Tasarrufuna Destek
- 64 Baymak BGE Serisi Gaz Brülörleri
- 66 Mas Daf, Atık Su Pompalarıyla, Altyapı Projelerinin de Öncü Markası
- 68 Nano Teknoloji Ürünü Süper Sıvı Isı İzolasyon Malzemeleri Bronya Markası ile Türkiye'de

- 70 Tarihte HVAC - Elektrostatik Filtre / Süleyman Kavas
- 72 Teknik Yazı: Kazan Yalıtım Teknolojisi
- 76 Seyahat: Madrid
- 78 Spor: Masa Tenisi
- 79 Zihin Jimnastiği

REKLAM İNDEKSİ

ALARKO	53
ALDAÇ.....TAŞIRMALI INSERT	
ALİZE.....	35
ARÇELİK	31
ARI YANGIN	61
ARMACELL.....	41
AVENS	ARKA KAPAK
BAYMAK.....	21
CİVA MÜHENDİSLİK	67
ÇUKUROVA ISI.....	47
DAF ENERJİ	55
DAİKİN	80
DEKO MEDYA	69
DEKOGROUP	29
DKP.....	11
DUYAR VANA.....	EDİTÖR YANI
ENeko.....	37
ERBAY.....	59
ETNA	7
FAF VANA.....	39
GASSERO	13
GE - Tİ.....	17
IŞIK END. / KESSEL.....	ARKA KAPAK İÇİ
İNKA.....	51
KLIMATEKNİK.....	ÖN KAPAK İÇİ
MITSUBICHI ELECTRIC	57
PA-FLEX	75
SODEX.....	71
STANDART POMPA.....	53
TERMOFAN.....	19
TESAR.....	23
UNİCO BİNA ÇÖZÜMLERİ	65
VALFON.....	63
VESTEL.....	9
VISSMANN	15
WAVİN	1

Holiday Inn Kayseri'de Arı Yangın Tercih Edildi

HOLIDAY Inn Kayseri - Düvenönü eşsiz mimarisi ve konumu ile şehri keşfetmek için misafirlerine imkan sunuyor. Hem iş hem tatil amaçlı seyahat eden misafirlerine şehrin kalbinde konaklamalarında farklı dizaynı, ferah renkleriyle rahat ve huzur dolu bir konaklama fırsatı sunuyor.

Şehrin en yeni ve konforlu oteli havallimanına, Organize Sanayi Bölgesi'ne, Erciyes Dağı'na ve Kapadokya bölgesine çok kısa mesafedeki merkezi konumu ile başanlı toplantı, kongre, catering, lansman, düğün vb. organizasyonlara imza atıyor.

Kayseri için son teknoloji ürünleri ile donatılmış ekipmanlarla üstün hizmetler sağlanan Holiday Inn Kayseri projesinde Yangın Söndürme Sistemleri konusunda kaliteden ödün vermeyen Arı Yangın, Yangın Pompa Grubu ve Sulu Söndürme Sistemleri ile yer aldı.

Arı Yangın'ın Pompa Grubu'nda temsilcisi olduğu Pentair grubuna ait Amerikan menşeli UL listeli & FM onaylı "FAIRBANKS NIJHUIS" markalı 750

GPM, 196 PSI, 150 HP motor, 2950 RPM değerlerinde Yatay tip bölünebilir gövdeli Elektrikli Yangın Pompası ile 750 GPM 196 PSI, 148 HP motor, 2600 RPM değerlerinde Dizel Yangın Pompası kullanıldı. Ana pompaların ufak kaçaklar karşısında çalışmasının önüne geçmek adına 7,5 GPM, 200 PSI değerlerinde kaçak giderme pompası da sisteme entegre edildi. Pompa-larla beraber 4" basınç rahatlatma vanaları, test için 6" akış ölçer ve dizel pompa için 165

galon kapasiteli dizel yakıt tankı kullanıldı. Pompaların, devreye alınması, mühendislik ve süpervizörlük hizmetleri bizzat Arı Yangın'ın tecrübeli ve güvenilir teknik ekibi tarafından yerine getirildi.

Sulu Söndürme Sistemleri'nde kullanılan kelebek vana, ıslak alarm vanası, yükselen milli vana, çek vana ve sprinklerler de UL listeli ve FM onaylı olarak Reliable markasından ve Reliable firmasının tedarikçi konumunda



bulunduğu güvenilir kaynaklarından sağlandı.

Reliable markasını diğer firmalardan ayıran en önemli özelliği Ar-Ge'ye vermiş olduğu önem sayesinde her projeye uygun sprinklerler üretimini gerçekleştirerek ürün yelpazesinin çok geniş olması ve bu sayede de her projede tercih edilen markaların başında yer almasıdır.

Arı Yangın, "Tek kapıdan tüm yangın çözümleri" ilkesi ile yangın söndürme sistemleri konusunda müşteri taleplerine akademik bir yaklaşımla çözüm aramakta ve müşterilerin taleplerini karşılamak için kendi alanında, dünyanın önde gelen firmaları ile müşteriler arasında köprü kurmaktadır.

Res Enerji ile Ekotec Ortaklığı

RES Enerji 2010 yılında kurulmuş, 40 yıllık tecrübe ve birikimin ışığında ısıtma-soğutma sektöründe mühendislik ve satış hizmeti veren deneyimli mühendislerinin ve dinamik kadrosunun yanı sıra tecrübeli ve zengin bayi ağı ile iklimlendirme sektöründe önemli bir yer almaktadır. Kendi markası olan Restherma ısı pompası ürününün satışının yanında, Panasonic ısı pompalarının da Türkiye distribütörüdür.

Ekotec, 2009 yılında Sakarya'da kurularak Türkiye'ye ısı pompasını tanıtmıştır. Önceleri ithal menşeli ısı pompası getirerek uygulamalar yaparken 2013 yılından sonra resmen yerli ısı pompası üretimi yapmaya başlamıştır.

Bireysel ve ticari ortamların iklimlendirmesinin yanı sıra chiller, merkezi soğutma sistemi, gıda kurutma makinesi, meyve soyma makinesi gibi ürünleri de gamına ekleyerek halka arz etmiştir.

Şimdi RES Enerji Sistemleri A.Ş.; ısı



pompası konusunda yılların getirdiği deneyim, referans ve bilgi birikimini Türkiye'de üretim ile bir üst düzeye taşıyor. 2019 yılı başında yapılan ortaklık anlaşması ile Restherma markalı havadan suya, sudan suya ve havuz ısı pompaları Türkiye'de üretilmeye başlanmış olup; RES Enerji'nin bilgi ve

deneyimi ile Ekotec'in yıllardır sürmekte olan başarılı imalat ve ihracat çalışmalarının bir araya geldiği bu ortaklığın sonuçlarının sektörde yankı bulması bekleniyor.

RES Enerji Sistemleri A.Ş.; ısı pompalarına ek olarak yine Restherma markalı yüksek verimlilikte ve uygun fiyatlarda su soğutma grubu ürünlerinin imalatına yakın bir tarihte başlayacağını duyurdu.

Yapılan bu hamleyle sektöre bir devrim sağlanması ve iç pazara paralel olarak yurtdışı pazarlara da açılmak adına pazarlama faaliyetlerine başlanmış olup, bu doğrultuda sektöre önemli döviz girdisi sağlanması planlanmaktadır.

Sirkülasyon Sistemlerinde
Yüksek Enerji Verimliliği

Atıksu & Drenaj Sistemlerinde
Çeşitlilik ve Yüksek Kalite

Frekans Kontrollü Hidrofor Sistemleri ile
Konforda Süreklilik

Yangın Pompasında
Yüksek Standartlar

Bina Tekniğinde Güven Veren Çözüm Ortağınız



Detaylı bilgi için
www.etna.com.tr



0850 455 38 62
müşteri hizmetleri

“Su Yalıtımı Depreme Karşı Kalkandır”

ODE Yalıtım Pazarlama Direktörü Ceylin Akdemir 17 Ağustos depreminin 20'inci yıl dönümü vesilesiyle yaptığı açıklamada 1999 yılında yaşanan depremde su yalıtımının eksikliği nedeniyle facianın boyutlarının ciddi ölçüde büyüdüğünü hatırlattı. Su sızıntılarının binaların yaşam sürecini ve dayanıklılığını etkileyen en önemli faktörlerden olduğunu belirten Akdemir, bu nedenle özellikle yeni yapılarda su yalıtımı yapılırken bu yatırımın hayat kurtaracağını unutulmaması gerektiğini, su yalıtımı sağlayan en güvenli uygulamanın ise bitümlü membran örtüler ile gerçekleştirilebileceğini vurguladı.

FAALİYETLERİNİ küresel bir marka olma vizyonu ile sürdüren ODE Yalıtım'ın Pazarlama Direktörü Ceylin Akdemir, 17 Ağustos depreminin 20'inci yıl dönümü vesilesiyle bir açıklama yaptı. 1999 depreminde 285 bin 211 konut, 42 bin 902 işyerinin hasar görmesinin en önemli nedeninin binalarda su yalıtımının olmaması olduğunu ifade eden Akdemir, depreme karşı binalarda bir kalkan vazifesi gören su yalıtımı konusunun Türkiye'nin dört yanında titizlikle ele alınması gerektiğinin altını çizdi.

“SU YALITIMIN HAYAT KURTARABİLECEĞİ UNUTULMAMALI”

Su yalıtım eksikliği nedeniyle 1999 depreminde facianın boyutlarının ciddi ölçüde büyüdüğünü hatırlatan Akdemir, “Dış etkenlere bağlı birçok tehlikeyle karşı karşıya olan binalarımızdaki en büyük tehlikelerden biri



Ceylin Akdemir

de korozyona karşı koruma önlemi alınmamış donatı demirleri olarak ön plana çıkıyor. Önemsenmeyen bu sorun tıpkı kanserin insanlarda bıraktığı tahribat gibi binalarda ağır hasar bırakıyor. Bina anatomisine

baktığımız zaman, iskelet ne kadar güçlüyse ve sağlamdırsa bina da o kadar sağlam ve güçlüdür diyebiliriz. Dolayısıyla binanın iskeletini oluşturan demir, korozyondan ne kadar etkin korunursa, yapı etkin korunmuş ve ömrünü uzatmış olur. Bu nedenle su yalıtımı yapılırken yapılan işin hayat kurtarabileceği her zaman göz önünde bulundurulmalı ve uygulamada en güvenilir malzeme olan bitümlü membran örtüler kullanılmı” şeklinde konuştu.

Nüfusunun tamamına yakını deprem riskli bölgelerde yaşayan Türkiye’de, su yalıtımının hayati bir öneme sahip olduğunu söyleyen Akdemir; “ODE olarak Türkiye’deki bütün binaların su yalıtımı ile koruma altına alınması konusunda hem sunduğumuz ürünler hem de düzenlediğimiz seminerler ve paydaş eğitimleri ile önemli bir farkındalık yaratmaya kararlılıkla devam edeceğiz” dedi.

Marmara Üniversitesi Eczacılık Fakültesi Yeni Binası İçin Seçim **Aldağ** Oldu



MARMARA Üniversitesi’nin, Türkiye’nin en kapsamlı “Sağlık Eğitim Kampüsü” olarak bilinen Maltepe’de 3.200 dönümlük Kenan Evren Kışlası arazisi üzerine inşa edilen kompleksteki Eczacılık Fakültesi Binası için Aldağ A.Ş. hijyenik ve yüksek enerji verimliliğine sahip klima santralleri tercih edildi. Marmara Üniversitesi Başibüyük Kampüsü için 25.000 m² kapalı alana sahip yeni Eczacılık Fakültesi binasına, Aldağ A.Ş.’nin 7.000-20.000 m³ kapasite aralığında klima santralleri ve kapasite aralığı 20.000-38.000 m³ olan hijyenik santralleri ile hizmet verecek. Tamamı ısı geri kazanımlı ve sürdürülebilir olan klima santralleri binaya hijyen koşullarına uygun havayı en yüksek enerji verimliliği ve en uygun maliyetle sağlayacak.

VESTEL
Proje  Ortağım İklimlendirme

PROJELERİNİZE
NEFES ALDIRAN VRF SİSTEMLERİ
VESTEL PROJE ORTAĐIM'DA





**Sabit Cevat
TANRIÖVER**

Tannöver
Mühendislik

Hayallerim-28

SEVGİLİ DOSTLARIM, BU AYKI YAZIMDA HAYALİMDEKİ PERSONEL VE İŞVEREN İLİŞKİLERİNDEN BAZI KESİTLER ANLATACAĞIM.

BİR iş yerindeki en önemli şey birbirleriyle konuşabilmektir. Bu konuşmanın başlangıcı sabah işe gelindiğinde herkesin birbiriyle günün hayırlı geçmesini temenni eden kelimelerle birbirini selamlaması ile başlamalı, akşam giderken yine akşamın ve gecenin hayırlı geçmesini dileyen sözler ile birbirlerini selamlayarak devam etmeli diye düşünüyorum.

Ben şahsen her ofise girişimde "Selamun aleykum, kolay gelsin" diyerek girerim. Ofisten çıkarken de kolay gelsin "Allah işinizi rast getirsin" diyerek çıkarım. Ayrıca her seyahate giderken arkadaşlarımdan helalleşerek ayrılırım. Hatta helalleşirken "Allah hepinizden razı olsun, geçmiş ve gelecek haklarınız helal olsun, siz de haklarınızı helal edin lütfen" diyerek ayrılırım. Ayrıca müşterilerimizden her para tahsil ettiğimizde mutlaka bir email atarım ve aldığımız ödemeye ilgili bilgileri tekrar eder teşekkür eder "Allah bereket versin" derim.

Bir işveren olarak maaş dağıttığımızda bazı arkadaşlarım maaşı için teşekkür edince hoşuma gidiyor. Gönlüm bu küçük teşekkürü ister istemez bekliyor. Onun için bu teşekkürü yapanlara kalbi sevgim daha da artıyor. Onlar bana "teşekkür ederim Allah bereket versin" dediklerinde ben de "güle güle iyi günlerde harca Allah bereketini versin" diyorum. Bu cümleler basit gibi görülsede kalben edilen dualar olduğu için çok makbul ve önemli olduğuna inanıyorum. Tüm para alan kişinin bereket versin verenin de bereketini gör demesinin faydasına inanıyorum.

Sevgili dostlarım "hayvanlar koklaşa koklaşa, inanlar konuşa konuşa anlaşır." Mesai arkadaşlarımız birbirlerine ne kadar güzel sözlerle hitab ederlerse karşılığını da öyle güzel sözlerle alırlar. Onun için benim hayalimdeki ofiste; birbirini daima Allah'ı anarak selamlayan hayr temenni eden, her fırsatta çevresindeki insanlar için hayr duası eden kişilerin çalıştığı bir ofis hayal ediyorum. Bunu aşağı yukarı sağlamış olsam da daha iyisini temenni ediyorum. Benim her namazımdan sonra yaptığım şöyle bir duam var; "Allahım bizi, atalarımızı, babalarımızı, annelerimizi, kardeşlerimizi, eşlerimizi, çocuklarımızı, tüm akraba, arkadaş ve dostlarımızı, yakın ve uzak çevremizdeki tüm insanları hayırlı, imanlı, sağlıklı, sıhhatli, varlıklı, güler yüzlü, tatlı dilli ve cennetlik eyle yarabbi." Sanırım bu duanın yüzü suyu hürmetine çevremdekilerin hepsi çok iyi ve kıymetli insanlar. Bundan dolayı Allah'ıma sınırsız sayısız hamd ve sena ederim yani onu över ve yüceltirim.

Allah hepinizin çevresini iyi insanlarla sarsın ve hepinize hayr ve başarı versin inşallah.

Saygı, sevgi ve selamlarımla

NOT: Sevgili dostlarım yazımı okuduysanız lütfen bana herhangi bir mesajla görüşlerinizi ulaştırmanızı ya da en azından okudum notu yollamanızı rica ediyorum. Belki böylece sizlere daha faydalı olma şansı yakalayabileceğim. Şimdiden bu zahmetiniz için teşekkür ederim.



DKP SİYAH SAC KANAL;

**SİYAH, GALVANİZ VE PASLANMAZ KAYNAKLI PRİZMATİK VE DAİRESEL KANAL
TEKNOLOJİLERİNDE FARK YARATAN HİZMETLER VE ÇÖZÜMLER SUNUYOR...**

Wilo Türkiye'nin Merkez Ofisinde Fonksiyonel Bir Eğlence ve Dinlenme Alanı Açıldı

Wilo Türkiye'nin merkez ofisinde, çalışanların yoğun iş temposuna ara verdikleri zamanlarda keyifli vakit geçirebilecekleri bir eğlence ve dinlenme alanı hayata geçirildi. Proje, dünyanın önemli mimari ödül programlarından biri olan International Architecture Awards'da birincilik ödülüne layık görüldü.



ORHANLI Tuzla'da yer alan sektörünün Avrupa'daki ilk Leed Gold Sertifikalı yeşil binası Wilo Türkiye Merkez Ofisi, çevre dostu ve enerji tasarrufu sağlayan uygulamalarının yanı sıra personele de konforlu bir çalışma ortamı sunuyor.

Wilo'nun yeşil binasında, bir eğlence ve dinlenme alanı hayata geçirildi. Ulusal ve uluslararası ölçekte ödüllü mimari ve iç mimari projelere ve mobilya tasarım çalışmalarına imza atan Elips Tasarım Mimarlık imzası taşıyan mekân, fonksiyonel özellikleriyle personelin iş saatleri dışında hem sosyalleşebilecekleri hem de iyi vakit geçirebilecekleri bir yaşam alanı olarak tasarlandı.

Wilo Pompa Merkez Ofis Eğlence ve Dinlenme Alanı'nda; satranç, kütüphane, bilyardo, masa tenisi, langırt ve Play Station köşeleri, açık mutfak gibi fonksiyonlar bulunuyor. Film veya video izlemek isteyenlerin yararlanabileceği sinema sistemi ile müzik sistemi de mekânın dikkat

çeken diğer unsurları arasında yer alıyor. Mekândaki oturma alanları, koltuk ve puflardan oluşurken, ayrıca küçük bir amfi tiyatro ile bu alanlar çeşitleniyor. Duvara çizilen kuşlar ve ipleri esprisi ile dikkat çeken fotoğraf çekirtme köşesi ise mekâna farklı bir

sempati katıyor. Bu sosyal alanda Wilo çalışanları, hem öğle saatlerinde beraber vakit geçiriyor hem de özel günlerin kutlamalarını yapabiliyor. Hatta aileler de bu etkinliklere katılabiliyor. Akşam beraber vakit geçirmek isteyen ekipler de bu alanda organizasyon düzenleyebiliyor.

INTERNATIONAL ARCHITECTURE AWARDS'DAN BİRİNCİLİK ÖDÜLÜ

Wilo Pompa Merkez Ofis Eğlence ve Dinlenme Alanı, dünyanın en önemli mimari ödül programlarından biri olan ve jüri üyeleri; mimarlar, akademisyenler ve mimarlık eleştirmenlerinden oluşan International Architecture Awards 2019'da (Uluslararası Mimarlık Ödülleri) Corporate Interior (Kurumsal İç Mimarlık) kategorisinde birincilik ödülüne layık görüldü.

Wilo Türkiye Merkez Ofisi'ne renk katan yeni yaşam alanı, çalışanların yoğun iş temposuna biraz ara vererek iş stresini azaltmalarını sağlarken, motivasyonlarını olumlu bir şekilde etkilemeyi amaçlıyor.



Tasarruf, Emniyet ve Son Teknolojinin Akıllı Ürünü Ultrabox

YOĞUŞMALI KAZAN

- En üst seviyede NOx sınıfı 6'ya sahip, çevre dostu cihazlar
- Premix brülör ve paslanmaz çelik eşanjörü sayesinde %108,5 verim
- Sınırsız zon kontrol imkanı*
- Akıllı kontrol paneli ile 16 adet kazan kaskad imkanı
- Touchscreen kontrol paneli ile 64 kazanın aynı ekran üzerinden çalışma, durma, arıza durumlarını görüntüleme imkanı
- Tüm bina yönetim sistemlerine uyumlu (Modbus, BACnet vs.)
- Geniş kapasite aralığı 170 - 1600 Kw

*Yardımcı ekipmanlar ile yapılabilmektedir.



**PASLANMAZ
ÇELİK EŞANJÖRLÜ**

**GAR
SERTİFİKALI**

www.gassero.com

Gassero
technology for your comfort

Bosch Termoteknik'e TİM'den İhracat Ödülü

Bosch Grubu'nun önemli ihracat üslerinden biri olan ve 41 ülkeye ihracat yapan Bosch Termoteknik Türkiye, Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) tarafından '2018 İklimlendirme Sanayi İhracatı Birincisi' ödülüne layık görüldü.

BOSCH Grubu'nun termoteknik iş kolunda önemli uzmanlık merkezlerinden biri olan Bosch Termoteknik Türkiye, üstün teknolojisi ve ürün portföyüne kattığı yeni ürünlerle dünya pazarındaki konumunu her geçen yıl güçlendiriyor. Geniş bir coğrafyada 41 ülkeye ihracat yapan şirketin bu alanda ülke ekonomisi için yarattığı katma değer ve kazandığı başarı da takdir görüyor.



Bosch Termoteknik son olarak, Türkiye İhracatçılar Meclisi tarafından gerçekleştirilen ve şirketlerin ihracat başarılarına göre değerlendirildiği '2018 İhracat Şampiyonları Ödül



Töreni'nde, '2018 İklimlendirme Sanayii İhracatı Birincisi' ödülüne layık görüldü. 15 Haziran tarihinde Hilton İstanbul Bomonti Hotel'de, "TİM Olağan Genel Kurulu" ve "2018 İhracatın Şampiyonları Ödül Töreni" gerçekleştirildi. Ödül, Bosch Termoteknik adına Bosch Türkiye, Orta Doğu Başkanı Steven Young'a takdim edildi.

MANİSA FABRİKASI ÖNEMLİ BİR UZMANLIK MERKEZİ

İklimlendirme sektörünün ihracat lideri Bosch Termoteknik, 2016 yılında, Manisa'da bulunan fabrikasından Avrupa, Kafkaslar, Ortadoğu, Körfez Böl-



gesi, Latin Amerika ve Uzak Doğu'daki toplam 41 ülkeye ihracat yaptı. İhracat başarısının yanı sıra Bosch Grubu'nun önemli bir üretim ve Ar-Ge üssü olan Manisa Fabrikası, dünyanın en fazla kombi üreten tesisleri arasında ön sıralarda yer alıyor.

Bosch Termoteknik: "Her Zaman Her Yerde Önce Müşteri"

BOSCH Termoteknik, stratejisi-ndeki en önemli konulardan biri olan "Müşteri odaklı yaklaşım" ilkesini geliştirmek için çalışmalarına devam ediyor. Bu ilke kapsamında yürütülen "Her Zaman Her Yerde Önce Müşteri" projesinin lansmanı 21 Haziran günü Bosch Termoteknik Manisa Fabrikasında gerçekleştirildi. Tüm gün süren proje lansmanına; üretim hatlarından tedarik zincirine, Ar-Ge'den satışa kadar her birimden yöneticiler, çalışanlar ve uzun dönem stajyerler katılım gösterdi ve öğretici, eğlenceli etkinlikler düzenlendi. Proje kapsamında müşterilerin beklenti, talep ve ihtiyaçlarının daha hızlı ve verimli şekilde ele alınması hedefleniyor.

Bosch Termoteknik Ticari Genel Müdürü Akın Kazak, Fabrika Teknik



Genel Müdürü Haşiman Üsküdar ve Satış Genel Müdürü Zafer Polat'ın açılış konuşmasıyla başlayan etkinlik, "Her zaman, her yerde önce müşteri" mesajlarını içeren skeçler ve İnovasyon Merkezi'nde gerçekleştirilen manifesto sunumuyla devam etti. Sunumlardan sonra son kullanıcıların da katılım gösterdiği interaktif panelde müşterilerin deneyimleri ve süreçlerdeki beklentileri konuşuldu. Ardından TTYatro Kulübü, müşteri deneyimini ve yolculuğunu anlatan komedi

oyunuyla renkli dakikalar yaşattı. Etkinliğin öğleden sonraki programında ise "Önce müşteri" mesajlarını içeren oyunlar oynatıldı.

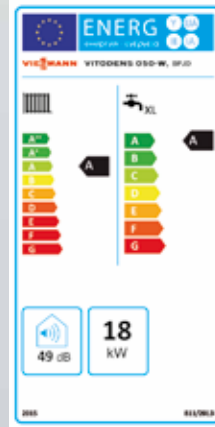
Bosch Termoteknik Satış Genel Müdürü Zafer Polat konuşmasında: "Müşterilerimiz, her zaman vizyonumuzun ve stratejimizin temelinde yer alıyor. Hepimiz; zincirimizin başlangıcı olan Ar-Ge'den, ürünlerimizin son kullanıcıların evlerine girene kadar olan süreçte katkı sağlıyoruz. Bu temeli tüm süreçlerimize yansıtmak ve daha da ileriye taşımak için "Önce müşteri" diyerek bugün önemli bir adım daha attık. Dönüşümümüzün önemli bir parçası olan bu yaklaşıma değerli katkılarınız olacağına ve bir adım öteye taşımak için çalışacağımıza eminiz" dedi.

Yüksek verim ve sıcak su konforu bir arada: Vitodens 050-W yoğuşmalı kombi



- Üç farklı kapasite seçeneği ile (20 kW, 24 kW ve 33 kW) değişik büyüklükteki alanlar için ideal çözüm sunar.
- Yeni çıkan 20 kW ısıtma kapasitesine sahip model, kullanma suyu ısıtmasında 29 kW güce ulaşmaktadır.
- Paslanmaz çelik Inox-Radial ısıtma yüzeyi ve MatriX-silindirik brülör sayesinde yüksek verim ve düşük atık gaz emisyonları sağlanır.

www.viessmann.com.tr



Daikin, Çukurova'da 3 Yeni Bayi Açtı

DAIKIN, yeni yatırımları ile Türkiye'yi bölgenin iklimlendirme üssü yapma hedefine emin adımlarla ilerliyor. Kurduğu bayi ağı ile Türkiye genelinde her geçen gün daha da yaygınlaşan Daikin Türkiye, Çukurova'daki büyümesine ayrı bir önem veriyor. Bölgedeki bayi ağını artırma amacıyla 25-26 Haziran tarihlerinde Mersin'de 2 bayi açılışı yapan Daikin Türkiye, 27 Haziran tarihinde de Adana'da 1 adet bayi açılışı gerçekleştirdi. Yeni açılışlarla Çukurova'da 23 bayi sayısına ulaşan Daikin Türkiye, bölgedeki hakimiyetini artırırken, '2020 yılında 25 adet bayi' hedefine bir adım daha yaklaşmış oldu.

25 ve 26 Haziran tarihlerinde Mersin'de Sefa İklimlendirme bayisinin ana mağaza ve şube, 27 Haziran'da da Adana'da bulunan Uzman Adana Klima bayisinin açılışlarına katılan Daikin Türkiye CEO'su Hasan Önder, bölgeye verdikleri önemi vurgularken, önceki yıllarda Çukurova'ya daha çok yatırım yapacakları sözünü verdik-



lerini hatırlatarak şunları söyledi: "Daikin'in doğrudan yatırımcı olarak Türkiye'ye girişinden itibaren Çukurova bizim için önemli bir bölge oldu. Bölgeye ilk bayi açılışı için geldiğimizde Çukurova'ya daha çok yatırım yapacağımızın sözünü vermiştik. Sözümüzü yerine getirdik ve 2011 yılından bugüne bayi sayımızı 23 adede çıkarmayı başardık. Elbette bununla yetinmeyeceğiz; bölgedeki büyümeyi sürdürerek 2020 yılında 25 adet bayi hedefimize kolaylıkla ulaşacağız. Çukurova, bizim oldukça kuvvetli olduğumuz bir bölge. Burada sektörümüz açısından büyük fırsatlar

var ve biz Daikin Türkiye olarak pazar payımızı artırmak için bütün gücümüzle çalışıyoruz. Bölge tüketicisi Türkiye ortalaması baz alındığında bazı kriterleri gözetilen bir bilince sahip. İklimden dolayı yaz-kış klima kullanımı yaygın olduğundan tüketiciler cihazların ısıtma ve soğutma performansının yanı sıra elektrik tüketimini de dikkate alarak seçimlerini yapıyor. Kalite, performans, dayanıklılık, enerji tasarrufu ve satış sonrası hizmet gibi kriterler söz konusu olduğunda bölge insanı için Daikin markası ilk tercihlerden biri oluyor. Biz de bu bilinçle hareket ederek paydaşlarımızla ve uzman iş ortaklarımızla Çukurova'ya özel yaklaşımlarda bulunuyor, farklı kampanyalar düzenliyoruz. Daikin ve Airfel markasıyla yer aldığımız iklimlendirme pazarındaki birincil önceliğimizi pazar payımızı yüzde 20'lere çıkarma üzerine kurduk. Daikin Türkiye olarak Çukurova'daki yatırımlarımızı sürdüreceğiz ve bölge insanına hizmet etmeye devam edeceğiz."

Ayvaz'ın Bölge Müdürü Almanya'daki Şirket Eğitimine Motosikletiyle Gidiyor

SEKTÖRÜN köklü firması Ayvaz, Ağustos ayında Almanya'da gerçekleştireceği bir teknik eğitime uçak yerine "motosikletiyle" gitmek isteyen Tuzla Bölge Müdürü'ne yeşil ışık yaktı. Şirket kendi imkanlarıyla yolculuk planı yapan Bölge Müdürü'ne yakıt harcamasında kullanmak üzere uçak bileti tutarında maddi destek sağladı.

Konuyla ilgili bilgi veren Ayvaz Tuzla Bölge Müdürü Özen Acar, şirketin Ağustos ayında Almanya'da gerçekleştireceği 5 günlük bir eğitime dahil edildiğini; bunun üzerine yolculuğu "havadan" değil "karadan" yapmanın aklından geçtiğini söyledi. Bu düşüncesini şirket yönetimiyle paylaşan Acar, İcra Kurulu Başkanı'ndan onay aldıktan sonra motosikletle Alman-

ya yolculuğu için gerekli hazırlıkları yapmaya başladı. Yıllık izin sürecinde yapacağı yolculuğa İstanbul'dan başlayan "436 kilometrelik" bir etapla yola çıkacak olan Bölge Müdürü; sırasıyla Bulgaristan, Sırbistan, Macaristan ve Çek Cumhuriyeti'nden geçerek Almanya'nın Schloß Holte-Stukenbrock şehrine varmayı hedeflediğini söyledi. Acar, dönüş yolculuğunda ise Avusturya, Slovenya, Hırvatistan, Bosna-Hersek, Kosova ve Bulgaristan üzerinden ülkemize giriş yapmayı planladığını sözlerine ekledi. Geçen yıl İstanbul'dan yola çıkarak Adriyatik kıyılarına uzanan ilk uluslararası motosiklet deneyimini gerçekleştirdiğini söyleyen Acar, bu yıl tek başına ve tek motorla Avrupa turu yapmaya hazırlandığını belirtti. Tek



başına Asya turuna çıkan akademisyen motosikletçi Asil Özbay'ın kendisine ilham verdiğini söyleyen Acar "Bu yıl hedefim Avrupa. Daha önce görmediğim yerleri bu yaz keşfetme fırsatı bulacağım. Şirket yöneticilerine verdikleri destekten ötürü teşekkür ediyorum. Motosikletimle gelecek yıllarda daha uzun soluklu turlara çıkmanın planlarını yapıyorum" dedi.

Gücümüz Gücünüzdür!



Yılların getirdiği tecrübe ve ilk günkü heyecanla,
sektörün vazgeçilmez “çözüm ortağı” olmaya ve sizden aldığımız güçle,
gücümüze güç katmaya devam etmekteyiz.



İnşaat ve Sanayi Malz. Tic. Ltd. Şti.

www.ge-ti.com

Danfoss, Dünya Soğutma Gününü Kutladı

Isıtma, soğutma, motor kontrol sistemleri ve güç çözümleri alanlarında faaliyetlerini sürdüren Danfoss, bu sene ilk defa 26 Haziran olarak ilan edilen Dünya Soğutma Günü'nü kutladı.

DANFOSS, insanlığın iyiliği için soğutma, iklimlendirme ve ısı pompalarının rolünün altını çizirken sektör gelişimini teşvik etmeyi amaçlayan Dünya Soğutma Günü'nde, paydaşlarına özel çeşitli etkinlikler düzenledi. Dünya Soğutma Günü boyunca süren etkinliklerde Danfoss soğutma segmentinin ürünleri, kullanımları, sağladığı tasarrufun ve kolaylıkların altı çizildi.

Danfoss genel merkezinde başlayan etkinlik dizisi, çalışanlara verilen eğitimin ardından soğuk zincirin yerinde görülebileceği saha ziyaretleri ile devam etti. Danfoss ekipleri ayrıca tüm gün bayii ve alt bayilere de ziyaretler yaparak gerek gün öze-



de gerekse Danfoss ürünleri ile ilgili bilgi aktarımında bulundu. Danfoss, sosyal medya üzerinden de #serinbirnefes #enhavalığım #dunyayasogutmagunu2019 etiketleri ile 26 Haziran'ın bilinirliğinin artmasına

katkı sağladı. Belirlediği hashtag ile paydaşlarıyla beraber sosyal medya yarışması da düzenleyen Danfoss Dünya Soğutma Günü kapsamında çalışanlarıyla bir akşam yemeğinde buluşarak kutlamalara devam etti.

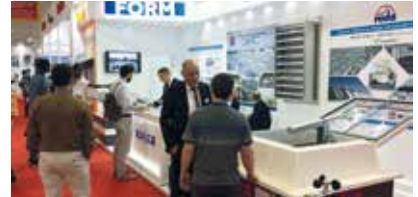
42. Yapı Fuarı'na **Form** Damgası

FORM Endüstri Tesisleri, her yıl sektörün en önemli oyuncularını bir araya getiren Yapı Fuarı'na; Troke, Lamilux, Sunvia, Roda gibi üretimini ve distribütörlüğünü gerçekleştirdiği yerli ve yabancı markalarla katıldı. Enerji verimliliği ana felsefesi çerçevesinde özellikle endüstriyel tesislere yönelik duman tahliye, doğal havalandırma, gün ışığı aydınlatma, çatı ışıklık sistemleri ve evaporatif soğutma konularında başarılı projelere imza atan Form Endüstri Tesisleri'nin standı fuar katılımcıları tarafından büyük ilgi gördü.

FARKLI MİMARİ PROJELERE YÖNELİK DUMAN TAHLYE KAPAKLARI VE ÇATI IŞIKLIK SİSTEMLERİ

Form'un İzmir Pancar Organize Sanayi Bölgesi'ndeki fabrikasında ürettiği TROKE Duman Tahliye ve Doğal Havalandırma Kapakları, Türkiye'deki ilk yerli EN12101-2 sertifikalı CE Sertifikalı duman ve ısı tahliye kapağı olma

özellikli taşıyor. TROKE pnömatik duman tahliye kapağı, "nanojel dolgulu" polikarbon yapısı sayesinde kullanıcılarına düşük bir ısı iletimi sunuyor. Güneşin olumsuz etkilerinin girmesini de engelleyen TROKE, bu özelliği sayesinde iklimlendirme sistemine ek yük getirmiyor ve kullanıcılarının hayatını kolaylaştırıyor. Form'un duman tahliye konusunda fuar ziyaretçileriyle buluşturduğu diğer bir ürünü olan Alman kalitesine sahip Roda Duman Tahliye Kapakları, farklı modelleriyle yapıların duman tahliye ihtiyaçlarına geniş bir ürün yelpazesi ile yanıt veriyor. RODA duman tahliye sistemleri; fiziksel dayanıklılık, ısı ve ses yalıtımı, rüzgar, kar yükü ve yüksek yangın dayanımı özellikleri ile de dikkat çekiyor. Form Endüstri Tesisleri, bu yıldan itibaren distribütörlüğünü üstlendiği Lamilux Çatı Işıklık Sistemleri ve Duman Tahliye Kapakları'nın da tanıtımını ilk kez Yapı Fuarı'nda gerçekleştirdi. Alman menşeli Lamilux, kapalı mekanların çatılarına entegre edilerek



gün ışığı kaynaklı doğal bir aydınlatma sağlıyor. SUN Pro teknolojisiyle zararlı güneş ışınlarını bloke eden ürün ile yapılar, gün boyunca doğal ışıktan yararlanma ve aynı zamanda enerji harcamalarından büyük oranda tasarruf sağlama imkanı buluyor. Bununla birlikte otomatik ve manuel olarak açılabilen kapak sistemi sayesinde, olası bir yangın sırasında ortamdaki dumanı tahliye ederek can güvenliğinin korunmasına da yardımcı oluyor. 2018 yılında, dairesel kapak ürün tasarımı ile RED DOT DESIGN AWARD kazanan Lamilux Duman Tahliye Kapakları, kapsamlı aksesuarları ile kullanıcıların bireysel isteklerini karşılıyor ve her türlü koşula sahip binalara adapte edilebiliyor.

Hijyenik Klima Santrali

Paket Tipi Klima Cihazları

Isı Geri Kazanım Cihazları

Fanlar *Havuz Nem Alma Santrali*

Fancoiller *Ekolojik Mutfak Cihazları*

Hava Apareyleri Hassas Kontrollü Klima Cihazları

ve...Ekipmanlar

Size Özel Havalandırma Çözümleri...

Her Mekan İçin Termofan...



TermoFan
Air Conditioning Systems



Yalı Mah. Bağlar Cad. No.69
Kartal, İstanbul

+90 216 306 72 76
+90 216 306 72 77



info@termofan.com.tr

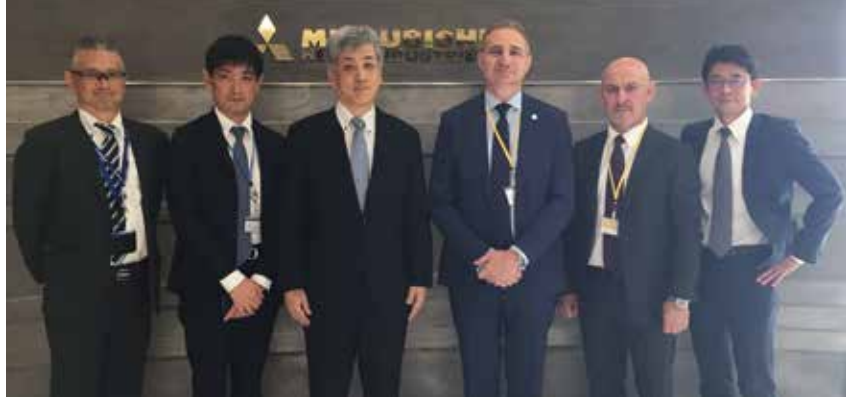
Form'dan Japonya Çıkarması

Form Şirketler Grubu, bu yıl iş ortaklığı gerçekleştirdiği Japon Mitsubishi Heavy Industries'i Tokyo'daki yeni merkez binasında ziyaret etti. Ortaklık kapsamında kurulan yeni firma Form MHI Klima Sistemleri hakkında geleceğe yönelik değerlendirmelerde bulunan ekip aynı zamanda MHI'nin üst yönetimine Form ve Türkiye pazarı hakkında detaylı bilgi aktardı.

FORM Şirketler Grubu, bu yıl başında iş ortaklığına imza attıkları ve Form MHI Klima Sistemleri firmasını kurdukları ortağı Japon teknoloji firması Mitsubishi Heavy Industries'i yerinde ziyaret etti.

Form MHI Klima Sistemleri'ni temsilen Japonya'ya giden Form Şirketler Grubu Yürütme Kurulu Başkanı Tunç Korun ve Form MHI Klima Sistemleri Genel Müdürü Mehmet Oral'ı MHI Termal Başkanı Kaoru Kusumoto, MHI Termal Genel Müdürü Moritomi Kano ve MHI Termal Satış Koordinatörü Nobuaki Suzuki karşıladı.

İş ortaklıklarını, Türkiye pazarını, hedeflerini ve gelecek planlarını değerlendiren Türk – Japon ekip Mitsubishi



Heavy Industries'in Tokyo'daki yeni merkez binalarını da gezme imkanı buldu. Tunç Korun ve Mehmet Oral, Form Şirketler Grubu ve Form MHI

Klima Sistemleri adına MHI Termal Başkanı Kaoru Kusumoto'ya ziyaretlerini sembolize eden bir hediye sundu.

COPA'nın İş Ortakları İtalya ve Ukrayna'da Buluştu

COPA, Ocak - Şubat dönemleri arasında Türkiye genelinde başlattığı '2019 Yeni yıl Seyahat Kampanyası' sonucunda iş ortaklarını İtalya'nın başkenti Roma'da ve Ukrayna'nın Kharkiv şehrinde ağırladı.

Ayrı ayrı zamanlarda yapılan seyahat organizasyonlarında; ilk grup, İtalya'nın UNESCO dünya mirası listesindeki başkenti Roma'da 4 gün

boyunca keyifli vakit geçirerek şehrin saraylarını, bazilikalarını, antik kalıntıları ve anıtlarını gezip, bölgenin önde gelen restoranlarında yerel lezzetleri tattı. Panoramik şehir turuyla başlayan COPA seyahati; Colosseum, İspanyol Merdivenleri, Trevi Aşk Çeşmesi, Piazzza Venezia, Vittorio Emanuele Anıtı, Roma Forum, Imperial Forum, Via Del Corso gibi şehrin tarihi ve turistik noktaları uzman rehber eşliğinde ziyaret edildi. Grup, seyahatine Napoli ve Pompei turuyla devam etti.

Ukrayna'nın 2. büyük şehri olan Kharkiv'e üç grup olarak düzenlenen seyahat kapsamında, 3 gün boyunca 2. Dünya Savaşı'nın izleri olan şehrin tarih kokan sokakları, yemyeşil dev parkları ve ilgi çekici müzeleri ziyaret edildi. Panoramik şehir turuyla başlayan seyahatte; Forest Park, Glory Memorial Anıtı, Taras Shevchenko Anıtı, Uspensky Katedrali, Pokrovsky

Katedrali, Avrupa'nın en büyük meydanlarından olan Svobody Meydanı ve Gorky Parkı gibi şehrin tarihi ve turistik noktaları uzman rehber eşliğinde görüldü.

Birlik ve beraberliğini güçlendirme-ye önem veren COPA, seyahatlerde düzenlenen gala yemeklerinde ise gelecek hedeflerinden bahsederek iş ortaklarıyla keyifli vakit geçirdi.



MERKEZİ
SİSTEM
ISITMANIN
YENİ ADI

DUVAR TİPİ YOĞUŞMALI KAZANDA YILLARDIR 1 NUMARA:

LECTUS

- Yüksek verimli premiks yoğuşma teknolojisi ile tasarruflu
- 5 yıl sistem garantili*
- Kompakt ölçüler ile kurulumu kolay
- Susturucusu ile sessiz
- Özel alaşımli döküm ısı eşanjörü ile uzun ömürlü
- Düşük emisyon değerleri ile çevre dostu



Yüksek
Verim



15
Kazan
Kaskad
Bağlanılabilir



Sessiz
Çalışma



Düşük
Emisyon



Enerji
Tasarrufu

• 2015 – 2019 (1 Ocak – 28 Şubat) döneminde toplam satılan Baymak Lectus Yoğuşmalı Kazan 31.285 adettir.

* Tesisatta kullanılacak sirkülasyon pompaları, boiler, genişleme tankı ve kazan otomasyonunun Baymak'tan tedarik edilmiş ürünler olması halinde, Lectus yoğuşmalı kazanlar 5 yıl garantili olarak işlem görecektir.

baymak.com.tr

 baymak

BDR THERMEA GROUP

BONUS YAZ
3340'A YOLLA
BONUS'UN
SANA GELSİN!

Bonus'a özel **9 taksit**

 **bonus**
bonus.com.tr f t /bonuscard

Garanti

İmbat, Eğitim Kurumlarında Verimli İklimlendirme Sağlıyor

İmbat İklimlendirme ve Soğutma Sistemleri yüksek verimli ürünleriyle, eğitim alanındaki projelerde de tercih ediliyor. İmbat çatı tipi klimalar, üniversiteler ve diğer eğitim kurumlarında sağlıklı ve ideal iklim koşullarını sağlıyor.

KARAMANOĞLU Mehmetbey Üniversitesi Eğitim Fakültesi'nin iklimlendirme tercihi İmbat oldu. Projede İmbat'ın inverter plug fanlı 11.000 m³/h debide, 80,4 kW soğutma ve 85,7 kW heat pump ısıtma kapasiteli, 58 kW oransal elektrikli ısıtıcı, %40 taze havayla ve G4 filtreli 600 Pa cihaz dışı üfleme basıncıyla çalışan, kısmi yüklerde yüksek verim ve dört kompresör ile altı kademeli kapasite kontrolü sağlayan çatı tipi klima cihazı yer aldı.



Selçuk Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi'nin iklimlendirmesi için de İmbat tercih edildi. Projede İmbat'ın inverter plug fanlı 15.000 m³/h debide, 114,2 kW soğutma ve 110 kW sıcak sulu ısıtma kapasiteli, %50 taze havayla ve G4 filtreli 500 Pa cihaz dışı üfleme basıncıyla çalışan, kısmi yüklerde yüksek verim ve iki kompresör ile üç kademeli kapasite kontrolü sağlayan ve inverter plug fanlı 10.000 m³/h debide, 59,5 kW soğutma ve 62 kW sıcak sulu ısıtma kapasiteli, %40 taze havayla ve G4 filtreli 500 Pa cihaz dışı üfleme



basıncıyla çalışan, kısmi yüklerde yüksek verim ve iki kompresör ile üç kademeli kapasite kontrolü sağlayan çatı tipi klima cihazları yer aldı.

Süleyman Demirel Üniversitesi Merkezi Derslik Binası iklimlendirme projesinde ise İmbat'ın üç farklı çatı tipi klima modeli yer aldı. Projede inverter plug fanlı 29.250 m³/h debide, 167,5 kW soğutma ve 142 kW sıcak sulu ısıtma kapasiteli; inverter plug fanlı 18.000 m³/h debide, 116,4 kW soğutma ve 103 kW sıcak sulu ısıtma kapasiteli; inverter plug

fanlı 9.000 m³/h debide, 58,3 kW soğutma ve 46 kW sıcak sulu ısıtma kapasiteli, %30 taze havayla ve G4 filtreli 300 Pa cihaz dışı üfleme basıncıyla çalışan, kısmi yüklerde yüksek verimli iki kompresör ile üç kademeli kapasite kontrolü sağlayan çatı tipi klima cihazları tercih edildi. Türkiye'de tasarlanan ilk Eurovent sertifikalı çatı tipi klimanın da sahibi olan İmbat, %100 yerli tasarımlara imza atmaya devam ediyor. İmbat, yüksek verimli ürünleriyle hem projelere hem de dünyaya kazanç sağlıyor.





TESAR

tesisat çözümleri

Türkiye Tek Yetkili Distribütörü

KAPLIN & YIVLİ FITTINGS



www.tesartesisat.com



info@tesartesisat.com



+90 216 455 90 50



KEYAP San. Sit. F2 Blok
No:106 Ümraniye / İSTANBUL



**EMLAK KONUT GYO A.Ş. MEKANİK GRUP UZMAN KONTROLÖR
MAKİNE MÜHENDİSİ CÂNER USTA**

**GÖSTERİŞTEN UZAK, ERİŞİLEBİLİRLİK VE
SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK İLKELERİNE UYGUN
YAPILAR İLE TASARIM VE UYGULAMA
ANLAYIŞIMIZIN YENİLENMESİ GEREKİYOR**

BU AY SİZLERE EMLAK KONUT GYO A.Ş. MEKANİK GRUP UZMAN KONTROLÖR MAKİNE MÜHENDİSİ CANER USTA İLE YAPTIĞIMIZ SÖYLEŞİYİ SUNUYORUZ. CANER USTA, “GÖSTERİŞTEN UZAK, ERİŞİLEBİLİRLİK VE SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK İLKELERİNE UYGUN YAPILAR İLE TASARIM VE UYGULAMA ANLAYIŞIMIZIN YENİLENMESİ GEREKİYOR” SÖZLERİNİ KULLANIYOR...

Sayın Caner Usta, sizi tanıyabilir miyiz?

Ben, Samsun'da 1988 yılında doğdum, dört yaşından itibaren Ankara'da büyüdüm. İlk, orta ve lise eğitimimi Ankara'da tamamladım. Hatay, Mustafa Kemal Üniversitesi Makine Mühendisliği bölümünden 2010 yılında mezun oldum. 2011 Ocak ayında Emlak Konut GYO A.Ş. de kontrol mühendisi olarak işe başladım. Şu anda Mekanik Grup Uzman Kontrolörü olarak çalışmaktayım. Bu zaman zarfında 40.000 adetten fazla konutun yapım ve teslim sürecinde yer aldım. Halihazırda yaklaşık 15.000 bağımsız bölüme ait süreçlerde görev almaktayım.

Emlak Konut'ta 2011 yılında işe başladınız ve uzun süredir görevinizi yapıyorsunuz, bu süreci anlatır mısınız?

Dokuz senedir Emlak Konut bünyesinde çalışıyorum. Başladığım sene Şefim Murat Kutlu idi. 2012 yılına kadar 15-16 şantiyede birlikte çalıştık, daha sonra Murat Kutlu işten ayrılınca tek kaldım. Çok yoğun, geceli gündüzlü uzun bir şantiye dönemi yaşadım. 40.000'den fazla konutun proje aşamasından, şartnamesinden, tesisat kontrolünden işletmesine kadar başında bulundum, sorumluluk aldım. Birkaç isim vermek gerekirse; Avrupa Konutları Ispartakule 1-2-3, Ispartakule Emlak Konutları 1-2, Emlak Konut Başakşehir Evleri 1-2-3-4, Elite City, Büyükyalı, Bizim Evler 3-4, Göl Panorama Evleri, Park Yaşam İzmir...

Projelerde disiplinlerin bir arada çalışması hakkında ne düşünüyorsunuz?

Toplu konutların hız aldığı 2008 yılından 2015 yılına kadar maketten satış

yapılıyor, işe hızlı başlanıyordu. Proje aşamasına kısa süre tanınmak durumundaydı. Üst yapı ve alt yapının uyumu gereken kadar olamıyor, işletmede sorunlar yaşanabiliyordu. Çözümlerin de anlık olduğunu söylemek gerek. Her müteahhit her proje için elemanlarını alıyor, ekip işletme aşamasını görememiş oluyor. Ülkemizde iş yapma anlayışı gelişmiş olmasına rağmen, elde edilen deneyim bir sonraki aşamaya taşınmıyor. Şantiyede elde edilen tecrübe bir sonraki aşamaya taşınamayınca deneyimlerden yararlanma imkânı olmuyor. Proje bazlı eleman çalıştırılmasından kaynaklı önemli bir sorun. Her firmanın bünyesinde sabit mühendislerin olması lazım. Son dönemde bu sorun daha da büyümüş durumda.

Bu durumda ne yapılıyor?

Taşeronlar ile ilerlemeye çalışılıyor. Satışların zorlaştığı günümüzde şantiyede müşteriden kaynaklanan talepler nedeniyle değişikliğe gidiliyor. Projeci ne kadar iyi çizerse çizsin şantiyede o ana göre ilerleme oluyor. Projeler kısa sürede hayata geçemiyor, projeciler sıyrırlı rakamlar ile uzun zaman önce çizip teslim ettikleri işler ile dönüp ilgilenmek istemiyorlar haklı olarak. Disiplinler arası çalışma bu nedenle imkânsız hale gelebiliyor.

İşletmeler konusundaki düşüncelerinizi öğrenebilir miyiz?

1000, 500 konutluk işletmelerde; normalde olması gereken, konusunda yetkin teknik eleman hizmetinin çoğunlukla olmaması, genelde teknik bilgisi olmayan işletme mezunu bir kişinin işi üstlenmesi ile mevcut tesisatların ömrü kısalıyor. Kompleks bir yapıda işin uzmanı teknik bir personelin sistemleri belli kriterlere göre yönetmesi gerekiyor. ►

"Konusunda yetkin teknik eleman hizmetinin çoğunlukla olmaması, genelde teknik bilgisi olmayan işletme mezunu bir kişinin işi üstlenmesi ile mevcut tesisatların ömrü kısalıyor. Kompleks bir yapıda işin uzmanı teknik bir personelin sistemleri belli kriterlere göre yönetmesi gerekiyor. Bu kriterlerin oluşturulması da önemli."



Avrupa Konutları / Ispartakule İstanbul



Başakşehir Evleri / İstanbul



Büyükyalı / İstanbul

Bu kriterlerin oluşturulması da önemli. Şu andan itibaren renovasyon döneminin başladığını söyleyebilirim.

Renovasyon hakkında bilgi verir misiniz, kimler faydalanabilir?

Mevcut yapılarda mevcut sistemlerin yenilenmesi, yeniden elden geçirilmesi gerekiyor. Yapılarda uygulanan elektronik ve mekanik sistemlere bakıldığında akıllı ev sistemi ya da akıllı bina sistemlerine ait altyapıların mevcut olduğunu görüyoruz. Bina nezdinde incelendiğinde toplu yaşam alanlarında ortak giderlerin, bina ya da site sakinleri tarafından düzenli takip edildiğini, giderlerin azaltılmasına yönelik çözümler arandığını görmekteyiz. Ayrıca daire bazlı çözümlerde konfor şartlarının son kullanıcı tarafından klima ayarı, perde açma kapama ya da kombi ayarı gibi konularla başlamış olduğunu görüyoruz. İlerleyen dönemlere hazırlık için üzerinde ciddi çalışmalara başlanmış, ilk başta kulağa ütöpik gibi gelse de, akıllı kahve makineleri, buzdolapları gibi ürünler geliştirilmekte olup, çevrede yer alan alışveriş mağazalarıyla iletişimde olabilen ve tüketim açısından eksiklerinizi sizinle paylaşımını sağlayarak o mağazalara yönelmenizi sağlayacak sistemler üzerinde çalışılmaktadır.

Kim finanse edecek?

Kullanıcılar finanse edecek, devletin de devreye girmesi gerekecek. Üretici, imalatı yapacak firma, şimdi

nasıl belli vadeler ile çalışıyorsa, o zaman da tüketici için de bu vadeler sağlanabilir.

Yenilenebilir enerji kullanımı hakkında değerlendirmenizi öğrenebilir miyiz?

Yenilenebilir enerji ülkemiz için hem yeni hem değil. Küçük yerlerde şu anda kullanılıyor. Büyük yapılarda ise Belediyelerin işin içine girmesi gerekiyor. Son dönemde bölgesel ısıtma gündemimizde. Gaziantep'te Toki 50 bin konutluk bölgesel ısıtma yapmaya çalışıyor. Devletimiz son iki-üç yıldır bu konuda çalışıyor. Büyük şehirlerde mevcut yapıyı nasıl geliştiririz diye düşünmek önemli. Ankara'da Eryaman, İstanbul'da Esenkent örnekleri gibi... Danimarka'da büyük kentlerde bölgesel ısıtmanın var olduğunu biliyoruz. Çeşitli firmaların bu konudaki çalışmalarını izliyoruz. Bizde de bölgesel ısıtma enerjide dışa bağlı bir ülke olmamız nedeniyle çok önemli. Yenilenebilir enerji kullanmak zorundayız. Sanayisi olan bir yerde buhar varsa, bölgesel ısıtma yapmak gerekli. Örneğin Hoşdere'de 15 bin konutluk bir proje yaptık, yanında Mercedes fabrikası vardı, faydalandık. Şu anda 3. Havalimanı tarafında 14-16 bin civarında konut yapımı planlanıyor. Bu tarafta sanayi yatırımı da planlarsa hem bölge canlanır hem de konutların enerji ihtiyacı için kaynak yaratılır. Zaten sanayi yatırımına ihtiyacımız var. Ülke olarak içinde bulunduğumuz olumsuz koşulları avantaja çevirebiliriz.

Ülkemizin standartlarının oluşturulması hakkında neler söyleyebilirsiniz?

Ülkemizin kendi standartlarının olması çok önemli. Sektörel derneklerimizin de çabasıyla bu konuda yol alınabilir düşüncesindeyim. Binalarda Enerji Performans Yönetmeliği ile hayatımıza giren Enerji Kimlik Belgeleri'nin oluşturulmasında tam anlamıyla yeterli olmayan hazırlama sistemi ve çıkış amacıyla yer alan binaların değerinin belirlenmesi maalesef istenen şekilde ilerleyemedi, amacına ulaşamadı. LEED sertifikası gibi uluslararası sertifikasyonlar ise, diğer ülkelerdeki gibi hem yüklenici için hem de son kullanıcı için yeterli mali getiri sağlayacak düzenlemeler ülkemizde yer almadığından, sertifikaya sahip olan yapı için yeterli reklam algısı oluşturamadı. Son yıllarda her ne kadar yabancıya satış olarak Arap ülkeleri için ön planda yer alsak da alıcıların konfor anlayışları evrensel ilkelerini yansıtmamaktadır. Bu yüzden Avrupa ve benzeri yerlerde yer alan ülke vatandaşlarına yönelik konut anlayışımız bulunmamaktadır. Gösteriştense uzak, erişilebilirlik ve sürdürülebilirlik ilkelerine uygun yapılar ile tasarım ve uygulama anlayışımızın yenilenmesi gerekiyor. Geçtiğimiz aylarda Çevre ve Şehircilik Bakanımız Murat Kurum'un söylediği "Engellilere uygun olmayan binalara ruhsat verilmeyecek" örneğiyle algımızın artık değişmesi gerektiğini görüyoruz. Engelleri yok sayarak engelliliği ortadan kaldırmayacağımız gibi herkesin bir gün engelli olabileceğini düşünerek



"Ülkemizin kendi standartlarının olması çok önemli. Sektörel derneklerimizin de çabasıyla bu konuda yol alınabilir düşüncesindeyim. Binalarda Enerji Performans Yönetmeliği ile hayatımıza giren Enerji Kimlik Belgeleri'nin oluşturulmasında tam anlamıyla yeterli olmayan hazırlama sistemi ve çıkış amacıyla yer alan binaların değerinin belirlenmesi maalesef istenen şekilde ilerleyemedi, amacına ulaşamadı."

engellerin ortadan kalkması için gerekli çaba gösterilmelidir. Her ne kadar ilk bakışta mimari bir konu gibi görünse de tesisat olarak da mevcut yapılan tesisat sistemlerinde farklılaşma ve engelli olmayanlar içinde bir konfor söz konusudur. Başta havalandırma ve iklimlendirme sistemleriyle beraber birçok tesisat dalında yenilik getirmesi durumu vardır ki bu da mevcut tıkanan piyasada yeni bir alan yaratılarak üretici ve uygulamacı açısından da olumlu olacaktır.

Sıfır atık projeleriniz hakkında bilgi alabilir miyiz?

Emlak Konut olarak 2013 senesinde "0 atık" projesini başlattık, Belediyeler ile de görüştük. Sıfır Atık'ın ulusal proje olması gerekiyor. Şu anda Devletimizin de hazırlıkları var. Çevre ve Şehircilik Bakan Yardımcısı Prof. Dr. Mehmet Emin Birpınar'ın çalışmalarından söz edebiliriz. Devletin politikası bu olursa bütün Belediyelerimizin de gündeminde olacaktır.

Yangın uygulama projelerinde Emlak Konut'un çalışmaları nelerdir?

Yangın konusunda uygulama projeleri eskiden itfaiyeden onay alırdı. Şimdi belediyelerden geçiyor. Her bölgenin kendi belediyesinden onay alınıyor. Bazı belediyeler teknik yeterliliğe sahip ekip barındırırken bazı belediyeler Makine Mühendisleri Odası'ndan, Elektrik Mühendisleri Odası'ndan destek alıyor, ancak yeterli olmuyor. Sistem kurmanın yanı sıra yangın senaryosunda kaçış planlarının da mimari açıdan oluşturulması gerekiyor. Biz Emlak Konut olarak her proje için özellikle yangın danışmanı istiyoruz. Yangın danışmanı olmadan da birçok proje belediyelerden onay alabiliyor. Bunu riskli buluyoruz. Yangın Yönetmeliği'nin revize edilmesi de önemli. Bizim isteğimiz yönetmeliğin anlaşılabilir bir dil ve net ifadeler ile revize olması. Üreticiler de buna göre yönlendirilebilir. ■

Pa-Flex Geleceğe Emin Adımlarla Yürüyor

İLK günü heyecanla çalışmaları-na devam ettiklerini belirten Pa-Flex Kauçuk yetkilileri, sözlerini şöyle sürdürüyor: “Son aylarda yurtiçi projelerde tercih edilirliliğimizin artması ve bunun yanında yurtdışı pazarlama ve fuar katılımları neticesinde portföyümüze her gün yeni bir ülke/bölge katmaktayız. Özellikle ihracat alanındaki ciromuzun yükselişi ile ülkemiz ekonomisine katkı sağlıyor olmaktan gurur ve mutluluk duyuyoruz. Geçtiğimiz günlerde bu alanda

yapmış olduğumuz katkılardan dolayı ISIB'in iklimlendirme alanındaki ihracatçılara layık gördüğü 2018 yılı ihracatçı markalar ödülünü aldık. Çalışmalarımızın boşa gitmediğini görmek ve sektörün takdirine mazhar olmak geleceğe umutla, azimle ve daha büyük başarılarla yürümemize vesile olacaktır.”

Yurtdışında ürünleri ile katkı sağladıkları projelerden birinin Tiflis'de yapımı tamamlanan City Mall renovasyon projesi olduğunu dile getiren yetkililer, “Yenilemeden ziyade ilave binalar projesidir. AVM kapasitesi genişletilerek 1.500 araçlık kapalı otopark ve iş merkezleri ilave edildi. Bu aşamada binanın alanı 17.000 metrekaredir. Yeni binanın kiralık alanı 57.000 m² ve iş merkezi olmayan toplam alan 87.000 metrekare olup mahallerdeki ısıtma-soğutma havalandırma tesisatında Pa-Flex marka levha ve boruları kullanılmıştır” dedi.



Yurtiçi çalışmaları hakkında bilgi veren Pa-Flex Kauçuk yetkilileri, “Kırklareli Vize'de 16.325 m² alanda, 21 yataklı acil servis, 7 yataklı diyaliz ünitesi, 3 odalı nitelikli ameliyathane, 10 yataklı palyatif bakım, 4 yataklı yoğun bakım ve sterilizasyon ünitesi ile 22 araç kapalı, 50 araç da açık otopark ve helikopter pistine sahip olacak şekilde projelendirilen hastane binasında da Pa-Flex marka kauçuk boruları tercih edildi” ifadelelerini kullandı.



DemirDöküm, Düzenlediği Eğitimlerle İş Ortaklarını Geleceğe Hazırlıyor

İKLİMLENDİRME sektörünün öncü markalarından DemirDöküm, iş ortaklarını geleceğe hazırlama amacıyla düzenlediği eğitimlere bir yenisini ekledi. Müşteri beklentilerine doğru ve hızlı yanıt vermek, saha organizasyonunu geliştirmek, tüketicilerine sağladığı avantajları artırmak için hayata geçirdiği DemirDöküm Akademi ile sektörde fark yaratan

DemirDöküm, Sabancı Üniversitesi EDU Yönetici Geliştirme Birimi ile birlikte iş ortaklarına yönelik VUCA Satış Kanalı Yönetimi eğitimi düzenledi. İki gün süren eğitime 41 toptancı yetkili satıcı katıldı.

Ülke ekonomisine birçok alanda katma değer yaratan DemirDöküm'ün Sabancı Üniversitesi ile ortak düzenlediği VUCA'da Satış Kanalı

Yönetimi eğitimi, satış kanallarına hizmet veren iş ortaklarının kanal yönetimi stratejisi geliştirmelerine destek olma amacıyla düzenlendi. Dönüşümün hüküm sürdüğü günümüz dünyasını değişken, belirsiz, karmaşık ve muğlak olarak tanımlayan VUCA eğitim programı kapsamında, katılımcılara dönüşüm sürecinde stratejik düşünme taktiklerinin yanı sıra bu dönemde farkı olma, uygun stratejiler geliştirme ve yönetim modellerini kurgulama yöntemleri aktarıldı. İki gün süren eğitimde ayrıca VUCA'da Uyum, VUCA Dünyasını Yönetme, VUCA'da Risk Yönetimi, VUCA'da Etki Olasılık Haritaları, VUCA'da Yapma/Yap başlıkları altında devamlı değişen ve rekabetin arttığı iş dünyasında iş ortaklarının başarılı olmalarını sağlayacak tavsiyeler paylaşıldı.





NEW GENERATION ENGINEERING



DEKOGROUP AUTODESK REVIT MEP ile,
BIM (BUILDING INFORMATION MODELING) platformunda **Mekanik Projeler** üreterek
10 yıldır yüksek kalite standartlarına maksimum verimlilikle ulaşıyor.



GF Hakan Plastik'ten İhracatta Her Bölgeye Özel Çözümler

GF Hakan Plastik'in ihracat kanalları farklı pazarlara yönelik sürdürdüğü çalışmalar arasında yer alan fuar katılımları, mevcut müşteri/bayilerin yanı sıra yeni müşteri potansiyelini artırma açısından da değerlendiriliyor. Bulunduğu bölgelerin önemli fuarlarında yer almayı tercih eden GF Hakan Plastik, geçtiğimiz günlerde Vietnam, Irak ve son olarak da Kenya'da düzenlenen yapı fuarlarında ürünlerini sergiledi.

19-23 Haziran tarihlerinde Vietnam'ın ekonomik ve ticari başkenti olarak kabul edilen Ho Chi Minh City'de düzenlenen VietBuild 2019 Fuarı'nda yapı sektörü profesyonelleri ile bir araya geldi. Asya Pasifik ülke katılımcılarının ağırlıkta olduğu fuarda GF Hakan Plastik, PVC Atık Su, PPR-C, Silenta Premium + Silenta 3A, PEX, PE100 ürün gruplarının tanıtımını yaptı.

GF Hakan Plastik 26-29 Haziran 2019 tarihleri arasında RE-CONSTRUCT IRAQ 2019 fuarına katıldı. Irak'ın popüler fuar şehri Erbil'de, Irak yeniden yapılandırma fonunun da desteği ile gerçekleştirilen Re-Construct Iraq Fuarı, Türkiye'nin yanı sıra İran, Lübnan, Ürdün, Kuveyt, İtalya ve Katar gibi ülkelerin katılımın göster-



diği; bölgenin en kapsamlı inşaat sektörü buluşması oldu. Irak'ın yeni yapılanması sürecinde yürütülen başlıca alt yapı yatırımları; su temini projeleri, atık su arıtma tesisi, elektrik santrali, hastane, okul ve konut inşaatı, kara yolu, hava yolu, köprü ve liman inşaatı alanlarında yoğunlaşıyor. GF Hakan Plastik de fuarda, alt yapı ve üst yapı ürün grupları ile yerini alarak pazarın ihtiyaçlarına yönelik ürün kalite ve çeşitliliğini tanıtmaya fırsatı buldu.

GF Hakan Plastik'in son olarak katıldığı Afrika'nın en büyük yapı ve inşaat fuarı Build Expo Kenya, ülkenin başkenti Nairobi'de 04-06 Temmuz

tarihleri arasında gerçekleşti. Kenya hükümeti 2030 vizyonu çerçevesinde önümüzdeki birkaç yıl içerisinde kamu-özel sektör ortaklığı ile 500.000 civarında konutu hayata geçirmeyi planlıyor. Kenya inşaat sektörü, kalite ve maliyet dengesini yakalayabileceği markalarla buluşmasını, gerçekleştiren bu fuarlarla uluslararası boyuta taşıyor. Bölgedeki birçok projeyi ve yatırımları yakından takip eden GF Hakan Plastik de özellikle ihracat pazarında da önemli yer bulan sessiz borusu Silenta Premium, Aquasys-tem ve bölgeye özgü çözümlerini sergileyerek ilgi odağı oldu.

Sancaktepe'ye Turkcell'in Hediyesi Olan Yeni Okulun Havalandırmasını **Aldağ A.Ş.** Sağlayacak



SANCAKTEPE Yenidoğan Mahallesi'nde yapılan, Turkcell'in bağışı ile finanse edilen ilköğretim okulu, Orta ve Lise bölümlerinden oluşan okul için iklimlendirme ve havalandırma sistemleri Aldağ A.Ş. tarafından üretiliyor.

Okul bünyesinde 24 derslikten oluşan Teknoloji Lisesi, 24 derslikten oluşan Ortaokul ve 24 derslikten oluşan ilköğretim bölümü bulunuyor. Bu yeni eğitim tesisinde Aldağ A.Ş.'nin susturuculu, ısı geri kazanımlı ve otomasyonlu, DX bataryalı 6.000-13.000 m³ kapasite aralığında klima santrallerinin yanı sıra 100-34.000 m³ kapasite aralığında; sığınak fanı, exproof fan, çatı tipi duman tahliye fanları, çatı tipi radyal fan ve kanal tipi radyal fanları devreye alınacak.

Arçelik İklimlendirme Sistemleri ile enerjiniz hem verimli hem kaliteli.



Yüksek enerji verimliliği sunan Arçelik İklimlendirme Sistemleri,
Arçelik kalitesi ve güvencesiyle bulunduğu her ortama değer katar.

Sermeta'nın Kurucusu Gassero'yu Ziyaret Etti

PASLANMAZ çelik yoğunmalı ısı eşanjörleri üzerine dünya lideri olan, Sermeta kurucusu Joseph Le Mer ve Sermeta'dan 10 kişilik Arge ve satış ekibi Gassero'yu ziyaret etti. Ziyaretin amacı ise Gassero'nun geliştirdiği yeni ürünlerini incelenmesi ve işbirliğinin artırılması için imkanların değerlendirilmesi idi.

Sermeta firmasının eşanjörleri Gassero yer tipi ve duvar tipi yoğunmalı kazanlarda kullanılmaktadır. Senelerden beri Gassero tarafından kullanılan eşanjörlerin Arge ekibi ile Gassero Arge ekibi bir araya geldi ve toplantıda yeni ürünlerin ihtiyacı olan tasarımlar, ürün geliştirmesi ve yeni seri eşanjör için gereken ihtiyaçlar konusunda karşılıklı fikir alışverişinde bulundu. Ziyaret esnasında Sermeta ekibi için önce bir tanıtım semineri düzenlendi, ardından yeni Arge projeleri ve imalat komponentleri tanıtıldı. Fabrika kısmına geçilerek üretim bantları, montaj hatları ve test standı gösterildi. Ziyaretçiler, üretimi



gördüklerinde ve testlere şahit olduklarında Gassero'ya güvenlerinin perçinlendiğini ve oldukça yenilikçi bulduklarını belirtirken, teknik seminerden ve fabrika gezisinden oldukça memnun kaldıklarını ifade ettiler.

Enerjiyi en iyi şekilde kullanmak üzere yenilikçi yaklaşımı ve yeni ürünleri ile dünyada lider firma olan Sermeta, Gasser firmasının bakış açısının ve ürünlerinin kendine çok yakın bulunduğunu ve her iki firmanın da daha yeşil bir dünya için teknolojik ürünleri ürettiklerini belirttiler.

Gassero yerli bir üretici olarak sektöründe aktör bir rol üstlenmekle birlikte yazılım ve ürün teknolojisi, geniş kapasite aralıkları, farklı kazan modelleriyle piyasadaki diğer üreticilere öncü ve yapıcı bir örnek oluşturmaktadır. Arge faaliyetleri ise yoğun bir hız içerisinde devam etmekte yüksek kazan kapasiteleri ve ürün tasarımlarıyla yenilikçi ve verimli yanma teknolojileri oluşturmakta ve yeni ürünleriyle pazarda bir an önce rekabetçi olabilmesi için belgelendirme faaliyetlerine hız vermektedir.

Gassero, Bitlis Eren Üniversitesi'nin Tercihi Oldu

HER ihtiyaca göre kazan kapasitesi ve (duvar tipi ve yer tipi premix brülörlü kazan) geniş ürün gamı ile Türkiye'nin ve dünyanın birçok önemli projelerindeki kazan markası olmaya devam eden Gassero 2018 yılının en büyük doğalgaz dönüşüm projesi olan Bitlis Eren Üniversitesi'nin tercihi oldu.

2018 yılının en büyük doğalgaz

dönüşüm projesi olan Bitlis Eren Üniversitesi'nde bulunan 26 adet kazan dairesinde çeşitli kapasitelerde 41 adet yüksek verimli yer tipi premix brülörlü yoğunmalı yer tipi kazan kullanıldı. Kapasite aralığı 150 kw – 250 kw – 300 kw – 350 kw – 430 kw – 535 kw – 640 kw – 710 kw – 880 kw – 1065 kw – 1100 kw olan 11 model kazan kullanıldı.

Cihazlar 2018 yılının son ayında devreye alımı yapılmış olup yakıt ve performans değerleri ile tam not almıştır. Cihazlar devreye alındıktan sonra her hafta servis kontrol ve destek hizmeti verilmiştir.

Türkiye'de yürürlüğe giren yönetmenliğe uygun en güncel CE ve TSE belgesine sahip Gassero markası Türkiye'de birçok kurum ve özel sektör projelerinde verdiği teknik destek, danışmanlık ve hizmet ile yerini almaktadır. Sektöre kazandırdığı yüksek kapasiteli yer tipi yoğunmalı kazanlarda Avrupa'nın en yüksek kapasiteli kazanlarını Türkiye'deki üstün teknoloji fabrikasında üreten Gassero (1550 kw tek gövde tek brülör yer tipi premix yoğunmalı kazan) Türk ekonomisine katkı sunmayı sürdürüyor.



BU BİNADAKİ KONFORUN KALİTESİNDE **NMT** VAR.

NMT Serisi Islak Rotorlu Sirkülasyon Pompaları



Standart Pompa'nın
NMT serisi, TSE onaylı kalitesi,
daha sessiz çalışma özelliği*
ve düşük servis-bakım maliyeti**
binalarda içinizi ısıtan
bir rahatlık ve güven sunar.

* Kanatçıkları ve soğutma fanı olmadığı için daha sessizdir.

** Salmastrasız olduğu için servis ve bakım maliyeti daha düşüktür.



www.standartpompa.com

444 1 477

Standart

Pompa • Yangın Söndürme Sistemleri • Hidrofor

ETNA'nın İhracat Satışları Katlanarak Artıyor

ETNA, ihracat kanalındaki satışlarını ve ihracat gelirlerinin toplam ciro içindeki payını yıldan yıla katlayarak artırıyor. 2019 yılının ilk 6 aylık dönem sonuçlarına göre şirket ihracatı oranı, USD(\$) bazlı olarak bir önceki senenin aynı dönemine göre % 277 artış gösterdi. Söz konusu ihracat artışının temelinde firmanın son yıllarda gerçekleştirmiş olduğu yurtdışı fuar katılımları, hedef pazarlardaki direkt müşteri ziyaretleri, sosyal medya yönetimi gibi pazarlama faaliyetleri etkin rol oynadı. Yeni iş ortaklarına ulaşmada sektörel fuarlara katılmanın öneminin bilinci ile son bir yıl içerisinde Milano/İtalya' da ki Mostra Convegno Expocomfort, Moskova/ Rusya'da ki Aquatherm ve Securika fuarlarına direkt, Mısır, Gürcistan ve Ukrayna'da düzenlenen sektörel fuarlara ise bayileri aracılığıyla katılım gerçekleştirdi.

ETNA'nın ağırlıklı olarak satışlarını gerçekleştirdiği ülkeler arasında Yunanistan, Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti, Gürcistan, Azerbaycan, Irak, Mısır, Nijerya, Cezayir, Bangladeş,



Sudan, Hırvatistan, Ukrayna, Romanya, Kosova, Karadağ, Arnavutluk, Türkmenistan, Özbekistan, Mauritius, Malta, Etiyopya, Gana bulunmakta olup ihraç edilen ürünlerde ise frekans kontrollü hidrofor sistemleri, EN 12845 ve NFPA 20 normlarına uygun yangın pompaları, atık su drenaj pompaları, uçtan emişli norm pompalar ve in-line sirkülasyon pompaları öne çıkıyor. Bu kapsamda özellikle Avrupa Birliği üyesi olan Yunanistan ve Romanya'ya satışı gerçekleştirilen EN 12845 normuna yangın pompası ayrı bir öneme sahip. Keza Avrupa Birliği ile ortak mevzuat uygulanan

EN 12845 normuna uygun ürünler; ETNA'nın üstün kaliteli imalat garantisini ve Avrupa'da yerleşik üreticiye oranla fiyat/performans oranının yüksekliği ile hedef pazarlarda kolayca kabul gördüğünü yansıtıyor. Yunanistan, Hırvatistan, Malta, Romanya, Gürcistan gibi Avrupa Birliği üyesi ülkelere gerçekleştirilen ihracat örneğinde de olduğu üzere bu pazarla yapılan ihracatlarda ürünle birlikte CE uygunluk beyanı deklare ediliyor. Söz konusu bu beyan, tüm Avrupa Birliği ülkelerinde kabul görmekte olup ürünlerin birlik içerisinde serbest dolaşımını mümkün kılıyor.

Gül Proje Express'in Tercihi ETNA Oldu

İSTANBUL Basın Ekspres yolunda, yüksek yapı kalitesi ve estetik algıyla inşa edilen, yükselen yatırım değeriyle kazançlı yatırımın anahtarını sunan Gül Proje Express projesinde yüksek kalite ve enerji verimliliğine sahip ETNA ürünleri tercih edildi.

2 blokta toplam 658 konut ve 41 ticari ünitenin bulunduğu projede; 2 adet frekans kontrollü komple paslanmaz çelik hidrofor sistemi (T-PFK KI), 24 adet EILR serisi kuru rotorlu frekans kontrollü sirkülasyon pompası ve 10 adet EFP30 serisi parçalayıcı bıçaklı drenaj pompası kullanıldı.

Projede kullanılan EILR serisi in-line kuru rotorlu frekans kontrollü sirkülasyon pompalarında; pompa giriş-çıkış, pompa gövdesi, fan (çark)

döküm malzemeden olup, sızdırmazlık ise mekanik keçe (karbon-seramik) ile sağlanmaktadır. Ergonomik tasarıma sahip EILR serisi yeni nesil sirkülasyon pompalarında motor üzerine entegre frekans kontrol sürücüsü bulunuyor.

Projede kullanılan ETNA T-PFK KI serisi frekans kontrollü hidrofor sistemleri ile; basınçlı su temininde talep edilen miktarda suyun istenilen basınçta sağlanması garanti edilmiş olup, böylelikle kullanıcılara kesintisiz bir konfor sunuldu. Frekans kontrollü ETNA T-PFK KI serisi hidrofor sistemlerinin kullanımı ile klasik hidrofor sistemlerine oranla işletim giderleri minimize edildi. ETNA T PFK KI serisi frekans kontrollü hidrofor sistemlerinde kullanılan pompalarda; pompa

giriş-çıkış gövdeleri, pompa gövdesi, fan, difüzör komple paslanmaz malzemeden olup; sızdırmazlık ise mekanik keçe (karbon-seramik) ile sağlanıyor.



ETNA Kullanım Suyu Hidroforu



havayı ide**alize** ediyoruz...

**Alize Mühendislik filtreleme çözümleri;
çevreye, çevresindekilere ve markasına değer veren işletmeler için.**

Alize Mühendislik filtreleme çözümleri havadaki yağ, is, kokuyu ve dumanı yok eder. İşletmeniz çevreyi kirlilemez, çevrenizdekileri rahatsız etmez. Alize Mühendislik filtreleme çözümleri, baca zorunluluğunu ortadan kaldırarak ilgili yasal düzenlemelere uymanızı kolaylaştırır. Kanallarda biriken yağ oranını azaltır, yangın riskini düşürür. Sarf malzemesi olmadığından tasarrufludur. **Doğru projelendirildiğinde %99 başarı** oranıyla, alanında en iyisidir.

Daha iyisi için sizi Alize Mühendislik'e bekliyoruz.



www.alize.org.tr | info@alize.org.tr

Perpa Ticaret Merkezi A Blok
Kat:11 No:1584 Okmeydanı - İstanbul
T: +90 212 210 7121 F: +90 212 210 7122
info@alize.org

GF Hakan Plastik'te Eğitimler Son Hız

GF Hakan Plastik, yaz dönemine yoğun bir eğitim programı ile devam ediyor. Eğitim programlarına ayrı bir önem veren GF Hakan Plastik, gerek yurtiçi gerekse yurtdışı iş ortakları ile bir araya gelerek ürünler ve uygulama alanları ile ilgili detaylı bilgi paylaşımlarında bulunuyor.



GF Hakan Plastik yetkilileri, gerek yurtiçi gerekse yurtdışı iş ortakları ile bir araya gelerek ürünler, uygulama alanları ve uygulamada karşılaşılan sorunlarla ilgili paylaşımlarda bulunuyor. 2019 başından bu yana sürdürülen çalışmalar Haziran ayında da devam etti. Nevşehir, Çorlu ve İznik'te gerçekleşen tesisatçı seminerlerinin yanı sıra Çerkezköy üretim tesisinde ve İstanbul'da bulunan Eğitim ve Teknoloji Merkezi'nde bayiler ağırlandı.

Nevşehir-Yapısan bayii işbirliği ile 20 Haziran tarihinde Kozaklı'da gerçekleştirilen seminerde GF Hakan Plastik Teknik Hizmetler Müdürü Yasemin Arslan ürünlerin kullanım kolaylıkları, sunduğu avantajlar ve yeni gelişmeler hakkında detaylı bil-

giler verdi. Ayrıca GF Hakan Plastik'in teknolojiye yaptığı yatırımları ile iç ve dış piyasada sürdürdüğü pozitif rekabet anlayışı üzerine birçok bilgi de katılımcılarıyla paylaşıldı.

25 Haziran tarihinde Çorlu'da düzenlenen tesisatçı seminerinde ürün eğitiminin yanı sıra proje yöneticilerinden ve ustalardan gelen geri bildirimler özenle değerlendirildi; seminer boyunca aktarılan bilgiler pekiştirildi.

GF Hakan Plastik Bursa bayilerinden Tesbor işbirliği ile 27 Haziran 2019 tarihinde İznik Laminar Otel'de gerçekleşen seminere ilgi oldukça büyüktü. GF Hakan Plastik yetkililerince yenilikçi ürünler ve gelişmeler aktarıldı.

Yurt dışı bayilerinden Gürcis-

tan-BMC Gorgia ekibi yine Haziran ayında, Çerkezköy üretim tesisi ve GF Hakan Plastik Eğitim ve Teknoloji Merkezi'nde ağırlandı. GF Hakan Plastik Kalite Müdürü Baran Bilgili ve ekibinin ev sahipliğinde gerçekleştirilen gezide tüm ekibe, tesislerdeki işleyiş aktararak ürünler hakkında ön bilgiler verildi. Ürünlerin uygulamalarının ve ürün testlerinin yapıldığı laboratuvarları inceleyen ekip, enjeksiyon, contalama, kalıphane, sevkiyat alanlarını da ziyaret etti. Ekip daha sonra İstanbul'da bulunan Eğitim ve Teknoloji Merkezi'nde GF Hakan Plastik Ürün ve Eğitim Müdürü Alpay Cesur tarafından ağırlandı; şirket ve ürünlerle ilgili sunumlar gerçekleştirildi. Aktarılan teorik bilgilerden sonra uygulama atölyesinde Ürün Yöneticisi Cihan Çelik tarafından kaynak ve uygulama esaslarıyla ilgili bir de workshop gerçekleştirildi.

GF Hakan Plastik 2019 başından bu yana sürdürdüğü çalışmalarla 1.200 kişi ile buluşarak bayi, tesisatçı eğitimi konusuna gösterdiği hassasiyeti de göstermiş oldu. Gelen taleplerin de değerlendirildiği çalışmalar yıl sonuna kadar tüm hızıyla devam edecek.



Nefes Aldıran Teknoloji...



KLİMA
SANTRALLERİ



KOMPAKT KLİMA
SANTRALLERİ



HAVUZ NEM ALMA
SANTRALLERİ

ROOFTOP



Baymak CEO'su Çolak Sahanın Sesini Dinledi

Baymak'ın geleneksel hale gelen "Tesisatçı Buluşmaları" Türkiye genelinde devam ediyor. Baymak CEO'su Ender Çolak Ankara, Bursa ve İzmir'de tesisatçılar ile bir araya geldi. Bayilerle birebir görüşen Çolak, müşteri memnuniyeti, iş süreçlerinin iyileştirilmesi, klima pazarı, Baymak'ın gelecek hedefleri başta olmak üzere birçok konu hakkında önemli açıklamalarda bulundu.

BAYMAK'IN her yıl gerçekleştirdiği 'CEO ile Tesisatçı Buluşmaları' Ankara, Bursa ve İzmir'de gerçekleşti. Tesisatçı bayilerin, sahadaki talep ve ihtiyaçlarının interaktif bir ortamda dinlenebilmesi amacıyla 20 kişilik özel gruplar halinde gerçekleşen toplantılar, önümüzdeki dönem Adana, Van, Diyarbakır, Gaziantep, Erzurum ve Trabzon'da devam edecek. Sektörde bir ilk olan toplantılarda bayilerle birebir görüşmelerde bulunan Ender Çolak, müşteri memnuniyeti, iş süreçlerinin iyileştirilmesi, klima pazarı, Baymak'ın gelecek hedefleri başta olmak üzere birçok konu hakkında önemli bilgilendirmelerde de bulundu.

İklimlendirme sektöründe dört mevsim geniş ürün gamı ile her zaman liderliği hedeflediklerini söyleyen Çolak, açıklamalarına şu şekilde devam etti: "Bu yıl Baymak olarak 50. yılımızı kutlamanın gururunu yaşadık. Bundan sonra hedefimiz müşteri memnuniyetini her zamankinden daha fazla öne çıkaracak yeni projeler olacak. Bunun yanında her kategoride tüketicilerimizin ihtiyaçlarına uygun sunduğumuz enerji verimli ürünlerle de sektörde öncü olmaya devam edeceğiz."

"KLİMA SATIŞLARINDA ARTIŞ YAŞADIK"

"2019 yılında ilk 6 ayı geride bıraktık. Sene başında koyduğumuz hedeflere adım adım yaklaşıyoruz. Klima pazarında ilk 6 ayda %30 oranında düşüş yaşandı ancak Baymak olarak daralan pazarda satışlarımızı adetsel bazda %12 arttırmayı başardık. Sizlerin de büyük payı olan bu başarılar yeni dönem hedeflerimiz için bizleri heyecandırıyor. Bu yıl Turquality Marka Destek Programı'na dahil olduk. Bu destekle, Baymak'ı kendi sektöründe



dünya pazarında ilk 10 markadan biri haline getirme ve pazar payımızı arttırma hedeflerimize bir adım daha yaklaştık.

"Tüm bunların yanında müşteri deneyimi konusundaki başarılarımızı da sürdürmeye devam edeceğiz. Baymak bugün sektörde bilinirliği en yüksek marka. Araştırmalarla kanıtlanmış bu konumun verdiği sorumlulukla müşteri memnuniyeti için daha çok çalışmalıyız. Bunun için sadece satış sürecindeki başarı yeterli değil, aynı zamanda satış sonrasında da gerekli özveri ve ilginin devam etmesi gerekiyor. Bu süreçte bayilerimizin teknik servis ekiplerimizle bir arada

hareket edebilmesi önem taşıyor. Bu ekip çalışmasının en yüksek seviyede gerçekleşmesi için sürekli kendimizi geliştiriyoruz. Ayrıca 'Müşteri Deneyimini En İyi Yöneten Markalar'ın yarıştığı A.L.F.A Awards'ta 'Isıtma' kategorisinde bu yıl ödülün de sahibi olduk. Bu başarımızda siz bayilerimizin de payı yadsınmaz. Emek ve özveriniz için hepinize teşekkür ediyorum."

Toplantılara katılan tesisatçılar, Baymak CEO'su Ender Çolak'ın kendileriyle bir araya gelmesinden duydukları memnuniyeti dile getirdiler. Bayiler sektöre, bölgeye ve çalışma ilkelerine yönelik tespit, değerlendirme ve önerilerini paylaştılar.



BÜYÜYEREK YOLA DEVAM EDİYORUZ

Yıllık 10.000 ton kapasitemiz ve üç farklı döküm hattımızla uzun yıllardır yakından takip ettiğimiz bir sektöre üretici olarak adım atmanın heyecanı ve motivasyonu içindeyiz.



www.fafvana.com.tr

Qundis Türkiye Yatırımı 6 Yıldır Büyüyerek Devam Ediyor



Qundis Türkiye Bölge Müdürü Emrah Erken

ALMANYA’NIN öncü markalarından Qundis, Avrupa’daki tecrübesini 6 yıldır Türkiye piyasalarında paylaşmaya, müşteri merkezli hizmet

üretmeye devam ediyor. Geleceğe dayalı inovatif ürünleri ile değişen ekonomik zeminlerde bile sağlam ve güvenli adımlarla ilerlemeye devam eden Qundis, yepyeni ürünleri ile Sodex fuarına hazırlanıyor.

GELENEĞE DAYALI İNOVASYON

30 yılı aşkın süredir QUNDIS GmbH, tüketim verilerinin kaydına yönelik sistemlerin geliştirilmesinde öncü rol oynuyor. Ürünlerin odak noktası müşterilerin ihtiyaçları olup, sistem çözümleri ‘Made by Qundis’ enerji tüketimini ölçüp, analiz etmeye ve kıt kaynakların sorunlu kullanımını sağlamaya yardımcı oluyor.

ALMANYA VE AVRUPA LİDERİ

Qundis Türkiye Bölge Müdürü Emrah Erken, “Almanya ve pek çok

Avrupa ülkesinde Qundis Group, su ve ısınma maliyetlerinin tüketim bazlı faturalandırmasında ölçüm cihazlarının ve okuma sistemlerinin önde gelen tedarikçisi konumunda bulunuyor. Qundis markalı cihazlar 30’u aşkın ülkede, kurulumları tamamlanan 6 milyonun üzerinde konutta kullanılıyor” dedi.

AÇIK SİSTEMLER SİZİ ÖZGÜRLÜĞE KAVUŞTURUR

Qundis hassas veri kaydı ve güvenli veri iletimi markanın çalışmalarının odağını oluşturuyor.

Açık Qundis sistemi çeşitli üretilere ait OMS standart cihazlarının entegrasyonuna olanak tanıyor. Bu durum müşterilere maksimum esneklik ve özgürlüğün sunulmasını sağlıyor.

Türkiye’nin Dev Projeleri **Daikin** ile Güçleniyor

TÜRKİYE’NİN en önemli projelerinin iklimlendirmesi Daikin’e emanet. Otelden hastaneye, plazadan teknoloji şirketlerinde kadar sektörlerinin en önemli markaları hayata geçirdikleri projelerin iklimlendirme çözümleri için ‘Daikin’ diyor.

Türkiye ve Ortadoğu’da faaliyet gösteren teknoloji grubu NGN, dijital dönüşüme öncülük eden yeni yatırımı Star of Bosphorus ile fark yaratıyor. Kesintisiz erişim, eşsiz tesis yapısı ve rakipsiz teknolojiyle Türkiye’nin en gelişmiş veri merkezi olan Star of Bosphorus, Daikin kalitesiyle bütünleşiyor. Başta bankacılık ve finans, üretim, telekomünikasyon, perakende ve kamu olmak üzere tüm sektör liderlerinin güvenilir teknoloji iş ortağı konumunda olan NGN, Star of Bosphorus ile sektöre yeni standartlar getiriyor. Star of Bosphorus Veri Merkezi; şirketlere danışmanlık, bulut, uygulama yönetimi, felaket



kurtarma, yedekleme ve iş sürekliliği, güvenlik, veri depolama, barındırma olmak üzere geniş bir yelpazede, uluslararası standartlarda profesyonel veri merkezi hizmetleri sunuyor. Uptime Institute Tier III tasarım ve tesis sertifikasına sahip veri merkezi Star of Bosphorus, 16 MW toplam elektrik gücü ile yaklaşık 24.000 metrekare kapalı alanda konumlanı-

yor. 5.000 metrekare beyaz alanda 2.000’in üzerinde standart kabinet barındırma kapasitesine sahip veri merkezi, tasarım ve tesis yetkinlikleri ve sismik izolasyon teknolojisiyle maksimum fiziksel güvenliği ile benzersiz bir servis seviyesini garanti ediyor. Bu tür tesislerde iklimlendirme büyük önem taşıyor. Çünkü düzensiz veya değişken ısı-iklimlendirme verilerin saklanması problem yaratıyor. Tam da bu nedenle Daikin ürünlerini seçen NGN, Japon devinin teknolojisine ve satış sonrası kusursuz servisine güvendiğinin altını çiziyor. Tesisin iklimlendirme çözümünü Daikin Chiller ve VRV ürünleriyle yapan NGN, bu projede 3 adet Hava Soğutmalı Chiller, 42 adet VRV iç ünite, 5 adet VRV dış ünite cihazlarını kullandı. Ürünlerin seçiminde cihazların enerji verimliliğinin yüksek oluşu, satış ve satış sonrası hizmetin kalitesi etken oldu.

Armaflex®

UYGULAMA KLAVUZU ile
doğru ve hızlı montaj



www.4creklam.com.tr

Armaflex ile Çalışırken

Armaflex boru ve levhaların, kesim ve uygulamalarını içeren “ARMAFLEX UYGULAMA KLAVUZU” yardımıyla, doğru ve hızlı montajını yaparak, doğru yalıtım sağlarsınız.

Armaflex ile çalışırken ayrıca:

- Armaflex montajı için gerekli aletler
- Armaflex yapıştırıcının doğru kullanımı
- Armaflex'in Dış Mekanlarda Kullanımı
- Soğutma ve iklimlendirme ekipmanlarında yalıtım tavsiyelerine de dikkat etmek gereklidir.

Uygulama Klavuzunu Bayinizden İstemeyi Unutmayınız...

 **armacell®**
oneflex

Armacell Yalıtım A.Ş.

www.armacell.com | www.armacell.com.tr



KONTROLYUM OTOMASYON SİSTEMLERİ ÇATISI ALTINDA SATIŞINI YAPTIKLARI 35 FARKLI MARKANIN 3500'DEN FAZLA ÜRÜNÜNÜ LİSTE FİYATLARI VE ÖZEL İNDİRİMLİ FİYATLARIYLA İNTERNET ÜZERİNDEN YAYINLADIKLARINI BELİRTEN KONTROLYUM OTOMASYON SİSTEMLERİ GENEL MÜDÜRÜ LEVENT SEZEN, "SEKTÖRDEKİ LİDER FİRMA OLMA YOLUNDA SAĞLAM ADIMLARLA İLERLİYORUZ" DİYOR...

Kontrolyum Otomasyon Sistemleri'nin kuruluşundan söz edermisiniz?

Kontrolyum firması aslında inşaat sektöründe Bina Otomasyon Ekipmanları satışına yönelik faaliyet göstermek amaçlı kurulmuş bir şirket. Kurucu kadrosu Bina Otomasyon Sistemleri'nde Türkiye'de birçok projede yer almış ve otomasyon projelerini yapmış 12 senelik deneyime sahip bir kadro. Daha sonra da malzeme satışına odaklanmış ve "artık biz bu işi kendi firmamızdan yapalım" düşüncesiyle 2017 yılının Eylül ayında piyasaya girmiş olan bir firmayız.

Ürünleriniz ve şirketinizin çalışmalarını hakkında bilgi alabilir miyiz?

Biz Bina Otomasyon Sistemleri saha ekipmanları satışı yapıyoruz. Saha ekipmanları satışında hem Türkiye'den hem de yurtdışından 35 farklı markanın temsilciliğini yürütüyoruz. Bunların bir kısmının ithalatını biz yapıyoruz, bir kısmını da Türkiye'deki ana firmaların bayileri olarak devam ettiriyoruz. Tüm markalarda alternatifli olarak ürünlerimizi müşterilerimize sunuyoruz.

İthal ettiğiniz ürünleri hangi ülkelere getiriyorsunuz? Detaylarını paylaşır mısınız?

Satışını yaptığımız ürünleri genel olarak ana başlıklar halinde sıralıyoruz. Bunlar fancoil ekipmanları; termosstatlar ve zon vanaları gibi, damper motorları, motorlu vanalar, sensörler, presostatlar, su sayaçları, frekans invertörleri vb. ürünlerdir. En başta kendi markamız olan Hexa Controls adı altında Çin'de 5 tane farklı fabrikadan ithal ettiğimiz ürünler bulunmaktadır. İthalat gerçekleştirdiğimiz ülkeler

arasında en sık ticaret yaptığımız ülke İtalya'dır. İtalya üretimi olan Controlli markasının Türkiye malzeme satış distribütörlüğünü yürütüyoruz. Bunun yanı sıra Almanya menşei ürünlerimiz var, İsviçre, İsveç, Danimarka, ABD, İngiltere, Kanada gibi ülkelere ithalat yapıyoruz. İthalat alanında başarılıyız. Satışını yapmadığımız ama müşterilerimizin ihtiyaç duyduğu spesifik ürünleri de talep durumunda yurtdışından hızlıca getirebiliyoruz.

İhracat yapıyor musunuz?

İthalatçı firmayız, bunun yanı sıra direkt ihracat yaptığımız ülkeler de var. Yani ithalatını yaptığımız ürünleri biz ihracat da ediyoruz. Türki Cumhuriyetler'in bir kısmına malzeme satışı gerçekleştiriyoruz. Bizden ürün alan müşterilerimiz dolaylı olarak yurtdışı projelerinde bu ürünleri kullanıyorlar. Azerbaycan, Türkmenistan, Kazakistan gibi ülkelere malzeme satışını gerçekleştiriyoruz. Ayrıca Doğu Avrupa ülkelerinden de müşterilerimiz bulunuyor, fiyatlarımızı avantajlı bulan müşterilerimiz Avrupa Gümrük Birliği içerisinde olmamızdan kaynaklı ek maliyet getirmediği için fiyat avantajı sağlayan ürünlerimizi tercih ediyorlar. Örneğin biz İtalya'dan aldığımız bir ürünü Hırvatistan'a satabiliyoruz. Ya da İsveç'ten aldığımız bir ürünü İngiltere'deki bir firmaya satabiliyoruz. Kar marjlarımızın çok yüksek olmaması ve net fiyatları internet sitemizden paylaştığımızdan dolayı oradaki firma, İtalya'dan bir ürünü daha pahalı alacağına bizden daha uygun fiyata alabiliyor. Sektördeki iş hacminin daralması sebebi ile ihracata daha önem verir hale geldik. Bu yöndeki faaliyetlerimize son dönemlerde daha da ağırlık vermiş durumdayız. ►

"Azerbaycan, Türkmenistan, Kazakistan gibi ülkelere malzeme satışını gerçekleştiriyoruz. Ayrıca Doğu Avrupa ülkelerinden de müşterilerimiz bulunuyor, fiyatlarımızı avantajlı bulan müşterilerimiz Avrupa Gümrük Birliği içerisinde olmamızdan kaynaklı ek maliyet getirmediği için fiyat avantajı sağlayan ürünlerimizi tercih ediyorlar."



Türkiye’de bir ürün grubunda üretim yapmak gibi bir düşünce-niz veya ar-ge çalışmanız var mı?

Dediğim gibi 35 markanın temsilciliğini yapıyoruz, bunlardan birkaçının Türkiye’de üretimi yapılıyor, bu durum aslında bizi biraz üzüyor. Ülke ekonomimize çok da katkı sunan bir durum değil. Bu sektörde faaliyette bulunan her firmanın hayali, ithalatı azaltıp kendi üretimini yapmaktır. Üretim yapmak, teknoloji ve inovasyon gerektiriyor. Biz de şunu düşündük; Yurtdışından ithal ederek çok adette satışını yaptığımız ve çok teknoloji gerektirmeyen bir ürünü Türkiye’de üreteceğiz. Şu anda alt yapı çalışması tamamlanmış yıl sonu itibarı ile faaliyete geçireceğimiz bir üretim planımız var. Bu ürünü Türkiye’de ilk üreten biz olacağız. Böylece üretimde ilk adımı atacağız. Devam eden süreçte umarım kendimizi geliştirerek diğer ürün gruplarının da Türkiye’de üretimini gerçekleştirebiliriz.

Kontrolyum’un müşterilerine sunmuş olduğu hizmetleri nelerdir?

Biz satışın başladığı andan ürünü teslim edene kadar yaşanan sürecin tamamını satış olarak adlandırıyoruz. Bu süreçte müşterilerimize butik bir firma gibi başlangıcından ürünü teslim edene kadar tüm hizmetlerimizi sunuyoruz. Müşterilerimizin ihtiyacını anlamak açısından bize gelen müşterileri ürünleri bilenler ve bilmeyenler diye ayırabiliriz; bir sisteme ihtiyacı olup buna yönelik ürün seçiminde

bize ihtiyaç duyan müşteri grubumuz var. Bu gruptaki müşterimiz ihtiyaç duyduğu sistemi bize anlatıyor, biz de o sisteme uygun ürün seçimini yapıyoruz. Müşterilerimize danışmanlık yapmış oluyoruz. Bir de ürünlerimizi bilen müşteri grubumuz var, müşteri marka önemli olmaksızın bir ürüne ihtiyacı olduğunu söylediğinde biz onların bütçelerine göre alternatifli olarak uygun ürünü sunabiliyoruz. Bu bizim en büyük avantajımız. Aynı ürün grubundaki farklı markaları, alternatifli olarak müşterilerimize sunduğumuzda müşterilerimiz daha memnun oluyorlar. Danışmanlık hizmeti vermemiz en büyük avantajlarımızdan birisidir. Otomasyon proje tabanlı bir geçmişimiz olmasından dolayı müşterilerimizin ihtiyacını çok iyi biliyoruz. Onlar bize anlattığında aynı dili konuşmamız sebebiyle çok rahat anlıyor ve onları yönlendirebiliyoruz. Satışını yapmakta olduğumuz ürünlerimizin dışında bizleri yakından tanıyan müşterilerimizin yurtdışı piyasalarındaki hakimiyetimizi bilmelerinden ötürü ithal etmek istedikleri ürünleri onlar adına araştırıp getirebiliyoruz.

Online satış sitenizin olduğunu biliyoruz, detayları hakkında bilgi alabilir miyiz?

Dışarıdan bakıldığında bazı müşterilerimiz bizi internetten satış yapan bir firma olarak görüyor olabilirler, aslında biz daha çok geleneksel yöntemlerle satış yapan bir firmayız. Müşteri ziyaretleri gerçekleştiriyoruz, proje takipleri yapıyoruz, tekliflerimizi veriyoruz ve satışa dönüştürmeye çalışıyoruz. Bunun yanı sıra sektördeki ilk otomasyon ekipmanlarının satışı kısmında E-ticareti başlatan bir kadroya sahibiz. Eski firmamızda uyguladığımız konsepti Kontrolum’da devam ettiriyoruz. Satışını yaptığımız 35 farklı markanın 3500’den fazla ürünü liste fiyatları ve özel indirimli fiyatları şeklinde internet üzerinden yayınlanıyor. Biz bir nebze internet üzerinden hem ürünlerimizi pazarlıyor hem de satınalma yapmak isteyen müşterilerimize kolaylık sağlamış oluyoruz. Bu bizim vizyonumuzun bir parçası ve geleceğe dair yatırımımızdır. Çünkü

gelecekte E-ticaret’in şu ankinden daha fazla olacağına inanıyoruz ve altyapımızı buna göre sağlamlaştırıyoruz. Şu anda sektördeki en büyük e-ticaret sitesiyiz. Özet olarak biz geleneksel satış yapan bir firmayız, aynı zamanda E-ticaret üzerinden satışlarımızı artırmaya çalışıyoruz.

Geçmişten gelen tecrübenizle birlikte sektördeki dijitalleşme sürecini nasıl değerlendiriyorsunuz?

Sektörde dijitalleşme dediğimizde KOBİ'lere yönelik birçok destek ve geliştirme programları da bulunuyor. Devletimiz bunu destekleyerek yatırımlarını yapıyor ama Türkiye’deki üretici ya da satış yapan firmalar aslında dijitalleşme bakımından çok geri kalmış. Devletimiz bu yatırımları yaparak firmaları bir nebze ilerletmeye çalışıyor. Dijitalleşmeden anlaşılan temelde şu oluyor: bir web sitesi, bir e-mail adresi, biraz da ön kurumsallık gerektiriyor ama halen bizim üretim yapan firmalarımız kendi web sitelerinin uzantısı olmayan servis sağlayıcıların uzantılarına sahip e-mail adreslerini kullanıyorlar. Elbette bir kurumsal firmanın web sitesi, kendi uzantısına sahip mail adresi olmalı. Örneğin internette bir firmayı arattığınızda ilk gördüğünüz şeyler sizin o firmaya karşı önyargılarınızı geliştiriyor. Aslında her geçen gün teknolojik gelişmeler bizleri de içerisine çekerek dijitalleşmeye mecbur kılıyor. Firmalar düzenlerini bozmak konusunda biraz tereddütlü davranıyorlar. Vizyonlarını daima güncel tutmaları bence en doğrusudur. Biz firmamızı sadece web sitesi üzerinden tanıtıyoruz, canlı web sitemiz üzerinden tüm ürünlerimiz güncel olarak revize ediyor, stoklar takip ediliyor, fiyatlar net alış fiyatlarıyla takip edilebiliyor, sorular varsa o soruları internet üzerinden hızlıca yanıtlayabiliyoruz. Kontrolum olarak dijitalleşme alanında epey ileride olduğumuzu söyleyebiliriz. Tüm CRM yönetimimizi, pazarlama ve satış faaliyetlerimizi, satış sonrası takip, ithalat, ihracat, sevkiyat, stok takibi ve e-ticaret gibi yönetime dair faaliyetlerimizin tamamı dijitalleşmiş durumdadır.

Faaliyet gösterdiğiniz alanda geçmişten bugüne yaşanan değişimleri hem ülkemiz özelinde hem de küreselde nasıl değerlendiriyorsunuz?

Dünyada HVAC sektörü için her bölgenin kendi sistemleri mevcut. Biz, Avrupa, Ortadoğu, Türkiye coğrafyası içerisinde ürün bazında ya da sistemlerin değişimini yakından takip edebiliyoruz. Eski sistemde kullandığınız ürünlerin 5 sene sonra daha teknolojik ürünlerle değişimi oluyor. Biz de bunları yakından takip ediyoruz. Bizim müşterilerimize sağladığımız avantajlar arasında bu da var. Türkiye’de gelenekselleşen veya alışlagelmiş ürünlere takılı değiliz, yurtdışındaki fuarları yakından takip ediyoruz ve ürünlerdeki gelişmeleri Türkiye piyasasına sunmaya çalışıyoruz. Hem 35 markanın yeni geliştirdiği ürünleri Türkiye’ye getiriyoruz, hem de bu markaların dışında gelişmeler varsa bunları da piyasamıza kazandırmaya çalışıyoruz.

Biz aslında malzeme satıcısı olduğumuz için projelendirme kısmındaki gelişmeleri de takip ediyoruz, oradaki gelişmelere paralel olarak ürün kısmında müşterilerimize yardımcı oluyoruz.

Referans projelerde kullanılan ürünlerinize örnek verebilir misiniz?

Malzeme satışında esasında bizim referans kullanma diye bir kültürümüz yok. Bizim direkt satışını yaptığımız projeler olduğu gibi dolaylı yolla bizden alınan ürünlerin kullanıldığı birçok proje de mevcut. Birçok TOKİ projesinde, hastane, AVM, otel gibi projelerde bizim ürünlerimiz kullanıldı. Biz ürünlerimizi satarken müşterilerimize proje sormuyoruz. O yüzden kendi yaptığımız projelerin haricinde çok fazla takip edemiyoruz.

2019 yılından beklentileriniz nelerdir?

Kendi hedeflerimize yaklaşıyoruz. Geçen seneye oranla bu sene daha ilerideyiz. İki senelik firma olduğumuz için bu iki senede hızlı bir büyüme gerçekleştirdik. Çok tutturamayacağı-



mız hedefler belirlemiyoruz, tutturabileceğimiz hedeflere ulaşmak üzereyiz diyebilirim.

**Hedefleriniz nelerdir? Kontrol-
yum firmasını görmek istediğiniz
yer neresidir?**

Biz durmaksızın kendimizi geliştiriyoruz, yeni projeler ortaya koymaya çalışıyoruz. Ürünlerimiz, müşterilere sunumumuz, E-ticaret'imizin gelişmesi konularında 10 sene önceki gibi yaptığımız işi sürdürüelim diye bir düşüncemiz yok. Amerika Birleşik Devletleri'nde sadece web sitesi üzerinden satış yapmayı planladığımız bir oluşum projemiz var, Türkiye'de ürün üretme projemiz var. Aslında bizim 5 senelik vizyonumuz var, bu da tam 2023 yılına denk geliyor. Bu süre

zarfında sektördeki lider firma olma yolunda sağlam adımlarla ilerliyoruz. Markalarımız arasında Türk markalarını ön planda sunarak yenilikleri sektöre sunmayı istiyoruz.

Sorularımızı yanıtladığınız için teşekkür ederiz, sözlerinize eklemek istedikleriniz var mı?

Öncelikle ben teşekkür ederim bizlere zaman ayırdığınız için. Bildiğimiz iş olan otomasyon saha ekipmanları satışında sektörümüze en iyi hizmeti vermeye kat be kat imkanlarımızı artırarak devam edeceğiz. Sektöre katabileceğimiz her yenilik bizleri başarıya ulaştırmış olacaktır. Başarıdan mutlu olurum bir kadroya sahibiz. Biz "Kontrol Bizde" sloganı ile yola çıktık, kontrolü kaybetmeden devam edeceğiz. ■

Vaillant, Bursa ve Tekirdağ'daki Yetkili Satıcıları ile Markanın Gelecek Vizyonunu Konuştu

Vaillant, Türkiye'nin dört bir yanındaki yetkili satıcılarıyla bir araya geldiği ziyaretler kapsamında Bursa ve Tekirdağ'daki iş ortakları ile buluştu. Vaillant Türkiye Satış ve Pazarlama Direktörü Erol Kayaoğlu, Vaillant için stratejik öneme sahip Bursa ve Tekirdağ pazarlarındaki yetkili satıcıları ile 2019 yılı ilk dönemini değerlendirdi, bölgedeki gelişmeler ve gelecek hedefleri konusunda bilgi alışverişinde bulundu.

VAILLANT Türkiye, Türkiye genelindeki yetkili satıcılarına yönelik ziyaretlerine devam ediyor. Bursa ve Tekirdağ'daki yetkili satıcıları ile buluşan Vaillant Türkiye Satış ve Pazarlama Direktörü Erol Kayaoğlu "Müşteri memnuniyeti odaklı bir şirket olmanın yanı sıra yetkili satıcılarımızın memnuniyeti de bizim için büyük önem taşıyor. Yetkili satıcılarımızın birinci ağızdan bilgi sahibi olduğu bu ziyaretlerle onların memnuniyetlerini de artırmayı hedefliyoruz. Yetkili satıcı ziyaretlerimiz markamızın gelecek stratejilerine de katkıda bulunuyor. Ziyaretlerimizde yetkili satıcılarımıza sahada da beraber olduğumuz mesajını veriyor, pazarın güncel durumu hakkında bilgi alıyoruz ve bu doğrultuda aksiyon alıyoruz" diye konuştu.

"BURSALI İŞ ORTAKLARIMIZLA GÜÇLÜ BİR BAĞIMIZ VAR"

Erol Kayaoğlu, birçoğu 10 yılı aşkın süredir Vaillant ile çalışan Bursalı yetkili satıcılarına Vaillant Club sisteminin ayrıcalıkları ve HOPI işbirliğiyle hayata geçirilen HOPI Paracık Kampanyası ile ilgili bilgi verdi. Vaillant Club üyelerine sunulan ücretsiz MedLine üyeliği ve Ağustos ayında piyasaya çıkacak tam yoğunmalı kombi konusundaki bilgileri de Bursalı yetkili satıcıları ile paylaşan Kayaoğlu "Bursa'daki iş ortaklarımızla yıllar öncesine dayanan güçlü bir bağımız olduğunu söyleyebilirim. Bursa, Vaillant için çok önemli bir şehir" dedi.

TEKİRDAĞ'DA POTANSİYEL BÜYÜK

Tekirdağ'daki yetkili satıcı ziyaretleri kapsamında Tekirdağ, Marmara Ereğlisi ve Çorlu'daki yetkili satıcılar ile bir araya gelen Erol Kayaoğlu bölgenin

konut yapılaşmasına açık, genişleyen yapısı itibarıyla Vaillant için önemli bir pazar olduğunu dile getirdi. Kayaoğlu, "Tekirdağ, Marmara Ereğlisi ve Çorlu'daki yetkili satıcılarımız ve Vaillant Club üyesi firmalarla Vaillant'ın gelecek vizyonu hakkında konuştuk. Tekirdağ bölgesi ısı pompası ve elektrikli ısıtıcılar noktasında markamız için büyük potansiyel taşıyor. Doğalgaz ile yeni tanışan Marmara Ereğlisi gibi pazarlarda tüketici memnuniyeti ve marka bilinirliğini artıracak aksiyonları ön plana çıkarıyoruz. Yetkili satıcılarımıza yaptığımız ziyaretleri planlı bir şekilde gerçekleştirmeye devam edeceğiz" ifadelerini kullandı.

VAILLANT YIL BOYUNCA YETKİLİ SATICILARI İLE BİR ARAYA GELMEYE DEVAM EDECEK

Vaillant, Türkiye'deki yetkili satıcılarını motive etmek, gelecek hedeflerini paylaşmak, onların görüş ve önerilerini dinlemek amacıyla düzenlediği yetkili satıcı ziyaretlerini her sene düzenli olarak gerçekleştiriyor. Bu sene gerçekleştirdiği ziyaretler kapsamında Adana, Mersin, Gaziantep, Isparta, Sinop, Samsun, Bursa ve Tekirdağ'daki yetkili satıcılar bir araya gelen Vaillant yöneticileri, 2019 yılı boyunca farklı bölgelerdeki yetkili satıcılar ile buluşmaya devam edecek.





"Endüstriyel ve Ticari Isıtma Sistemlerinde %50'ye Varan Tasarruf"

- Endüstriyel Isıtma Sistemleri • Cafe - Restaurant Isıtma Sistemleri • Stadyum Isıtma Sistemleri • Yüksek Yoğunluklu Elektrikli Isıtıcılar
- Kümes Isıtma Sistemleri • Seyyar Radyant Isıtma Sistemleri • Çatı Sızdırmazlık Elemanları

info@cukurovaisi.com

CUKUROVA ISI

www.cukurovaisi.com

Aldağ A.Ş. Klima Santrallerinin Başarısı Eurovent Tarafından Belgelendirildi

İklimlendirme sektörünün en fazla kabul gören sertifikasyon kuruluşu Eurovent'in, klima santrallerinin mekanik performansını değerlendirirken referans aldığı EN 1886 standardına göre gerçekleştirilen testler sonucu Aldağ A.Ş. Klima Santralleri, büyük bir başarıyı yansıtan karneye sahip oldu.

EN 1886 Standardında sınıflandırılması yapılan değerler; ısı köprüsü (Tb), ısıl iletkenlik (T), gövde hava kaçağı (L), filtre bypass kaçağı (F), gövde mekanik dayanımı (D) ve akustik değerlerdir.

olmaktadır. Ayrıca hem iç hem de dış ortamla doğrudan temas halinde bulunan köşe parçaları ya da profiller de bu değeri olumsuz yönde etkilemektedir. Aldağ A.Ş. yeni nesil klima santralleri; özel tasarımı ısı köprüsüz panel yapısıyla ve patentli vida saklama haznesiyle 0,8 değeriyle, Tb1 sınıfında yer almaktadır.

ISI GEÇİRGENLİK: T2

Klima santralleri belirli sıcaklık farkları altında çalışan cihazlardır. Kışın dış ortam soğukken iç ortamdan ısıtılmış, yani enerji yüklenmiş hava geçerken, yazın tam tersi bir durum söz konusudur. T sınıfı, klima santrallerinin birim yüzey alanından meydana gelen ısı kaçağını temsil etmektedir. Bu testler cihaz içi ve dışı arasında 20K sıcaklık farkı altında yapılmaktadır. Testler sonucunda cihazlar T1 en iyi olmak üzere, T1 ve T5 aralığında sınıflandırılır. Bu sınıf, panellerde kullanılan yalıtım malzemesi ile doğrudan ilintilidir. T2 sınıfı 50-60 mm kaya yünü izolasyonla ulaşılabilir en iyi sınıftır. Aldağ yeni nesil klima santralleri 60 mm kaya yünü izolasyonu ile 0,8 W/mK değeriyle T2 sınıfında yer almaktadır.

GÖVDE HAVA KAÇAĞI: L1

Klima santralleri belirli basınç farkları altında çalışan ekipmanlardır. Fanlar basınç farkı yaratarak hava hareketi sağlar ve bunun için enerji harcar. Klima santrallerinde hava kaçaklarının engellenmesi, enerji harcayarak elde ettiğimiz koşullandırılmış havanın kayıpsız bir şekilde aktarılması açısından önem taşımaktadır. L sınıfı, +700 Pa ve -400 Pa basınç altında, birim yüzey alanından meydana gelen hava kaçağını sınıflandırır. Cihaz vida ve

kapı bağlantıları, bu sınıf için büyük önem taşır. Aldağ klima santralleri L1 değerini sağlayarak bu sınıf için en üstün performansta olduğunu kanıtlamıştır.

FİLTRE BYPASS KAÇAĞI: F9

Havanın bir mahalde kullanılması için sadece entalpik olarak şartlandırılması yeterli değildir. Hava, bünyesinde barındırdığı partiküllerden arındırıldıktan sonra mahallere yollar. Fakat sadece filtre sınıfı, filtrasyon için yeterli değildir. Filtre ve çerçevesi birlikte değerlendirilmelidir. F sınıfı filtre çerçevesinin sızdırmazlığını inceleyen sınıftır. Klima santralleri içerisinde kullanılan en verimli filtreler F9 sınıfı olduğu için bu değer F9 sınıfına kadar değerlendirilir. Aldağ özel dizayn filtre bağlantılarıyla F9 sınıfını sağlayarak tüm hijyenik uygulamalarda rahatlıkla kullanılabilir.

GÖVDE MEKANİK DAYANIMI: D1

Klima santralleri belirli basınçlar altında çalışan ekipmanlardır. Bu cihazların basınç altında ne kadar gövde sehim yaptığı ve kalıcı deformasyona maruz kalıp kalmadığı, cihazın sızdırmazlığını değişmeden çalışma sürekliliği anlamında büyük önem taşır. D sınıfı +1000Pa ve -1000Pa basınç altında ne kadarlık bir sehim oluşturduğunu esas alarak sınıflandırır. Aldağ klima santralleri çelik profilli sağlam yapısıyla D1 sınıfında yer almaktadır. Bu, Aldağ Klima Santrallerinin dayanıklılık iddiasını kanıtlamaktadır.

Aldağ A.Ş. Ar-Ge Grubu, enerji verimli, çevre dostu, yüksek katma değerli teknolojiler geliştirerek sürekli bir adım önde olmaya devam etmektedir.



ISI KÖPRÜSÜZLÜK: TB1

Yazın ve kışın santral içinden geçen havayla dış ortam arasındaki farkın yüksek olduğu bölgelerde çalışan klima santralleri, büyük risk altındadır. Bu tip uygulamalarda kullanılan klima santrallerinin iç ve dış ortamlarla temas halinde olan yüzeyleri birbirinden ayrılmazsa, istenmeyen yoğunlaşma ve bunun neticesinde korozyon oluşmaktadır. Tb sınıfı, klima santrallerinin içi ve dışının ne kadar iyi izole edildiği ve ısı köprüsü oluşturacak noktaların ne kadar iyi bir şekilde birbirinden ayrıldığını ifade eder. Yine bu testler de 20K sıcaklık farkı altında, cihazın tüm yüzey sıcaklıklarının noktasal olarak ölçülmesiyle belirlenir. Cihaz üzerinde kullanılan vidaların, iç ortamdaki bileşenlerle teması, bu değeri yukarıya çekerek daha olumsuz sonuçlara sebep



**Sabit Cevat
TANRIÖVER**

Tannöver
Mühendislik

Başıma Gelen Haller-24

SEVGİLİ DOSTLARIM DERGİMİZİN BU SAYISINDA BİR MESLEKTAŞIM OLAN VELİ DOĞAN KARDEŞİMİN BAŞINA GELEN BİR OLAYI ANLATACAĞIM.

VELİ kardeşim bir yatırımın mekanik tesisatının tasarımını yapmak üzere bir anlaşma imzalar. Yatırımın ilk toplantısının yapılacağı gün gelir çatar. Toplantıya yatırımcı, mimar, statiker, mekanik proje müellifi Veli kardeşim ve elektrik proje müellifi olan bir ağabeyimiz katılır. Veli kardeşim projeye hazırlanmıştır. Ayrıca konuşmayı sever ve güzeldir konuşur. Toplantıda mimari ve statik konular konuşulduktan sonra sıra mekanik konulara gelmiştir. Veli kardeşim yapacağı tasarımda kullanacağı sistemi, sistemin artılarını, işletme kolaylıklarını, montaj kolaylığını, ilk yatırımın ve işletme giderlerinin artılarını uzun uzun anlatır. Dedim ya güzel konuşur ve konuşmayı esprilerle süslemeyi sever ve becerir. Onun için konuşma uzadıkça uzar. Yatırımcı ve mimar bu açıklamalarından zevk alır, konu ayrıntılı bir şekilde tartışılır, uzun uzun konuşulur.

Artık toplantının uygun bir yerinde yatırımcı "Veli Bey çok güzel anlattınız, teşekkür ederiz ama biraz da elektrik müellifini dinlesek çok iyi olacak" der. Veli kardeşim pek boş bulunmaz ama o toplantıda gayriihtiyari basireti bağlanıyor ki boş bulunarak elektrik proje müellifi söze başlamadan öne çıkarak "Elektrik projesi kolaydır. İki faz bir nötr tut nerden istersen oradan götür" deyiverir. Bunu duyan elektrik proje mühendisi ağabeyimiz sinirli bir şekilde ayağa kalkar. Yanında getirdiği proje ozalitlerini eline alır havaya kaldırarak toplantı masasının orta yerine baaam diye vurur ve önce işverene dönerek; "Ben böyle cahiller ile çalışmam" der. Sonra Veli kardeşime dönerek; "Bre cahil bir kere iki faz değil, üç faz. Ayrıca ben senin cihazla-

rına elektrik vermesem sen o cihazları nah çalıştırırsın" der ve derken de hepimizin bildiği o meşhur kol hareketini Veli kardeşime dönerek yapar. Veli kardeşim yaptığı bu espriye bin pişman olur, kızarır bozarır ne diyeceğini toparlamaya çalışırken elektrik mühendisi ağabeyimiz toplantı odasını terk eder. Veli Bey kardeşim çok üzgün vaziyette bir şeyler söylemeye çalışırken yatırımcı dizine vurarak "Üzülme Veli Bey biz senin espri yaptığını biliyoruz. Sanırım o bu işte çalışmak istemiyordu" diyerek Veli kardeşimin gönlünü alır.

Sevgili dostlarımız insan bazen elinde olmadan yanlış şeyler söyleyebiliyor, hata yapabiliyor. Bizler insanız, hatasız olmamız imkânsız. Allah, isteyerek hata yapmamızı engellesin, gayriihtiyari yani istemeden yaptığımız yanlışları da af etsin inşallah.

Saygı, sevgi ve selamlarımla

NOT: Sevgili dostlarım yazımı okuduysanız lütfen bana herhangi bir mesajla görüşlerinizi ulaştırmanızı ya da en azından okudum notu yollamanızı rica ediyorum. Belki böylece sizlere daha faydalı olma şansı yakalayabileceğim. Şimdiden bu zahmetiniz için teşekkür ederim.

Aldağ A.Ş.'den Yeni Nesil Patentli Isıtma Apareyleri

Aldağ A.Ş. Ar-Ge departmanının geliştirdiği yeni nesil radyal ve aksiyal fanlı ısıtma apareylerinde; ısı verimi yükseltecek batarya ve üfleme mesafesini artıran panjur dizaynı için tasarım tescil patenti alındı.

YENİ nesil radyal ve aksiyal fanlı ısıtma apareylerinde motor ve fan tasarımı değiştirilerek yüzde 35 tasarruf sağlandı. Hava jeti oluşturacak kanat dizaynı ile fabrika, depo alanları ve tavan yüksekliği 4 m'yi geçen kapalı alanlarda daha az apareyle daha fazla hacmin verimli şekilde ısıtılması hedeflendi. Isıtma apareyleri, bakım kolaylığı sağlayacak şekilde dizayn edildi. Fanın ve bataryanın ulaşılabilirliğini artırmak için kullanılan açılır kapak sayesinde bataryanın kolayca çıkarılabilmesiyle bakım kolaylığı sağlandı.

Yeni nesil aksiyal ve radyal fanlı ısıtma apareyleri; fabrikalar, atölyeler, hangarlar, garajlar, spor salonları gibi yerlerde kullanılmak üzere geliştirildi. ALTA Aksiyal Fanlı Isıtma Apareyleri, standart olarak 90 / 70°C sıcak su çalışma şartlarında 7.9 - 31.9 kW ısıtma kapasitesi, 1500 - 2250 m³/h hava debisi aralığında 8 tip olarak tasarlandı. ALDA Radyal Fanlı

Isıtma Apareyleri, standart olarak 90 / 70 °C sıcak su çalışma şartlarında 7.5-35.8 kW ısıtma kapasitesi ve 1350 -2650 m³/h hava debisi aralığında 9 tip olarak dizayn edildi. Isıtma apareyleri istenildiği takdirde kızgın su ve buharlı olarak da üretilebiliyor. Isıtma apareyleri; galvaniz sacdan özel olarak şekillendirilmiş konstrüksiyonlu ve elektrostatik toz boyalı olarak imal ediliyor. Verimlilik esasına göre minimum ölçü ve ağırlığa sahip olan ısıtma apareyleri, tavan ve duvara kolayca monte edilebilecek şekilde tasarlanıyor. Aksiyal apareylerde kullanılan kendinden motorlu, sessiz ve güvenli olarak çalışan aksiyal fan ile hava sirkülasyonu sağlanıyor. Radyal apareylerde rotor motor tipi



seyrek kanatlı ve geriye eğik santrifüj fan grubu bulunuyor. Koruma kafesi ile güvenlik önlemi artırılmıştır. 230 Volt 50 Hz şehir şebeke elektriği ile çalışır. Bakır boru alüminyum kanatlı ısıtıcı bataryalar kullanılır. Verimleri yüksek olan bu bataryalar ile istenilen ısı transferi kolaylıkla yapılabilir.

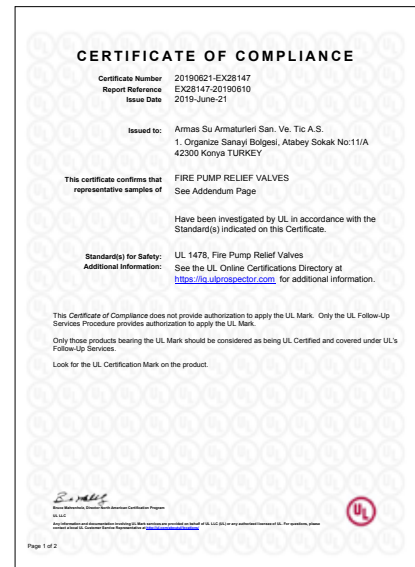
İsteğe bağlı olarak buhar ve kızgın su seçenekleri için (0,5 Atü - 6 Atü), çelik boru, çelik kanatlı, elektro galvaniz kaplamalı ısıtıcı bataryalar da kullanılabilir. Elektrikli ısıtıcı opsiyonu da bulunur. Panjur dizaynı, havayı istenilen şekilde yönlendirmek üzere ayarlanabilir kanatlardan yapılmıştır. İstenildiği takdirde jet üfleme yapabilecek şekilde tasarlanmıştır. Isıtma apareyleri, enerji tasarrufu sağlamak için termostatlara kullanılabilecek şekilde dizayn edilmiştir.

Armaş A.Ş.'den Türkiye'de İlk ve Tek UL Onaylı Ürün

TÜRKİYE'DE ilk ve tek UL onayına sahip yerli üretim "Hızlı Basing Tahliye Vanası" Armaş A.Ş. tarafından üretiliyor. Söz konusu belge UL (Underwriters Laboratories) tarafından ürün güvenilirliği konusunda standartlar hazırlayan ve bu standartlar kapsamında ürünlerin güvenilirliğini test eden bağımsız bir sertifikasyon kuruluşu tarafından veriliyor. Ülkemizde bu belgeye sahip yerel bir üretici firmanın olmayışından ötürü yangın projelerinde gerekli görülen UL onaylı bu ürün için dışa bağımlılık söz konusuydu.



Armaş A.Ş. başarıyla yürüttüğü bu proje ile birlikte (yerli üretim olarak UL onaylı ürün) hem ülkemizin dışa bağımlılığını ortadan kaldırıyor, hem de firma olarak 45'i aşkın ülkeye ihracatı ile ülkemize döviz kazandırıcı hizmet sağlıyor. Armaş A.Ş. yetkilileri, "Islak Alarm Vanaları" ve "Test&Drenaj Vanaları" için gerekli projelerin devam etmekte olduğunu belirtirken, 2019 yılı içerisinde bu ürünler için de UL onayı alınmasının planlanmakta olduğunu ifade ettiler.



Türkiye'nin Kaplin Markası



Stoklarıyla Hizmetinizde

İnka Kaplin ısıtma-soğutma hatları ile yangın tesisatlarında güvenle kullanılır. Ekonomiktir, montaj ve demontajı kaynak ve dişli bağlantıya göre daha hızlı ve kolaydır. Güçlü lojistik ağı, proje çözüm desteği ile İnka Kaplin stoklarıyla hizmetinizde.

www.inkafixing.com



İNKA[®]
FIXING SYSTEMS

Daikin Monoblok Sıcak Kullanım Suyu Isı Pompasıyla Büyük Tasarruf

ISI pompalarıyla da iklimlendirme sektöründe adından söz ettiren Daikin'in, sıcak kullanım suyu sağlayan ürünü Daikin Monoblok; konutlardan işyerlerine kadar farklı kullanım alanlarında alternatif bir ürün olarak öne çıkıyor.

Daikin Monoblok sıcak kullanım suyu ısı pompası, elektrikli termosifon ve LPG yakıtlı şofben gibi su ısıtıcılarına göre çok daha düşük işletme maliyeti sağlıyor. Özellikle sıcak suyun yoğun olarak kullanıldığı kuaför, restoran, butik otel gibi işletmelerin yanı sıra evinde konfor arayanlar için de önemli bir çözüm oluşturuyor. Sezonal verimliliği EN 16147'ye göre A+ olan ürün, ısı pompası ile 62°C'ye kadar; elektrik rezistans desteği ile de 75°C'ye kadar

sıcak su üretebiliyor. Daikin sıcak su ısı pompası elektrikli termosifona göre 3,6 kat, LPG ile çalışan şofbene göre yaklaşık 5 kata kadar daha düşük işletme maliyeti oluşturarak son kullanıcıya büyük tasarruf imkanı sağlıyor. Daikin Monoblok, yaz aylarında sıcak su üretimini yaparken ortam soğutmasını da sağlayabiliyor. Ekstra enerji tasarrufu yaratan bu durum ürünün en güzel özellikleri arasında yer alıyor.

200 ve 260 litre olmak üzere 2 farklı depolama kapasitesinde tüketiciye sunulan Daikin Monoblok sıcak



kullanım suyu ısı pompası, güneş kolektörü veya PV ile entegre olarak çalışabiliyor. Bu özellik işletme maliyetini çok daha aşağılara düşürebilen bir faktör olduğu için cihaz kısa sürede kendini amorti ediyor.

Kompakt ölçülere sahip olan ürün, 0,36 metrekare gibi çok az yer kaplıyor. Bu nedenle küçük alanlara bile montajı kolayca yapılabilir. 2 metre mesafede sadece 36 dB çalışma ses seviyesi ile şaşırtıcı bir sessizlik sunan cihaz, monoblok yapısı nedeniyle soğutucu akışkan borulama ihtiyacı gerektirmiyor. Cihaz, fiş prize takıldığı anda direkt çalıştırılabilir.

DemirDöküm'den Doğalgazlı Kombiye Alternatif

TÜKETİCİLERİNE yüksek kaliteli, maksimum enerji tasarrufu sağlayan ürünler geliştirmek için Ar-Ge



alanında önemli yatırımlar yapan DemirDöküm, ürün gamını elektrikli ısıtma cihazı ile genişleterek Voltto'yu satışa sundu. Doğalgazın olmadığı il ve ilçelerdeki tüketiciler tamamen elektrikle çalışan Voltto ile ısıtma ihtiyacını karşılayabilecek. Düşük enerji tüketimiyle kullanıcıya yüksek verimlilik vadeden Voltto, harici boyler bağlantısı ile sıcak su konforu da sağlıyor. Yüksek enerji tasarrufu ile aile bütçesine; zararlı ve atık gaz salımı yapmadığı için çevreye katkı sağlayan DemirDöküm Voltto'nun iki farklı kapasite seçeneği bulunuyor.

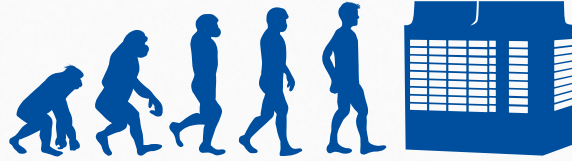
ISITMADA YENİ SEÇENEK

Kompakt boyutlarıyla kullanıcıya yer tasarrufu sağlayan Voltto, 14 ve 18 kW seçenekleri ile farklı kullanım alanlarına uygun çözüm sunuyor. Sahip olduğu teknolojiler ve yüksek verimli pompası sayesinde tesisat ihtiyacına göre istenilen hızda çalıştırılabilen ürün, yüksek ısı transferini düşük elektrik tüketimi ile gerçekleşt-

tiriyor. Baca bağlantısı gerektirmediği için dar alanlarda bile kısa sürede montajı yapılabilen ürün, 7 adet cihaza kadar kaskad yapılarak yüksek kapasite ihtiyacı olan konutlarda da kullanılabilir.

DONMAYA KARŞI KENDİNİ KORUYOR

Harici boyler bağlantısı ile sıcak su konforundan ödün vermeyen Voltto, sahip olduğu sensörlerle de konfor çitasını yükseltiyor. Kış mevsiminde sıcaklığın 5 derecenin altına düştüğü durumlarda tesisat sıcaklığı 15 dereceye ulaşana kadar otomatik olarak çalışan Voltto, donmaya karşı kendini koruyarak uzun ömürlü kullanım imkânı sağlıyor. Kütüphane sessizliğinde çalışarak yaşam alanlarındaki ses kirliliğinin de önüne geçen DemirDöküm Voltto, geniş LCD ekranı ve kontrol düğmeleri ile her yaşta kullanıcının kolayca kullanabileceği fonksiyonel kontrol paneli ile de öne çıkıyor.



Evrimin geldiği son nokta!

Toshiba VRF sistemlerinde tüm modellerde 2 kompresör bulunması yedekleme avantajı sağlar. Aynı zamanda eş yaşlanma avantajını da sektöre sunar. Üstelik yüksek sezonsal verimlilik ile... (ESEER >7)

Ayrıntılı bilgi: alarko-carrier.com.tr

Termo Teknik Silüet Serisi, Panel Radyatör Kullanma Alışkanlığını Değiştiriyor

Termo Teknik'in Çorlu'daki üretim tesislerinde üretilen dekoratif radyatör grubu Silüet Serisi, verimli ve uzun ömürlü ısıtmanın yanı sıra, mekanlara sıcak ve dekoratif bir dokunuş sağlıyor.

TERMO TEKNİK'in Çorlu'da bulunan fabrikasında ileri teknoloji ve çelik sac kullanılarak üretilen Silüet dekoratif radyatör serisi; verimlilik, sağlamlık, mekâna uyum ve estetik katkı gibi başlıklarda çitayı yükseltiyor, panel radyatör kullanma alışkanlıklarını değiştirecek görünüm sunuyor.

Dekoratif tasarımı ile kullanıcıların ince zevkine; sağlamlığı, verimliliği ve 15 yıl garantisi ile de bütçesine hitap eden Silüet Serisi'nin Minima, Style, Vertica ve Latida modelleri bulunuyor.

Minima, düz ve çizgisiz görünümüyle sadelik ve uyumun seçkin örneğini sunuyor. Kullanıldıkları mekân ile bütünleşen radyatörler, dekorasyonda minimalizmi tercih edenlerin seçeneği oluyor.

Style ve Latida ise yatay çizgili pürüzsüz yüzeyleri ile iç mekanların görünümünü zenginleştirmek isteyenlere farklı ebat ve boyutlarda binlerce seçenek sunuyor.

Mekânın yapısı dikey ve çizgili radyatör gerektirdiğinde Vertica, bulunduğu ortama dinamizm katan yapısıyla dikkatleri üzerine çekiyor.

Silüet serisi radyatörler taşıdıkları özellikler sayesinde, marka ve tasarım sahibi butik konut projelerin ve kalite tutkunu bireysel kullanıcıların beğenisini kazanıyor.

YENİ WEB SAYFASI

Termo Teknik tarafından üretilen Silüet Serisi dekoratif panel radyatörlerin seçkin tasarımlarını gözler önüne seren, eşsiz özellikleri hakkında detaylı bilgi veren bir web sitesi artık yayında. "www.siluetradyator.com" adresinde bulunan web sitesini ziyaret edenler Silüet Serisi radyatörlerin malzeme yapısı, ebat ve boyutları hakkında geniş bilgi alabilmekte. Web sitesinde ayrıca,



üretim teknolojisi ve iletişim bilgileri bulunuyor.

KISA ZAMANDA TESLİM

Çorlu'da bulunan ve dünyanın en büyük panel radyatör fabrikası olan Termo Teknik tesislerinde üretilen Silüet Serisi'nin en kısa zamanda ihtiyaç sahibine ulaştırılması için stoklu çalışılıyor. İş ortakları ile uzun dönemli ve güvene dayanan bir

çalışma prensibine sahip olan Termo Teknik, Silüet serisinde tuttuğu hazır stok sayesinde bayilerinden gelen taleplere de anında yanıt veriyor.

KANITLANMIŞ KALİTE STANDARDI

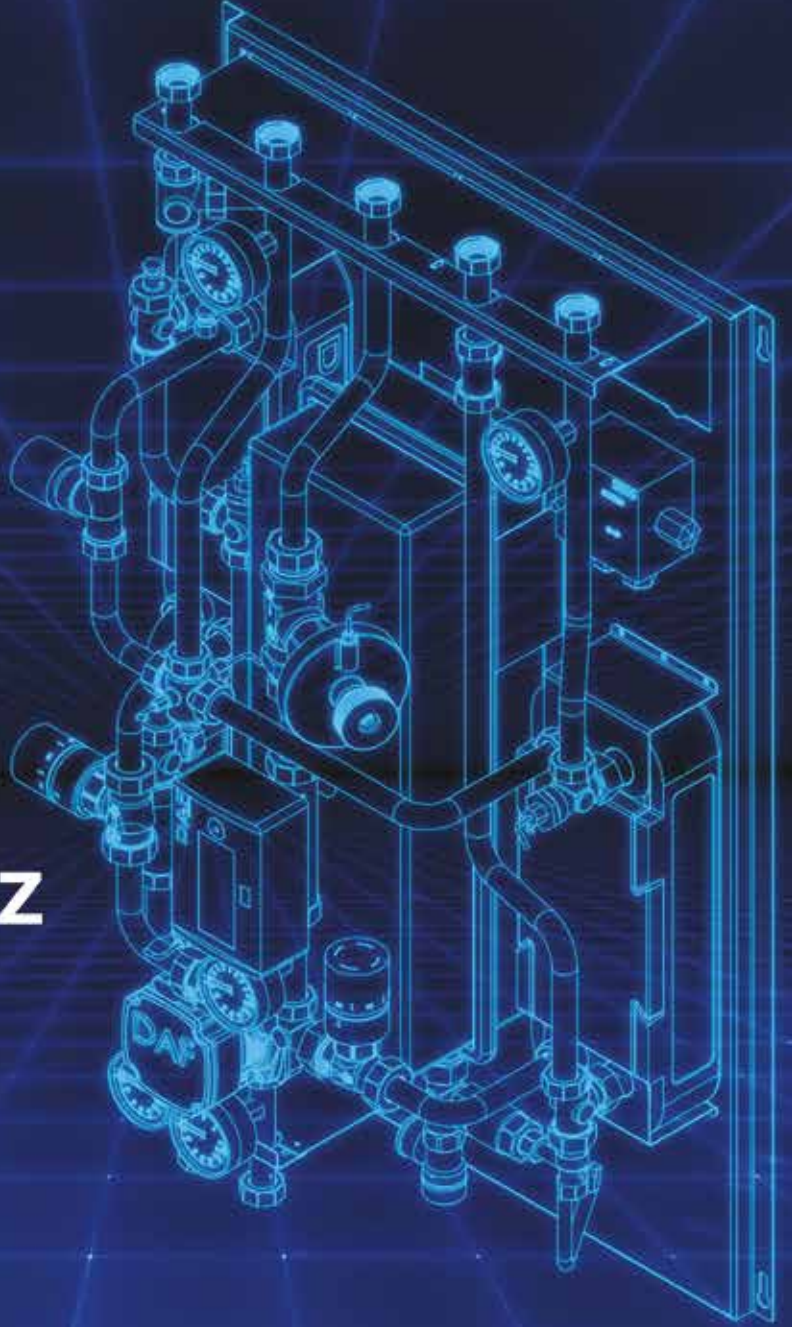
Silüet Serisi yepyeni, dikkat çeken tasarımın yanında sıkı bir test aşamasından geçiyor. Normalde 8 bar ve altında çalışması beklenen dekoratif panel radyatörlerin her biri, Termo Teknik üretim tesislerinde uluslararası EN 442 & BS EN ISO 9001 standardında üretilerek 13 Bar'a kadar basınç testine tabi tutuluyor. Avrupa'nın tercihi olan benzersiz üst ızgara sadece Silüet Serisi'nde standart olarak bulunuyor.

ÜSTÜN TEKNOLOJİNİN KANITI 15 YIL GARANTİ

Termo Teknik'in profesyonel teknik tasarımları son kullanıcıya uzun yıllara yayılan kullanım ömrü sağlıyor. Termo Teknik tesislerinde üretilen Silüet Serisi kalitesinin bir göstergesi olarak 15 yıllık garanti belgesi ile birlikte standart olarak sunuluyor.



Liderliğin
Gücü İle
Büyüyoruz



Etna Komple Paslanmaz Pompalı, Frekans Kontrollü Hidrofor Sistemleri

ETNA T-KI model frekans kontrollü hidrofor sistemleri; komple paslanmaz çelik, dik milli, çok kademeli santrifüj pompalar ile tesis edilmiş olup, konut, apartman vb. evsel nitelikli basınçlı su talebi, ticari bina (ofis, otel, hastahane vb.) ve endüstriyel talepleri karşılamaya uygundur.

Etna T-KI serisi frekans kontrollü hidrofor sistemlerinde kullanılan pompalarda; pompa giriş-çıkış gövdeleri, pompa gövdesi, fan(çark), difüzör AISI 304 komple paslanmaz çelik olup; sızdırmazlık mekanik keçe (karbon-seramik) ile sağlanmaktadır.

Komple paslanmaz pompalı, frekans kontrollü hidrofor sistemlerinin en önemli avantajları; Talep edilen su basıncını farklı tüketim debilerinde sabit olarak karşılayabilmesi, böylelikle yüksek konfor sağlaması. Sistemin sessiz çalışması ve uzun ömürlü olması böylelikle bakım, yedek parça

İşletme Basınç Aralığı	: 1,5 - 40 m ³ /h
Akışkan Niteliği	: Temiz, katı partikül içermeyen, agresif olmayan, kristalize olmayan, kimyasal olarak nötr su
Akışkan Sıcaklığı	: 0 - 40 °C
Mak. Çevre sıcaklığı	: 40 °C
Mak. İşletme Basıncı	: PN16
Koruma Sınıfı	: IP44
Özel İmalat Talebi	: 4-6 pompalı sistemler



giderlerinin minimize edilmesi. Sistemin on-off çalışmaması sebebiyle enerji tasarrufu sağlaması. İşletme ve bakım kolaylığıdır.

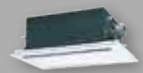
Hidrofor sistemlerinde kullanılan frekans kontrol sürücü/leri kullanıcının özel bir talebi yok ise, genel olarak 1,2 pompalı sistemlerde pompa üzerine entegre, 3-4 pompalı sistemlerde ise ortak koruma-kontrol panosu içerisine tesis edilmektedir.



Klima bunun neresinde?

City Multi Ürün Gami, 32 farklı model ve 177 farklı iç ünite seçeneğiyle mekânın estetiğini göze görünmeden tamamlar.

CITY MULTI

 Split İç Ünitesi (Duvar Tipi)	 Duvar Tipi	 Asılı Tavan Tipi	 Gizli Tavan Tipi	 Döşeme Tipi	 Klima Santrali Uygulaması	 DX Bataryalı Hava Perdeleri
 Split İç Ünitesi (Ticari Tipi)	 Tek Yönelimli Kaset Tipi	 2 Yönelimli Kaset Tipi	 4 Yönelimli Kaset Tipi	 Ticari Tip Su Isıtıcısı (Hydrodan)	 Hassas Kontrollü	 Isı Geri Kazanım Ünitesi (Lossnay)

Baymak Katı Yakıtlı Kazan Ailesi

Linyit Comfort ile Kalite ve Konfor Bir Arada



LİNYİT COMFORT SERİSİ ÖZELLİKLERİ

- 2 kapaklı ve mandallı tasarımı sayesinde tam sızdırmazlık, kolay yükleme ve boşaltma
- Duman boruları ucundaki FİN kaynak teknolojisi ile düşük yoğunlaşma riski
- Hareketli ızgara sistemi sayesinde kül silkeleme ve boşaltma ile temizlik kolaylığı
- Özel türbülötörler ile yüksek yanma verimi
- Ayarlanabilir baca klapesi ile yanma ayarı kolaylığı
- Klapeli fan yapısı ile tam yanma
- Kazan kapaklarında iki kademeli emniyet kilidi
- Yüksek sıcaklık dayanımlı döküm ızgaralar ile uzun ömürlü kullanım
- Geniş kömür yükleme ağız ile zahmetsiz yakıt yükleme
- Sökülebilir davlumbaz ile temizlik ve bakım kolaylığı
- TSEN 303-5 standartlarında projelendirme ve üretim yapılmaktadır.
- Fonksiyonel dijital kontrol paneli ile kolay kullanım
- Taşıma ve montaj kolaylığı

İKLİMLENDİRME sektöründe dört mevsim ürün gamı ile tüketicinin her ihtiyacına cevap veren Baymak, AR-GE altyapısı ve teknoloji yatırımları ile gelişen ve değişen ihtiyaçlara uygun ürünleri tüketicileriyle buluşturmaya devam ediyor. Baymak'ın Linyit Comfort serisi katı yakıtlı kazan ailesi çelik kaynaklı güçlü yapısı ve şık tasarımıyla kullanıcıların hayatını kolaylaştırıyor.

Baymak Linyit Comfort serisi katı yakıtlı kazanları, manuel elle yüklemeli ve stokerli otomatik yakıt

yüklemeli olmak üzere iki farklı konfigürasyonda tasarlandı. 20.000 kcal/h ile 80.000 kcal/h kapasite aralığında satışa sunulan Linyit Comfort serisi kazanlar; şık, kompakt tasarım, geniş yakıt yükleme ağız, duman borulu geçiş sayesinde yüksek verim ve fonksiyonel kontrol paneli ile rakiplerine göre farklılaşıyor. Linyit Comfort Serisi Kazanlar dokuz kademeli baca klapesi ile tüketiciye konfor, çift kademeli kazan kapağı kilidi ile de güvenli kullanım imkânı sağlıyor.

Bosch Termoteknoloji'den Eski Kombiler İçin Geri Dönüşüm Kampanyası

SÜREKLİ artan nüfusun etkisiyle doğal kaynak tüketimi de artıyor. Doğal kaynakların geri dönüşümü ile kullanımlarını daha uzun süreli hale getirmeyi ilkesi olarak benimseyen Bosch Termoteknik, eski kombileri geri dönüşüm ile geleceğe ve kullanıcılara kazandırmayı hedefliyor. 1 Temmuz'da pilot şehir olarak İstanbul'da başlatılan kampanya kapsamında kullanıcıların kombileri marka ve model gözetmeksizin bayiler tarafından teslim alınıyor. Partner Program sadakat kulübüne üye olan bayiler teslim aldığı her kombi için 200 TL değerinde puan kazanıyor. Teslim alınan kombilerin aynı zamanda parça ve aksesuarları kontrol ediliyor, kontrol edilen parçalar yedek parça olarak tekrar kullanılabilir. Böylece ikinci el kombilerden kullanıcıların zarar görmesi de engelleniyor.



ENERJİ TASARRUFU İLE KAZANCINIZI ARTIRAN, UZUN YILLAR SORUNSUZ ÇALIŞAN CİHAZLAR



Free Cooling (Doğal Soğutma)
Entegreli Soğuk Su Üretici Gruplar



Hava Soğutmalı Kondenserli
Soğuk Su Üretici Gruplar



Inrow Klima



Shell & Tube Tip; Deniz Suyu Kondenserleri,
Su Soğutmalı Kondenserler, Evaporatörler



Kapalı Devre Su Soğutma Kuleleri



Paket Tip Klima
Cihazları



Paket Tip Soğuk Su
Üretici Gruplar



Vinç Klimaları



Su Soğutmalı Kondenserli Soğuk
Su Üretici Gruplar



Marine Tip Soğuk Su Üretici Gruplar



ERBAY SOĞUTMA, ISITMA CİHAZLARI SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.

Orhangazi Mahallesi, İSİSO Sanayi Sitesi 17.Yol Sokak
S1 Blok No: 14 34517 Esenyurt - İstanbul / TÜRKİYE
Telefon: +90[212] 623 24 92 • Faks: +90[212] 623 24 96
erbay@erbay.com.tr • sales@erbay.com.tr



ERBAY

SINCE 1987

ISO 9001:2015

CE

ERC

TSEK

ISKID

ISKAV

İSKAV

Yetersiz Su Basıncına Lokal Çözüm: **Baymak** Ara Basınçlandırma Pompası K-Ha; Pompamat

BAYMAK'IN su teknolojilerindeki çözüm ortağı DAB teknolojisi ile üretilen K-HA Serisi Ara Basınçlandırma Pompaları, mevcut su basıncının yetersiz kaldığı yerlerde lokal olarak ihtiyaç duyulan basıncı sağlıyor. Bazı sistemlerde, kireçten kaynaklı boru iç çaplarında zamanla meydana gelen daralma, sistem basıncının düşmesine neden olur. Su basıncı, sistemde bulunan uzak noktadaki musluklara yetersiz gelirken, çamaşır makinesi ve bulaşık makinesi gibi makineler su basıncı yetersiz olduğu için çalışmaz. Baymak'ın DAB teknolojisine sahip K-HA Serisi Ara Basınçlandırma Pompası



ise basıncın yetersiz olduğu noktalara lokal çözümler sunarak, Baymak güvencesi ve kolay ulaşılabilirliği ile tüketiciye kolaylık sağlar. Açık çevrim güneş kolektörü sistemlerinde de rahatlıkla kullanılabilen K-HA Serisi Ara Basınçlandırma Pompası, depodaki su azaldığı zaman üst kattaki dairelerde sıcak su problemi yaşanmasını engeller. Bu sistemlerde deponun yarım metre altına koyulan ara basınçlandırma pompaları problemin önüne geçse de depodaki suyun sıcaklığının 100 °C'leri bulması, piyasadaki diğer ara basınçlandırma pompalarında arızalara neden olur. DAB teknolojisi K-HA serisi

ara basınçlandırma pompaları ise maksimum 100 °C akışkan sıcaklığı dayanımına sahiptir. Bunun yanı sıra pompa üzerinde dahili bir basınç şalteri ve aşırı yüklere karşı termik koruma bulunur. Basınç şalteri yatay düzlemde kalmak şartı ile pompa yatay veya dikey montaj esnekliğine sahiptir.

K-HA TEKNİK ÖZELLİKLER

- Koruma Seviyesi: IP 44
- Yalıtım Sınıfı: F
- Çalışma Aralığı: 0 – 4,2 m³/h ile 0 – 22 mss
- Akışkan Özellikleri: Temiz su
- Akışkan Sıcaklık Aralığı: 0°C ile + 100°C Dahili basınç şalteri ile manuel veya otomatik çalışma
- Min. Otomatik Çalışma Basıncı: 0,5 mss
- Min. Otomatik Çalışma Debisi: 2,5 lt/dk

BDR Thermea Group, Dünyanın Hidrojenle Çalışan İlk Kombisini Görücüye Çıkardı

BAYMAK'IN da aralarında yer aldığı lider markaları bünyesinde bulunduran BDR Thermea Group'un İtalya'daki AR-GE Merkezi'nde geliştirilen hidrojenle çalışan kombi, Hollanda'da gaz dağıtım firması Stedin işbirliğiyle gerçekleştirilen ilk pilot çalışmanın ardından, Birleşik Krallık başta olmak üzere Avrupa ülkelerinde geniş ölçekli test uygulamalarına başlayacak.

SÜRDÜRÜLEBİLİRLİKTEKİ İDDİAMIZDA KARARLIYIZ

Hidrojen ile çalışan kombinin geliştirilmesinin BDR Thermea Group'un düşük karbon salınımına sahip ısıtma çözümlerinin bir parçası olduğunu belirten BDR Thermea Group CEO'su Bertrand Schmitt sözlerine şöyle

devam etti; "Sürdürülebilir şekilde üretilen hidrojen, gelecek için önemli ve potansiyeli yüksek bir enerji taşıyıcısı. Özellikle rüzgâr ve güneş enerjisi gibi kış aylarında en çok ihtiyaç duyulan kaynakların uzun süre kullanımı için gerekli depolama koşullarının sağlanması konusunda bu teknolojiye ihtiyaç duyacağız. Yakıt kullanan ürünlerimizin yanı sıra hidrojen ile çalışan yeni kombimizle sürdürülebilir bir çevre yaratmak konusunda kararlıyız"



PILOT ÇALIŞMALARIN ALANI GENİŞLEYECEK

Hidrojenle çalışan kombinin kullanımı ve test alanları konusunda bilgi veren BDR Thermea Group CTO'su Peter Snel; "Hidrojen ile çalışan kombinin çalışma prensibi, doğal gaz ile çalışan bir kombininki ile aynı. Gelecekte doğal gaz hatları yoluyla hidrojenin tedarik edilmeye başlanması ile doğal gaz ile çalışan kombileri, hidrojen ile çalışan kombilerle değiştirebileceğiz. Bu nedenle şebeke operatörleriyle işbirliği yapmak, çok önemli. Hollanda'daki pilot çalışmaya ek olarak Birleşik Krallık'ta geniş ölçekli bir demo projesi de uygulamaya alacağız. Önümüzdeki iki yıl içinde 400'ün üzerinde hidrojen ile çalışan kombinin kurulumu ve ilk çalıştırması yapılacak" dedi.

“Tek kapıdan tüm yangın çözümleri”

www.
ariyangin
.com.tr



Reliable®

PENTAIR
FAIRBANKS NIJHUIS

ARI YANGIN KORUNUM SİSTEMLERİ SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
Koşuyolu Mah. Cevatpaşa Sk. No:19 Kadıköy 34718 İstanbul • Türkiye
Tel.: +90(216) 340 86 50 • Fax.: +90(216) 340 86 54
info@ariyangin.com.tr • www.ariyangin.com.tr



LG, HVAC Çözümleri ile Enerji Tasarrufuna Destek

LG Electronics'in yüksek verimlilik sunan benzersiz akıllı enerji çözümleri, özellikle sıcak iklimlerde ve kavurucu yaz aylarında öne çıkan yoğun enerji kullanımı sorununun çözümü için katkı sağlıyor. LG'nin HVAC çözümleri, akıllı enerji yönetimi konusunda bireysel ve kurumsal kullanıcılara destek olarak enerji tasarrufu yönünde katkı sağlıyor.



HVAC endüstrisinin lideri LG Electronics (LG), sunduğu sistemlerle akıllı enerji çözümlerinin öncüsü olarak konumlanıyor. Yapılan araştırmalar, sıcak iklimler başta olmak üzere, tüm dünyada enerji ihtiyacının her yıl katlanarak arttığını gösteriyor. Mordor Intelligence'e göre, MEA bölgesindeki enerji yönetim sistemi pazarının, 2021 yılına kadar yıllık yüzde 11.87 oranında artarak 3.76 milyar USD'ye ulaşması bekleniyor. Körfez ülkeleri enerji verimliliğini en üst düzeye çıkarmak için 2030 yılına kadar enerji politikaları açıklamış durumda. Afrika'daki enerji talebinin 2030 yılına kadar 2 kat artması bekleniyor. Türkiye'nin yenilenebilir enerji toplam kurulu gücü 2017 yıl sonu itibarıyla 39,11 GW miktarında. Elektrik üretiminin toplamına bakıldığında yaklaşık olarak yüzde 32'sinin yenilenebilir kaynaklar ile sağlandığı görülüyor. Ülkemizde, yenilenebilir kaynaklar kullanılarak elde edilen elektrik enerjisi 2002 yılında 34 milyar kWh iken, 2017 yılı sonunda bu rakam 69,4 milyar kWh'ye çıkmış durumda.

Özellikle, Suudi Arabistan gibi sıcak iklimlerde, enerji tüketiminin yüzde 70'i soğutma için kullanılırken, bu oran Avrupa'da yüzde 48. Rakamlar, bölgede akıllı enerji yönetiminin sağlayacağı önemi açıkça ortaya koyuyor. Türkiye'de de enerji verimliliğine verilen önem son yıllarda daha da artmış durumda. Ülkemizde de toplam enerjinin büyük bir oranı ısıtma ve soğutma sistemleri için kullanılıyor. Özellikle, akıllı bina projeleriyle enerji verimliliğinin sağlanması amaçlanıyor. Bu nedenle, evlerde ve binalarda kullanılan sistemler çok daha önemli hale geliyor.

ÇÖZÜM LG'DEN

Enerji tasarrufuna destek olmak amacıyla, yüksek verimli HVAC çözümleri sunan LG, özellikle VRF sistemli MULTI V ile ön plana çıkıyor. MULTI V, VRF'nin verimliliği için hayati öneme sahip olan LG'nin en güçlü invertör kompresörleri ile güçlü ve güvenilir bir çözüm sunuyor. LG invertör teknolojisi, her koşulda maksimum verim, geniş frekans ara-

lığında çalışma imkanı ve gelişmiş bir kompresör güvenilirliği sağlıyor.

LG'nin akıllı enerji yönetimi misyonu ile sunduğu bir başka yenilik ise, IoT tabanlı bir platform olan BECON (Bina Enerji Kontrolü) Cloud Solution. BECON Cloud'daki sayısız sensör, uzaktan gerçek zamanlı izlemeyi, enerji verimliliği yönetimini ve enerji tasarrufunu sağlıyor. BECON çözümleri ile enerji talebini tahmin etmek ve bu tahmine dayanarak enerji arz ve talebini yönetmek için hava durumuna, bina tesis verilerine, işletme geçmişine vb. dayanarak enerji kullanımını modelleyen simülasyon verilebiliyor.

Bu sistemin en güzel örneklerinden biri olarak ise, Dubai'de, Diamond Developers tarafından oluşturulan MEA'nın ilk sıfır enerji şehri, Sürdürülebilir Şehir gösteriliyor. Şehrin tüm soğutma ihtiyacı LG tarafından karşılanıyor. Ayrıca, LG'nin HVAC teknolojileriyle, akıllı enerji sektöründeki genişleyen ürün ve hizmet yelpazesi, Kore'deki Ar-Ge kompleksi LG Science Park'ta da gösteriliyor.



Water Works
Endüstriyel Vanalar



Irrigation
Sulama Vanaları



Fire Fighting
Yangın Vanaları



Mechanical
Mekanik Vanaları

yaşanılabilir bir dünya,
sürdürülebilir bir teknoloji için



Uzun Ömürlü



Kaliteli



Dayanıklı



Estetik



Hesaplı



Kolay Montaj

valfon 
www.valfon.com.tr

Baymak BGE Serisi Gaz Brülörleri

BAYMAK'IN Avrupa teknolojisini Türkiye'ye taşıdığı BGE Serisi Gaz Brülörleri yanma odası, ön süpürme, otomatik ateşleme sistemi, iyonizasyon alev kontrolü ile yanmada güvenlik önlemlerini en üst seviyeye taşıyor. İtalyan teknolojisine sahip BGE Serisi Gaz Brülörleri'nde yanma iyonizasyon çubuğu ile kontrol ediliyor. Brülörün kontrolü ise brülör üzerinde monte edilen otomatik kontrol panosu ile gerçekleştiriliyor. Güçlü fan yapısı ile yüksek kazan karşı basınçlarına dayanıklı olan ve ideal baca çekişini sağlayan BGE serisi gaz brülörleri, yanma başlığında bulunan tüm parçalara kolay ulaşım sağlayan özel tasarımı ile montaj ve bakımda da kolaylık sağlıyor.

Baymak BGE Serisi Gaz Brülörleri 48 farklı modelde, 17 ile 5.000 kW (14.620 – 4.300.000 kCal/h) kapasite aralığında, 21 mbar ve 300 mbar gaz basınçlarında çalışabiliyor. Baymak BGE serisi, BGE 1 Serisi Tek Kademeli, BGE 2 Serisi Çift Kademeli ve BGE 3 Serisi Oransal modelleri olmak üzere 3 grupta üretiliyor. LPG dönüşüm kiti de bulunan

BGE serisi brülörlerde doğalgazdan LPG kullanımına geçiş ise kolayca yapılabilir.

Baymak BGE Serisi Gaz Brülörleri; daha geniş kullanım aralığı elde edebilmek için geliştirilen fanlarla değişen müşteri ihtiyaçlarına yönelik yüksek karşı basınçlı kazanlarda bile sorunsuz yanma sağlar. Baymak BGE Serisi Gaz Brülörleri standart olarak Dungs minimum gaz ve hava presostatları, ateşleme ve alev kontrolü (iyonizasyon) elektrotları, Dungs veya Siemens gaz hattı (filtre, regülatör, çalışma ve emniyet solenoidlerinden oluşan multiblok) ve Siemens elektronik kumanda rölesi ile komple teslim ediliyor.

BGE 1 Serisi tek kademeli brülörlerde, sabit gaz ve hava debisi olup brülörün devreye girmesi ve dev-



BGE 1 Serisi

reden çıkması sürekli aynı kapasitede gerçekleşir. Hava klapesi tek bir noktaya ayarlanır ve bir daha değişmez. BGE Serisi gaz brülörlerinde, A sınıfı gaz yolu ekipmanları kullanılır.

BGE 2 Serisi çift kademeli brülörlerde, servo motorla hava damperine kumanda edilerek uygun yakıt hava karışımı sağlanır. Bunun sonucu kararlı düzgün ve yüksek verimli bir yanma elde edilir.

Ön süpürmede maksimum fayda için tam açılan klape, brülör durduğunda tam kapanarak ısının kazan içerisinde kalmasını temin eder ve yakıt tasarrufu sağlar.

BGE 3 Serisi oransal brülörlerde, minimum kapasite ile maksimum kapasite arasında kademesiz olarak gaz ve hava debisinin değişmesi sağlanır. Oransal brülörler anlık ve değişken yük çekişlerinde tek ve iki kademeye göre çok daha hızlı uyum sağladıkları için verimlidirler. Oransal brülörlerde devreden çıkma diğer işletme türlerine göre daha azdır.

Qundis'ten Uzaktan Sayaç Okumalara Akıllı Güncelleme

Q GATEWAY 5.5 direct, radyo frekansı ile yapılan sayaç okumalarını uzaktan okumaya çevirmek için en basit ve en uygun çözümdür. Başka herhangi bir ara cihaza ihtiyaç duymaz.

Direct Meter Gateway, C-Mode sinyali ile çalışan tüm Qundis cihazlarından ve bunlara artı olarak açık protokole uyumlu (OMS) bütün sayaçlardan tüketim verilerini otomatik olarak toplar.

Montajı ve devreye alması çok basittir, "tak ve çalıştır prensibi" ile çalışır.

Veri iletimi radyo üzerinden (GPRS/EDGE/UMTS/HSPA) Qundis Akıllı Ölçüm Platformu'na (Q SMP) iletilir. Buradan da sistem içerisine tanımlanmış olan mail adreslerine otomatik olarak gönderilir.

Q Gateway 5.5 Direct içerisine önceden takılmış Sim-card ile birlikte gönderilir, böylece karmaşık Sim-card yönetim işlemi ortadan kalkar.

Bütün idari yönetim ve veri toplama görevleri Qundis Akıllı Ölçüm Platformu (Q SMP) tarafından yapılır.



bu evin vitamini kabuğunda

*"Isıtma / Serinletme ve Havalandırma Sistemlerini
Prekast Beton Duvarın içinde çözen patentli sistemimiz
ile evinizi özgürce dizayn edin"*



HİBRİT DUVAR



Mas Daf, Atık Su Pompalarıyla, Altyapı Projelerinin de Öncü Markası

Mas Daf, son teknoloji pompa sistemleriyle üstyapı projelerinin yanı sıra atık su pompalarıyla, altyapı projelerinin de öncü markası olarak hem yurt içinde hem de ihracat pazarlarında aktif rol alıyor.

İNOVATİF ve enerji verimliliği sağlayan çevreci ürünleriyle 42 yıldır pompa sektöründe bir çok ilke imza atan Mas Daf, son teknoloji pompa sistemleriyle, üst yapı projelerinin olduğu kadar atık su pompalarıyla, alt yapı projelerinin de öncü markası olmaya devam ediyor. MAS DAF'ın "Enduro serisi dalgıç pompa"ları, "Enduro-Pro atık su ve kanalizasyon pompaları" ile "UKM-S serisi klapeli kendinden emişli pompaları" %100 yerli sermaye ile Mas Daf Düzce tesislerinde üretiliyor.

UKM-S SERİSİ POMPALAR, DALGIÇ POMPAYA GÖRE DAHA KOLAY TEMİZLENEBİLİR

2002 yılında Türkiye'de ilk kez Mas Daf tarafından üretilen ve birçok projede tercih edilen UKM-S serisi pompaların dizaynında klapeli kullanıldığı için kendinden emiş yapabilmeye özelliğine sahiptir. Bu nedenle emme borusu altında ek bir klapeli kullanılmasına gerek duyulmaz. Pompa emiş



yaparken herhangi bir yerden hava almaz. UKM-S serisi kendinden emişli pompaların, dalgıç pompaya göre avantajlarından biri de kolay temizlenebilir olmasıdır. Pompanın gövdesinde bulunan temizleme kapağı sayesinde, basılan akışkanın içerisinde bulunan büyük partiküller, pompayı tıkadığında, pompanın, tesisattan sökülmesine gerek kalmadan bakımı yapılabilir. Farklı kapasitelerde 2", 3", 4", 6", 8", 10" çıkışlı 6 modele sahiptir.

UKM-S serisi pompaların, katı partikül geçirgenliği 76 mm'ye kadar çıkar.

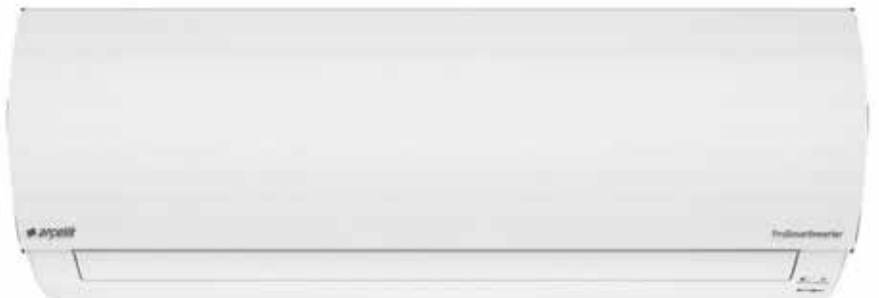
DALGIÇ POMPALAR İÇİN SORUN YARATAN ELASTİK MALZEMELERİ DE RAHATLIKLA BASABİLİR

Mas Daf'ın UKM-S serisi pompaları, acil müdahale pompası olarak kullanılır. Otel ve hastanelerdeki atık suların tahliyesinde, dalgıç pompalar için sorun yaratan elastik malzemeleri de rahatlıkla basabilmesi nedeniyle uzun yıllar sorunsuz çalışır. Şantiyelerdeki kazı sularının tahliye edilmesinin yanı sıra yağmur suyu ve sel sularının deşarj edilmesinde de kullanılan bu pompalar, dizel motor ve römorklu olarak da üretildiği için belediyeler tarafından özellikle tercih edilmektedir. Bu kapsamda 2018 yılında Ankara Büyükşehir Belediyesi Su ve Kanalizasyon İdaresi (ASKİ) tarafından alınan 13 adet dizel motorlu-römorklu acil müdahale pompasında Mas Daf UKM-S serisi pompalar tercih edilmiştir.

Arçelik'in Yeni Klimasıyla Faturalar Yarı Yarıya Azalıyor

Arçelik'in hem ısıtma hem de soğutmada A+++ verimli yeni kliması, sağladığı enerji tasarrufuyla elektrik faturalarındaki klima masrafını %50 azaltarak bütçelere destek oluyor. Arçelik 12660 A+++ model klima, 19 DB seviyede sessiz çalışarak evinizde kaliteli ve serin bir yaşam konforu sunuyor.

ARÇELİK 12660 A+++ model klimalar, A+++ ısıtma ve A+++ soğutma verimliliği özelliğiyle A sınıfı inverter klimalara göre %50 enerji tasarrufu sağlıyor. Elektrik faturalarındaki klima masrafını yarı yarıya azaltan ürün, Wifi özelliği sayesinde uzaktan kontrol edebilir, enerji tüketimini periyodik olarak takip edebilirsiniz.



CIVA

GENÇ | PROFESYONEL | GÜÇLÜ

MÜHENDİSLİK



CIVA MÜHENDİSLİK olarak çevreci kimliğimizle, sahip olduğumuz doğal yaşam kaynaklarının gelecek kuşaklara devredilebilmesi için; üstlenmiş olduğumuz proje ve uygulama işlerinde yenilenebilir ve sürdürülebilir enerji kaynaklarını maksimum verimle kullanmaktayız.

Projelerimizde, düşük işletme maliyetli, uzun ömürlü ve performansı yüksek sonuçlar elde etmek amacıyla yurtdışı partner firmalarımız ile birlikte çalışarak optimum çözüme ulaşmaktayız.

SWISS OTEL, BOSPHORUS | HİFT | SERA BURLA DOLAPDERE | KONSAN HOTEL | HARIDA HOTEL | VALİDE SULTAN OTEL | BİZCEVAHİR SULTANAHMET | BİZCEVAHİR GAYRETTEPE | FENERBAHÇE SOSYAL TESİSLERİ | KAVACIK MEDİPOL ÜNİVERSİTESİ | MEDENİYET MERKEZİ | SİLE İMAM HATİP LİSESİ | KEMERBURGAZ ÜNİVERSİTESİ | ÖZTEKİN ÜNİVERSİTESİ | KOSİDAŞ | ARTIRIM | OFİSHANE | BİZCEVAHİR YÖNETİM İNŞAATI | BAĞÇESEHİR KONAKLARI | AHTERUM | FİBA KONUTLARI | LİVENT LİVE | BİZCEVAHİR FERAHEVLER VİLLALARI | YARIMCA KONTENEYNER TERMINALI | DELİMONTI | KİVA RESTAURANT | SİMİT SARAYI | CLUB 29 | STARBUCKS | SHAKE SHACK | PE CHANG'S | BOMONTI BURLA FABRİKASI RESTORASYONU | BİZCEVAHİR AVİM | ÇEVREKÜÇÜK FABRİKASI | TÜRKÜYİŞ BANKASI SİRKEÇİ MÜZESİ | TÜRKİYE İŞ BANKASI ŞUBELERİ | PROMODİ | MARKS&SPENCER | THE BODY SHOP | GAZİANTEP PASİF EV ODİTORYUM | ACCORD | ANAMEDİ MEDICAL | RAVİNDİR HOLDİNG | İRGİLLER | BOSCH | CENTRUM | COLINS-LOFT | ENKA | EVPORT | GRAND CEVAHİR HOTEL | KAYA METAL | KANZ | KÜÇÜK EV RESTAURANT | LİLİES | L'ULTIMO DI MARIO İTALYAN RESTAURANT | MARİN KUZGUNCIK YALILARI | MEDİCEDES BENZ-TÜRK | ÖZTİNANS | PANGIER GİYİM | PROCTER AND GAMBLE | SAILTRADE DENİZCİLİK | SAHİNLER HOLDİNG | TÜRK TELEKOM | VODAFONE | YATIRIM FİNANSMAN MENKUL DEĞERLER

Nano Teknoloji Ürünü Süper Sıvı Isı İzolasyon Malzemeleri **Bronya** Markası ile Türkiye'de

ABD'DE NASA tarafından 1990 yılında uzay mekiği çalışmaları esnasında keşfedilmiş ve sanayiye aktarılmış "Süper Sıvı Isı İzolasyon" malzemeleri Luftsis A.Ş. tarafından Bronya markası ile Türkiye'ye getirilerek kullanıma ve satışa sunuldu. Tesisat ve İnşaat sektörlerinde devrim niteliğinde olan ürünlerin ilk sektörel tanıtımı 2018 tarihinde yapılmıştı.



Uğur Darcan

Konuyla ilgili açıklama yapan Luftsis A.Ş. Genel Müdürü Uğur Darcan, "Süper Sıvı Isı izolasyonlara ilişkin çalışmamız 1 yıllıktır. Devrim niteliğindeki bu ürünler 3. jenerasyondur. Bronya ürünleri İzolasyon sektöründe yeni bir çağı belirlemektedir. Bilinen ve kullanılan tüm ısı izolasyon ürünlerine alternatiftir. Profesyonel seri Bronya ürünlerimizin özellikle tesisat, inşaat sektörlerinde ve endüstriyel uygulamalarda fark yaratacağı, özellikle uygulama kolaylığı nedeniyle yaygın

olarak kullanılacağı düşüncesindeyiz. Ürünlerin pazar sunumunu, ilk yatırım ve uygulama toplam maliyetleri ile kıyaslandığında rekabetçi fiyatlardan yapacağız. Ürün gruplarımız EN 825 ve EN 15824 Standartlarına uygun TUV SUD laboratuvar test sertifikalıdır. Profesyonel seri maksimum ısı izolasyonu amacına uygun olarak geliştirilmiştir. Düşük ısı iletkenlik değeri ile sektörde ısı ve termal izolasyon tanımlaması ile pazarlaması yapılan katkılı boya ve sıvalardan tümüyle ayrıran bir üründür" dedi.

İÇERİĞİ MİKRO SERAMİK CAM KÜRECİKLERDEN OLUŞUYOR

Bronya yeni nesil nano teknoloji bir sıvı ısı izolasyon malzemesidir. İçeriği %80 oranında 100 micron büyüklüğünde mikro seramik cam küreciklerden oluşur. Silikat esaslı kimyasal bağlayıcılar ile birleştirilmiştir. Fırça, spatula veya airless sprej ile kolayca uygulanır. Kullanım amacına göre içeriğine ilave inhibitörler (NF serisi yangın iletmemeye) ilave edilmiştir. Mikro seramik cam kürecikler tam kapalı formda üst üste dizildiklerinde mükemmel bir ısı izolasyonu oluştururlar. Facade serisi bina mantolaması için geliştirilmiş olan ürünün içeriğinde ayrıca silikon kürecikler bulunur ve su buharı difüzyon direnci çok düşüktür, yani uygulama sonrası yapılar nefes alır.



EN 825'e göre tanımlanmış ısı iletkenlik Hesap Değeri $\lambda = 0,0010 \text{ W/mK}$ 'dir. 1 mm BRONYA Sıvı ISI izolasyonu 50 mm taş yünü izolasyona eşdeğerdir. Almanya TUV SUD laboratuvarları EN 1062-3, EN ISO 7783-2, EN ISO 4624, EN 1542, EN 15428, EN 1062-6, EN ISO 7783, EN 1062-3, EN 13687-3, EN 13501-1 test metotları ile sertifikalandırılmış EN 15824 (Dış-İç Cephe Sıva Standardı) Kalite ve Class F Tutuşmazlık sertifikasyonuna sahiptir.

Kullanım alanları inşaat dış/ iç cephe ve endüstriyel her türlü izolasyon uygulamalarıdır. (Hava kanalları, tanklar, depolar, klima cihazları, frigofrig kamyonlar, sıcak-soğuk boru hatları, mekanik tesisat odaları, kazan ve ısıtıcılar vb.)

ÖZELLİKLERİ

- %60 varan ısı kayıplarını önler.
- Beyaz renklidir ancak sonradan istenen renge boyanabilir veya içeriğine pigment boya ilave edilerek renklendirilebilir.
- Fırça veya Sprej tekniği ile 0.5mm lik katmanlar şeklinde uygulanır. (Maximum 4 mm +450 C için)
- -60 / +200 C sıcaklık aralığında etkindir. (Daha yüksek sıcaklıklar için +450 C modifikasyonları vardır.)
- Isı izolasyonuna ek olarak korozyon koruması da yapar.
- Yapışma özelliği mükemmeldir (Çelik'e 2 MPa, Tuğla / Beton'a tutunması 1,2 MPa), Düşey olarak uygulama yapılır ve akmaz, sökülmez.
- Dış cephe uygulamaları için olan modelinin (Facade modeli) Su buharı difüzyon direnç faktörü çok düşüktür (Yapı nefes Alır).
- Yangına dayanıklıdır ve alev yürütmez (NF Modelleri)
- Ömrü 15 yıldır.
- Sabunlu su ile kolayca temizlenir.
- 2-5-10 ve 20 litrelik galonlarda satışı yapılır.



SİZİN İÇİN MUTLAKA BİR FİKRİMİZ VAR...



0212 **327 50 40**



www.mechanic.com.tr



info@mechanic.com.tr



Elektrostatik Filtre

Süleyman KAVAS MAKİNE Y. MÜHENDİSİ / İŞ GELİŞTİRME MÜDÜRÜ - DOĞU İKLİMLENDİRME

suleyman.kavas@doguiklimlendirme.com

SON yıllarda AVM ve yüksek katlı binaların artmasıyla birlikte bu binalarda yer alan restoran ve mutfaklarda oluşan yağ ve kokuca yoğun egzoz havasının dışarı atılması problem olmaya başlamıştır. Çok farklı çözümler geliştirilen bu problem için en yaygın teknik elektrostatik filtreler ile yağın ve dumanın yok edilmesidir. Günümüzde çoğunlukla endüstriyel mutfaklardaki egzoz havasının filtrasyonu amacıyla tercih edilen bu filtreler bu arada çok geniş bir kullanım alanına sahiptir. Artık birçok projede karşımıza çıkan bu cihazların yaklaşık yüz yıllık geçmişine şimdi birlikte bakalım.

Gerçek anlamda ilk elektrostatik filtrenin ortaya çıkışı Kaliforniya Üniversitesi hocalarından Dr. Frederick Cottrell'in 1906 yılındaki çalışmalarına dayansa da teorik geçmişi daha eskilere gitmektedir. Yalıtkan malzemelerin sürtünme yolu ile elektriksel olarak yüklenmesinden sonra dumanı çektiğini ifade eden çalışmalara, yani elektrostatik filtrelerin temel çalışma prensibine ilk olarak 1600 yılında İngiliz fizikçi William Gilbert'in yayınında karşılaşırız. Bu tarihten yaklaşık bir buçuk asır sonra aynı zamanda hem bir bilim adamı hem de bir siyasetçi olan Benjamin Franklin'in elektrik deşarjı konusundaki çalışmaları karşımıza çıkıyor. İlk deneysel çalışmayı ise Almanya'nın Leipzig şehrinde matematik öğretmenliği yapan M. Hohlfeld'in gerçekleştirdiğini görüyoruz. 1824 yılındaki deneyinde Hohlfeld bir kavanoz içine yerleştirdiği elektriksel olarak yüklenmiş bir elektrot ile sis bulutunu yok etmeyi başarmıştır. Benzer bir deney 1850 yılında Guitard tarafından tütün dumanını yok etmek amacıyla da yapılmıştır. Bu iki bilim adamının çalışmaları ticari veya gündelik hayatta karşılık bulamamış ve 1880 yılında Hohlfeld ve Guitard'dan bağımsız olarak İngiliz fizikçi Oliver Lodge'un aynı olguyu tekrar keşfedip bilimsel çevrelere duyurmasına dek unutulmuştur. Lodge yaptığı çalışmalar ile adından söz ettirmiş ve 1883 yılında yazdığı makalede elektrostatik filtrenin ticari potansiyelinden o yıllarda bahsetmiştir. 1905 yılında Lodge, Alfred Walker ile birlikte ilk ticari elektrostatik filtreyi geliştirmiştir. Geliştirdikleri filtre yüksek gerilim kaynağı ile ilgili yaşadıkları problemlerden dolayı ne yazık ki ticari olarak başarı sağlayamamıştır. Ayrıca Walker 1886 yılında Lodge'den bağımsız yaptığı çalışmalar sonucunda elektrostatik filtre ile ilgili ilk patenti almıştır.

Adı geçen bilim adamlarından başka birçok kişi de konu üzerinde çalışmış ve ne yazık ki çalışmaları 1885 yılındaki Walker tasarımının ötesine geçememiştir. 1906 yılına gelindiğinde ise elektrostatik filtrenin gerçek anlamda mucidi diyebileceğimiz

Frederick Cottrell'in çalışmalarına şahit oluyoruz. Cottrell ilk filtresini sülfürik asit tesisindeki asit dumanını yok etmek amacıyla tasarlamış ve başarı ile hayata geçirmiştir. Sonrasında farklı partikülleri tutmak amacıyla birçok filtre geliştirmiştir.

Elektrostatik filtrenin büyük ölçekli ilk kullanımı ise Kaliforniya'daki bir çimento fabrikasında olmuştur. Tesisin bacasından çıkan toz ve dumanı yok etmek amacıyla 1911 yılında kurulan sistem 50 yıldan fazla çalışmıştır. 1920 yılına kadar elektrostatik filtreler kağıt, çimento ve kimya endüstrisinde denenmiştir. Bir fabrikanın egzoz havasının filtrasyonu amacıyla ise ilk kez 1915 yılında Amerika'da kullanılmıştır. Elektrostatik filtreler 1920'li yıllara gelindiğinde günümüzdeki genel şekline hemen hemen kavuşmuş durumdadır. Tasarımları, performansları ve elektrotlar arası boşluk gibi parametreleri zaman içinde değişse de teorik konsepti çok fazla değişmemiştir. Bu yıllarda geliştirilen filtrelerin verimleri %80 civarındadır. 1922 yılında

Alman fizikçi Walther Deutsch tarafından elektrostatik filtrenin toz toplama verimi ile zaman ve toplama alanı arasındaki ilişkiyi ifade eden bir eşitlik geliştirilmiştir. Bu tarihe kadar genelde ampirik çalışmalarla yol alan elektrostatik filtre tasarımları Deutsch eşitliği ile birlikte teorik alt yapı da kazanmıştır. Bu eşitlik birkaç değişiklik ile birlikte şu an hala geçerliliğini korumaktadır.



Elektrostatik Filtre

Elektrostatik filtre dendiğinde akla ilk gelen iki isimden biri Cottrell ise diğeri Harry J. White'dır. Elektrostatik filtreler konusunda tüm Dünya'da otorite olarak kabul edilen Amerikalı elektrik mühendisi ve üniversite hocası Harry J. White yaptığı çalışmalar ile bu sektöre birçok yenilik getirmiştir. 1963 yılında bu konudaki ilk kitap olan Endüstriyel Elektrostatik Filtrasyon adlı yayını çıkarmıştır. Bu kitap günümüzde hala temel kaynak olarak değerlendirilmektedir. 1981 yılında elektrostatik filtrasyon ile ilgili ilk uluslararası konferansı yine White organize ederek bu konuda çalışan araştırmacıları bir araya toplamıştır.

Elektrostatik filtreler günümüzde kimya, çimento, kağıt, endüstriyel mutfak gibi çok farklı endüstriyel alanlarda kullanılmaktadır. Elektrostatik filtreler ile ilgili bugüne kadar 1000'in üzerinde patent alınmış, verimliliği 1940'lı yıllarda %95, 50'li yıllarda ise %97-98 seviyelerindeyken günümüzde %99,9 seviyelerine kadar ulaşmıştır. Şu an elektrostatik filtreler Avrupa ve Amerika ile birlikte ülkemiz de dahil birçok ülkede çok farklı tip ve modelde üretilerek çeşitli endüstrilerde kullanılmaktadır.

ISK-SODEX ISTANBUL 2019

Uluslararası Isıtma, Soğutma, Klima, Havalandırma, Yalıtım,
Pompa, Vana, Tesisat, Su Arıtma, Yangın ve Güneş Enerjisi
Sistemleri Fuarı

2 - 5 Ekim 2019

Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi
Büyükdere ■ İstanbul

sodex.com.tr

#isksodex

Yeni Tarih!



Online Kayıt İçin
sodex.com.tr



Deutsche Messe

ISK-SODEX
ISTANBUL 2019

Hannover Messe
Sodeks Fuarçılık A.Ş.
Tel. +90 212 334 69 00
Fax +90 212 347 10 96
info@sodex.com.tr
www.hmsf.com

Destekleyenler



Eş Organizatörler / Destekleyen Dernekler



Resmi
Havayolu
TURKISH
AIRLINES

Resmi Seyahat
Acentesi
İTF TUR

www.mechanic.com.tr

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

Kazan Yalıtım Teknolojisi

Dipl.-Ing. Hardy Ernst
Dipl.-Wirtschaftsing. (FH), Dipl.-Informationswirt (FH)
Markus Tuffner, Bosch Industriekessel GmbH

BUHAR ve sıcak/kızgın su kazanlarının çoğu, yılda 8000 saatten fazla kullanılmakta ve bu süre içerisinde, konstrüktif özelliklerine bağlı olarak bulundukları ortama ısı yaymaktadırlar. Işınım ve iletim yoluyla kaybedilen ısı miktarı, tüm kazan yüklerinde aynıdır. Bu enerji kayıpları kazan gövdesindeki, ısı köprülerinin tasarımına, sayısına, şekline ve uygulanan yalıtım teknolojisine göre tamamen farklılık göstermektedir. Güvenilirliğini ve başarısını kanıtlamış Bosch Industriekessel kazan tasarımlarında,

yakma teknolojisinden mümkün olan en yüksek seviyede faydalanılır ve yakıttan, yanma odasının geometrisi, yapısı ve ısıtma yüzeylerinin konveksiyon performansı sayesinde diğer tasarımlara göre çok daha iyi bir ısıtma yüzeyi/performans oranı sağlanır. Işınım ile enerji kayıplarını en düşük seviyede tutmayı hedefleyen ısı transfer yüzeylerinin tasarımı ile başlayan yüksek verimlilik, tasarımda aldığımız ek önlemlerle bir üst verimlilik seviyesine ulaştırılmaktadır.



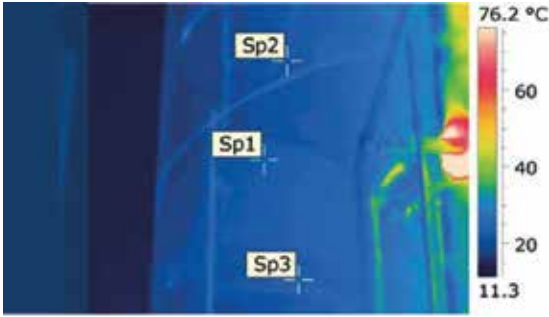
Şekil 1: Silindirik bölgede ara parçalar kullanılmadan kazanın yalıtılmasını gösteren fabrika fotoğrafı.

DESTEK KILAVUZLARI OLMAYAN ÖZEL YALITIM GÖVDESİ

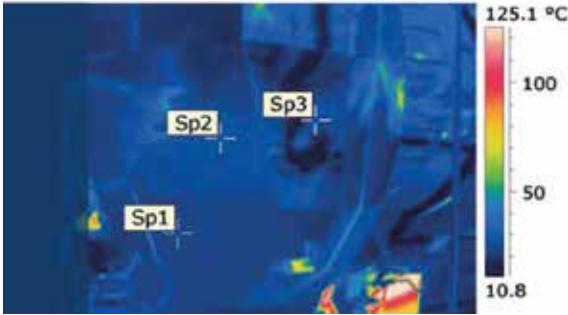
Kullanılan yalıtım teknolojisi sayesinde, kazan gövdesi ile silindirik yalıtım dış koruma çeperi arasında hiçbir ara parça bulunmaz, böylece ısı köprülerinin oluşması önlenir. Sıcak kazan gövdesinden yalıtım dış koruma çeperine iletim yoluyla ısı transferi gerçekleşmez. Bunun anlamı, yalıtım gövdesi tüm kazan yüzeylerinde etkili bir ısı izolasyonu sağlar.

YALITILMIŞ MÜDAHALE AÇIKLIKLARI

Buhar ve sıcak su kazanlarının iç yüzeyleri, yetkin denetçiler tarafından düzenli olarak incelenmelidir. Bunun için kazan gövdesinde özel kilitlere sahip müdahale açıklıkları bulunur ve bu açıklıklar yalıtım dış koruma çeperinden geçmek zorundadır. Bu açıklıklar, vidalı yalıtım kaplamaları ile yalıtılmış ve kapatılmıştır. Atık gaz duman sandıklarındaki ve ekonomizer muhafazalarındaki gözetleme ve temizleme açıklıkları, aynı yalıtım teknolojisi kul-



Şekil 2: Resimde, termal kameranın konumu gösterilmektedir. Ölçüm noktası Sp1 21.7°C, ölçüm noktası Sp2 21.2°C ve ölçüm noktası Sp3 ise 22.8°C sıcaklığa sahiptir.



Şekil 3: Resimde, termal kameranın konumu gösterilmektedir. Ölçüm noktası Sp1 23.2°C, ölçüm noktası Sp2 28.3°C ve ölçüm noktası Sp3 ise 26.9°C sıcaklığa sahiptir.

lanılarak yalıtılmıştır. Böylece gözetleme açıklıklarından ışınlım yoluyla ısı kaybı meydana gelmesi önlenir. Gözetleme açıklıklarının üzerlerinde işaret levhaları bulunur.

MINİMUM ISIL KÖPRÜ OLUŞUMU

Kazan kaidesinde ve platform konsollarında ısı köprülerinin oluşması, yapısal önlemlerle minimum seviyeye indirilmiştir. Kazan gövdesi ile yalnızca kaynak yerlerinde birleşen kazan ayakları, kazan kaideleri ve platform konsolları, ısı köprü etkisini düşürür. Yapısal yükü ve rijitliği geliştirmek için kullanılan elemanlar, yalıtımın altında kalır ve ısıyı yalıtım dış koruma çeperine iletmez.

YENİLİKÇİ YALITIM MALZEMELERİ İLE DAHA FAZLA KULLANILABİLİR ISI

Ön kapakları duman gazı ile temas halinde olan veya ön kısımlarında entegre geri dönüş odalarına sahip olan buhar kazanlarında, standart yalıtım malzemelerine kıyasla %30 daha iyi ısı yalıtım değerleri sağlayan yalıtım malzemeleri kullanılır.

KOMPAKT YAPI VE KÜÇÜK YERLEŞİM ALANI

Kazan serimizin hemen hemen tamamı ile, müşterilerimize daha fazla fayda sağlayabilme amacımıza eriştik. Kazanlarımız, büyük boyutlara ve ısı kayıplarına sahip olmayan özel entegre ekonomi- ▶



Şekil 4: Fransa'daki bir petrol firmasında kullanılan dış ortam şartlarında işletilen kazan sistemi.

zör dizaynıyla baca gazındaki atık ısının yüksek verimlilikte geri kazanılmasını sağlamaktadır. Mevcut kazan sistemleri için enerji verimlilik artışı hedefiyle ilave edilen harici ekonomizörlerde tüm yüzeylerin yalıtıldığı teknikler kullanılmaktadır.

KAZAN YALITIM TEKNOLOJİSİ ETKİNLİK TESTİ

Kazanın çalışması sırasında yapılan termografik ölçümler, ısı yalıtımının ne kadar yüksek seviyede olduğunu açıkça göstermektedir. Aşağıdaki örneklerde ispatlandığı gibi, yalıtılan alanlar görülür ve yoğun sıcak noktaların oluşmasına neden olmadan, eşit bir sıcaklık dağılımı göstermektedir.

ÜSTÜN ISIL DENGEE SAHİP BOSCH KAZANLAR

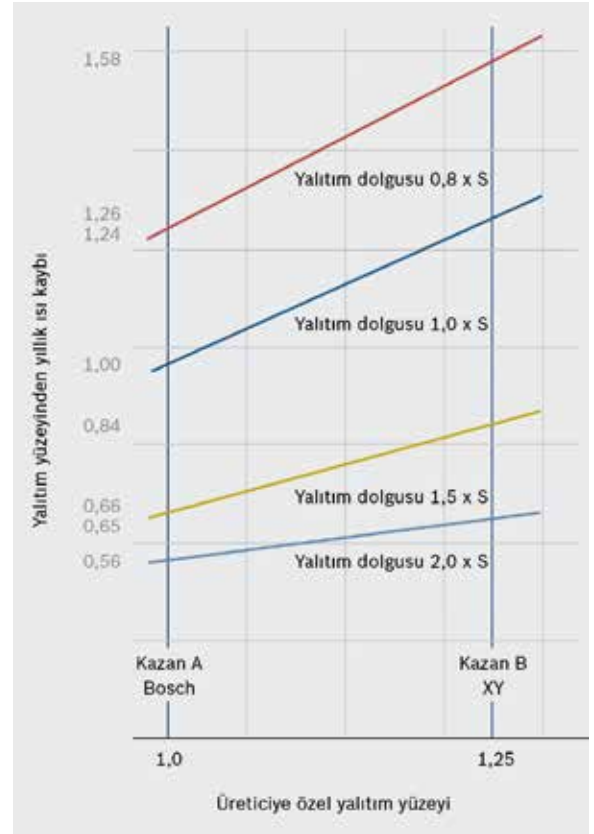
Çeşitli kazan üreticilerinin aynı ısı kapasite eldesi için yalıtım dolguları ve koruyucu dış çeperleri ile yalıtılan kazan yüzeyleri incelendiğinde, üreticiye bağlı olarak ısı kayıplarının telafi edilmesi için daha fazla miktarda yakıt kullanılması gerektiği açıktır. Burada karşılaştırılan kazanlar için (A = Bosch ve B), Bosch'un kazanı daha küçük bir yüzey alanına sahiptir, dolayısıyla binlerce litre/metreküp sıvı yakıt/gaz tasarrufu sağlar.

HER UYGULAMA ALANINA UYGUN YALITIM DIŞ KORUYUCU ÇEPERİ

Yüzey işlemeli ve ağır metal içermeyen alüminyum dış koruyucu çeperinin kullanıldığı yalıtım teknolojisi, ihtiyaç duyulan birçok gereksinimi kar-



Şekil 5: Yalıtımlı müdahale açıklıklarına sahip UL-S modelinin fabrika fotoğrafı.



Aynı buhar çıkış gücüne, fakat farklı yalıtım yüzeylerine ve yalıtım dolgusu kalınlıklarına sahip iki kazanın ısı kaybına olan eğilimi.

şılarmaktadır. Dış hava koşullarına maruz kalacak kazan uygulamalarında kazan gövdesi, dış hava koşullarına dayanıklı malzemeler ile yalıtılır. Korozif etkiye sahip ortamlarda kullanılmak üzere tercih ettiğimiz deniz suyuna dayanıklı alüminyum çeper buna iyi bir örnektir.

TİCARİ AÇIDAN ÜSTÜN, ÇEVREYE DUYARLI

Bosch Industriegessel tarafından kullanılan yalıtım teknolojisinin aynı kalınlıktaki diğer tüm yalıtım teknolojilerinden daha fazla tasarruf sağladığı, hesaplamalarda görülmüştür. Şemada ayrıca 150 mm üzerinde kalınlıklara sahip yalıtım dolgularının ekonomik açıdan uygun olmadığı gösterilmektedir. Tasarım önlemlerimizle ve yalıtım teknolojisimizi titiz bir şekilde kullanarak hem ticari hem de çevresel tüm avantajları son noktasına kadar değerlendirdik.

Bina teknolojisinde kullanılan mineral elyaf dolgular ve biyobozunur seramik yalıtım dolguları kullanarak, çevreye olan duyarlılığımızı gösteriyoruz. Kullanılan ısı yalıtım malzemeleri, uygun izne sahip herhangi bir atık alanında normal bir inşaat atığı gibi bertaraf edilebilir. ■

Doğayı ve ülkemizi seviyor... Gelecek için üretiyoruz...



**DOĞAYI VE ÜLKEMİZİ SEVİYOR GELECEK İÇİN
ÜRETİYORUZ** sloganını prensip edinen **PA FLEX**
kaliteli hizmet ve zamanında teslimat ve rekabetçi
fiyatları ile sektörü ve ülkemizi yarınlara taşımak
için değer üretmeye devam ediyor...

ELASTOMERİK KAUKUK KÖPÜĞÜ YALITIM LEVHALARI | KENDİNDEN YAPIŞKANLI ELASTOMERİK KAUKUK KÖPÜĞÜ
ALÜMİNYUM FOLYO KAPLI ELASTOMERİK KAUKUK KÖPÜĞÜ YALITIM LEVHALARI
ALÜMİNYUM FOLYOLU KENDİNDEN YAPIŞKANLI ELASTOMERİK KAUKUK KÖPÜĞÜ YALITIM LEVHALARI
ELASTOMERİK KAUKUK KÖPÜĞÜ YALITIM BORULARI | KONTAK YAPIŞTIRICI | TAKVİYELİ KAUKUK BANTLAR
ALÜMİNYUM FOLYO BANT | PVC BANT



İspanya'nın başkentinde gezilecek çok yer var...

MADRID



İSPANYA'DA Endülüs kentleri olarak anılan Malaga ve Sevilla, Arap döneminden izler taşıyan özgün atmosferleri ile gezginleri kendilerine çekiyor. Ülke sınırları içerisindeki özerk bölgelerin yönetim merkezleri olan Barselona ve Bilbao, kültürel farklılıkları sayesinde popüler kalmayı başarıyor. Başkent Madrid'de ise tatilciler ülkenin kökenine inme ve İspanyol kültürü hakkında değerli bilgiler edinme fırsatına sahip oluyor. Eğer sizin de aklınızda bu fırsatları değerlendirmek için İspanya'nın başkentine gitmek fikri varsa tatil planlaması için ihtiyaç duyacağınız bilgileri burada bulabilirsiniz.

Keşfedilen arkeolojik buluntulara göre İspanya'nın başkentinin bulunduğu alandaki ilk yerleşimler tarih öncesi devirlerde kurulmuş. Ancak çoğu tarihi kaynakta kentin tarih sahnesine çıkışı, Córdoba Emiri I. Muhammed'in 9. yüzyılın ikinci yarısında Manzanares Nehri kıyısına inşa ettirdiği kale ile ilişkilendiriliyor. Bu kale uzun süre boyunca Müslümanlar'ın kurdukları savunma ağının önemli bir parçası olarak kullanılmış. Ancak kent, 1085 yılında Kastilyalı VI. Alfonso tarafından ele geçirilmiş.

Tarihi boyunca pek çok isyan hareketine ve savaşa şahit olmuş Madrid, II. Philip'in 1561'de tahtı

Valladolid'den buraya ilk kez taşınması sonucu kısa süreli gelişim sürecine girmiş. Bu dönemin ardından Miguel de Cervantes, Diego Velázquez gibi isimler sayesinde kent, kültürel anlamda da gelişme fırsatı bulmuş. 1807'den 1814'e kadar Fransız işgali altında kalan Madrid, 1936-1939 yılları arasında yaşanan Sivil Savaş'ın etkilerini üzerinden attıktan sonra yükselen ekonomik profilinin sayesinde kişi başına düşen gelirden İspanya'da birinci, Batı Avrupa'da ise üçüncü sıraya yükselmiş. Bu gelişme ile beraber kültürel ve politik çok sayıda reform gerçekleştirilerek şehir günümüzdeki turizm potansiyeline kavuşmuş.

Manzanares ile Jarama nehirleri arasında kalan 1.020 kilometrekarelik alanı kaplayan başkent, 3,2 milyona yakın nüfusa sahip.



PUERTA DEL SOL

Günümüzdeki görünümünü 19. yüzyılın ortalarında edinen Puerta del Sol kentin; kültürel, siyasi ve sosyal hayatının merkezi konumunda. Ayrıca çevresinde turistik anlamda çekiciliğe sahip yapı ve anıtların bulunması, kente gelen gezginlerin büyük bir kısmının meydanı Madrid gezilecek yerler listelerinin ilk sırasına koymalarına neden oluyor.

Calle Mayor, Calle Arsenal, Calle Alcalá gibi birçok tarihi sokağa bağlantısı olan alanda ilgi toplayan yapıların başında Casa de Correos'un ön tarafında yer alan saat geliyor. Tam karşısında çevresi fotoğrafçıların dolu olan "O Kilometre" plakası bulunan saatin önünde her yıl 31 Aralık'ta binlerce kişi toplanıp, uzun zaman önce gelenekselleşen 12.00'da 12 üzüm yeme ritüelini gerçekleştiriyor. Meydanı süsleyen anıtlar ise Ayı ve Çilek Ağacı ile 18. yüzyılda kent için çaba harcayan III. Charles heykelleri.



SANTIAGO BERNABEU STADYUMU

Santiago Bernabéu, sporseverlere kapılarını ilk kez 1947 yılında açmış. Adını 1943-1978 yılları arasında yöneticiliğini yapan efsanevi şahsiyetten alan 85.454 oturma kapasiteli stadyum içerisinde 245 VIP bölümü, 4 restoran ve çok sayıda alışveriş alanı yer alıyor. Açıldığı tarihten günümüze kadar birçok finale sahne olan spor tesisinin gezginler açısından en önemli bölümü olarak kupa ve ödülleri dolu müzesi gösteriliyor. Real Madrid'in kazandığı şampiyonluklarla ilgili değerli bilgiler içeren bu müzeye yönelik rehberli tur, başkanlık bölümünden başlıyor ve devamında saha, soyunma odaları, Tarihin En İyi Kulübü Odası, Sansasyonlar Odası gibi kısımlar ziyaret ediliyor.

PLAZA MAYOR

Geçmiş Madrid'in başkent olmasından önceye dayanan ve eski adı Plaza del Arrabal olan Plaza Mayor, II. Philip'in sarayını kente taşımasının ardından 1617-1620 yılları arasında Mimar Juan Gomez de Mora gözetiminde inşa edilmiş. Ortasında Giambologna'nın tasarladığı ve 1616'da Pietro Tacca'nın tamamladığı III. Philip Heykeli'nin yer aldığı üçgen biçimli meydanı, 16. yüzyılın sonlarına doğru Diego Sillero önderliğinde inşa edilen Casa de la Panaderia çevreliyor.



MADRID KRALİYET SARAYI

Taç Salonu, Gasparini Odası ve Kraliyet Şapeli gibi ihtişamlı bölümleri aracılığıyla her yıl binlerce turisti kendisine çeken Madrid Kraliyet Sarayı, 14. yüzyılda I. Charles ve oğlu II. Philip tarafından kraliyet ailesi için ikametgâh haline getirilen yapının 1734'te yanması sonucu V. Philip'in emriyle inşa edilmiş. Saray içerisinde barındırdığı koleksiyonlar sayesinde konuklarına İspanya Kraliyet Ailesi'nin yaşayış biçimi hakkında değerli bilgiler veriyor. 13. yüzyıldan itibaren İspanya kralları da dâhil olmak üzere kraliyet ailesi üyelerinin kullandıkları zırh ve silahlar görkemli yapının cephanelik bölümünde sergileniyor.

ULAŞIM

Her gelişmiş kent olduğu gibi Madrid'de de ulaşım sistemi her ihtiyaca cevap verecek şekilde tasarlanmıştır. Bu durumu kent merkezine uzaklığı 12 kilometre olan Adolfo Suárez Madrid-Barajas Uluslararası Havalimanı'na ulaştığınız andan itibaren rahatlıkla hissedebilirsiniz. Madrid Havaalanı kent merkezi ulaşım için toplu taşıma hizmetinden yararlanmak isterseniz, hız avantajından dolayı önceliği metroya verebilirsiniz. Ekonomik fiyatları nedeniyle tercih edilen ekspres otobüsler de bir an önce kent merkezindeki otellerine ulaşmak isteyen gezginler tarafından sıkça tercih ediliyor. Zamanı olanlar içinse banliyö trenleri konforlu seyahat olanağı yaratıyor.

YEME-İÇME

MADRID, GASTRONOMİ ALANINDA KONUKLARINA DAMAK ÇATLATAN SAYISIZ İMKAN SUNUYOR. KENTTE ÖĞLE VE AKŞAM YEMEKLERİ İÇİN DENEME FIRSATI BULABİLECEĞİNİZ YEMEK ÇEŞİDİ SAYISI BİR HAYLİ FAZLA.

PAELLA

Paella, Endülüslü kültüründen gelen küçük yuvarlak Bomba pirinci ve Roma mutfağına has dev tavaların bulunduğu, tam bir İspanyol yemeğidir. Kullanılan baharat ve içerikler, İspanya'nın yörelerine göre değişiklik gösteriyor. Kıyı kesimlerde kullanılan balık ve deniz ürünlerinin yerini, daha yüksek bölgelerde dana ve keçi eti alırken, bazı bölgelerde vejetaryen tercihler bile mevcut.



COCIDO MADRILEÑO

Cocido Madrileño, şehrin en bilindik yemeklerinden biri. Dana eti ile havuç, kereviz ve nohut gibi malzemelerin bir araya gelmesiyle hazırlanıyor.



CHURROS

İspanyolların meşhur tatlısı Churros, bizim lokma tatlımıza benziyor. Churros sokak tatlısı olarak bilirse de aslında özenle servis edilmesi gereken bir tatlı. Hem sıcak hem de taze yenilmesi makbuldür. Taze curros kahvaltıda sıcak çikolata daldırılmış şekilde ya da İspanyolların beyaz kahvesi "cafe con leche" ile servis edilmek üzere hazırlanıyor.



HUEVOS ROTOS

Huevos rotos veya "kırık yumurta", günün herhangi bir saatinde servis edilen bir lezzet. İspanya genelinde en popüler yemeklerden biri.



Masa Tenisi

İlk oynanmaya başlandığı 1880'li yıllarda puro kutu kapaklarının raket, yuvarlatılmış şarap şişesi mantarlarının da top olarak kullanıldığı masa tenisi, zamanla yaşadığı gelişim sonucu 1988 yılında olimpiik bir spor haline geldi.



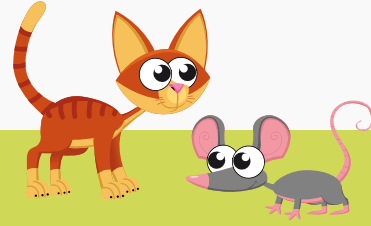
NİSPETEN genç bir spor olmasına rağmen, masa tenisinin kaynağı kesin olarak bilinmiyor. Bu sporun salon tenisi adıyla bilinen en eski şekli 1880'li yıllarda Hindistan ve Güney Afrika'daki İngiliz ordu subayları tarafından oynanırdı. Puro kutularının kapaklarını raket, yuvarlatılmış şarap şişesi mantarlarını da top olarak kullanırlardı. File olarak da kitapları kullanıyorlardı. 1890'lı yıllarda İngiltere'de bu oyunun diğer versiyonları geliştirildi. Bunlar "whiff whaff" ve "gossima" gibi değişik isimlere sahiptiler ve Parker Brothers firması masaya kurulabilen portatif net, dışı file kaplı küçük bir top ve minyatür raketlerden oluşan salon tenisi kitleri satmaya başladı. 1900 yılında Amerika'yı ziyaret eden İngiliz James Gibb, dönerken yanında bazı içi boş selüloid toplardan getirdi ve arkadaşlarıyla salon tenisini bu topları kullanarak oynamaya başladı. Gibb, topun rakete ve masaya çarptığı zaman çıkardığı sesi temsil eden "ping pong" ismini kullanmaya başladı. Fakat 1901 yılında İngiliz spor ekipmanları üreticisi olan John Jacques "Ping Pong" ismini kendi adına tescil ettirdi ve bu ismin Amerika haklarını Parker Brothers firmasına sattı. Onlar da yeni kitlerini bu isimle çıkardılar. Bir başka İngiliz, E. C. Goode, 1902 yılında tahta raketinin

yüzeyini pürüzlü lastikle kaplayarak topa falso vermeyi başardı. Aynı yıl İngiltere'de Ping Pong Federasyonu kuruldu fakat isim hakkının Parker Brothers firmasında olmasından dolayı 3 yıl sonra kapandı. Buna rağmen diğer üreticilerin genel bir isim olan table tennis (masa tenisi) adı altında sattıkları ekipmanlarla bu spor İngiltere ve Avrupa'da sessizce yaygınlaştı. 1921 yılında İngiltere'de yeni bir masa tenisi federasyonu kuruldu. Peşinden de 1926 yılında İngiltere, İsveç, Macaristan, Hindistan, Danimarka, Almanya, Çekoslovakya, Avusturya ve Galler'in Berlin'de yaptıkları toplantıda Fédération Internationale de Tennis de Table (International Table Tennis Federation - Uluslararası Masa Tenisi Federasyonu) kuruldu.

İlk dünya şampiyonası 1927 yılında Londra'da yapıldı. Bu yıldan 2. dünya savaşına kadar tüm şampiyonalar Macaristan'ın egemenliği altında geçti. Bu zamanların en iyi oyuncuları bayanlarda yedi dünya şampiyonası kazanan Macar Maria Mednyanszky ve beş defa dünya şampiyonu olan yine Macar Viktor Barna'ydı. Çekoslovakya ve Romanya'lı sporcular da bazı şampiyonaları kazandılar. Amerika Ping Pong Federasyonu 1930 yılında kuruldu fakat sadece Parker Brothers firması-

nın ekipmanları kullanılabildiği için üye sayısı fazla olamadı. 1933 yılında iki rakip federasyon daha kuruldu. Bunlar U.S. Amatör Masa Tenisi Federasyonu ve Ulusal Masa Tenisi Federasyonu'ydü. Bu üç grup 1935 yılında birleşerek U.S. Masa Tenisi Federasyonu adını aldı. 1994 yılında da adını U.S.A. Table Tennis olarak değiştirdi. İkinci dünya savaşından sonra bir süre daha orta Avrupalı oyuncuların egemenlikleri sürdü. 1953 yılından itibaren Asya'lı oyuncuların egemenliği başladı. Asya'lı yıldız oyuncuların aniden ortaya çıkmalarının bir sebebi Japon Horio Satoh'ın 1952 yılında ilk defa kullandığı süngerli lastiklerin kullanılmaya başlamasıdır. Bu yeni malzeme oyunu hızlandırdı ve oyuncuların topa daha fazla falso vermelerine imkan sağladı. Asya'lı oyuncular "Penholder tutuşu" adı verilen ve raket sapının başparmak ile işaret parmağı arasında tutulduğu bir tutuş şekli geliştirdiler. Bu tutuş şeklinde her tür vuruş için raketin aynı yüzü kullanılıyordu (artık bu tutuş ile raketin her iki yüzünü de kullanan oyuncular vardır). Bu tutuş bugün birçok üst seviye uluslararası oyuncu tarafından kullanılmaktadır. 1988 yılında masa tenisi erkek ve bayanlarda tekler ve çiftler müsabakalarını içeren olimpiik bir spor haline geldi.

? zihin jimnastiği



1- KEDİ VE FARE

Üç kedi, üç fareyi üç dakikada yakalarsa dokuz kedi, dokuz fareyi kaç dakikada yakalar?

ABCDEFGHIJ
KLMNOPQRS
TUVWXYZ

2- ŞİFRE Lİ DİZİ

B – İ – Ü – D – ?

Soru işareti yerine hangi harf gelmelidir?



3- ARİTMETİK

$2 + 2 + 2 = 244$ Bir işareti değiştirerek eşitliği sağlayın.

4- BİDON

Elinizde 5 lt ve 3 lt hacimli iki adet bidon mevcut. Sadece bu iki bidonu kullanarak 4 lt suyu nasıl elde edersiniz?



3 litrelik bidonu bir kez daha suyla doldur ve 5 litrelik bidona boşalt. Böylece 5 litrelik bidonda 4 litre su olur.
da 1 LİTRE su kalır. 5 litrelik bidonun içindeki suyu boşalt. 3 litrelik bidonun içinde kalan 1 litre suyu 5 litrelik bidonun içine dök.
4- 3 litrelik bidonu doldur 5 litrelik bidona boşalt, bir kez daha 3 litrelik bidonu doldur 5 litrelik bidona boşalt. 3 litrelik bidon-
3- +'lardan birini 4 yaparız.
2- Bir, İki, Üç, Dört, Beş... Yani B
1- Üç

CEVAPLAR

**6 YIL
TAM
GARANTİ**

TÜRKİYE, KLİMADA 4+ İLE TANIŞIYOR, DOĞRU HAVAYA KAVUŞUYOR.

*Hayatınıza artı değer katan 4 teknoloji, Daikin'de.
Daikin bayilerine gelin, siz de tanışın.*



ÜZERİNİZE ESMEZ

Daikin klimalar,
Akıllı Göz ile
insanları algılar,
klima çarpmasını önler.



TOZU VE KOKUYU SÜZER

Daikin klimalar,
Flash Streamer özelliğiyle
havadaki tozu ve
kokuyu süzer,
taptaze bir hava verir.



HAVAYI KURUTMAZ

Daikin klimalar,
nem verme özelliğiyle
cilt ve boğaz
kuruluğunu önler.



ULTRA SESSİZDİR

Daikin klimalar,
kalp atışı kadar sessiz
çalışır (19 desibel).

6 yıl garanti kampanyası, 01 Mart 2019-01 Ocak 2020 tarihleri arasında Daikin Yetkili Servisleri tarafından kurulumu yapılan tüm Daikin markalı duvar tipi split klimalar için geçerlidir. %20 indirim kampanyası, 14 Haziran 2019-31 Temmuz 2019 tarihleri arasında satın alınacak Daikin markalı duvar tipi split klimalarda geçerlidir. KDV, bandrol ve diğer vergilerdeki değişiklikler ve gelebilecek yeni vergiler fiyatlara aynen yansıtılacaktır. Daikin bayilerinden satın alacağınız Daikin markalı duvar tipi split klima modellerinde montaj bedeli ve seti fiyatlara dahildir ve 5 m borulamayı kapsamaktadır. Daikin, kampanya süresi boyunca fiyatlarında değişiklik yapma, kampanyayı süresinden önce sona erdirmeye ve kampanya koşullarında değişiklik yapma hakkını saklı tutar. Bahsedilen özelliklere sahip klimalara ait detaylı bilgi www.daikin.com.tr/4artikampanyasi adresinde.



Bonus'a özel peşin fiyatına **10 taksit**





YAĞ&PETROL AYIRICILAR



PİS SU TERFİ POMPALARI



GERİ AKIŞ ÖNLEYİCİ VANALAR



SÜZGEÇLER



DUŞ KANALLARI



DUVAR TİPİ SÜZGEÇLER

Köklü Alman markası **KESSEL**, profesyonel çözümleri ve uzman kadrosu ile şimdi Türkiye’de. Yüksek kaliteli ürünlerimiz ile, ihtiyaçlarınızı karşılamak için, güvenilir ve etkin bir hizmet anlayışı sunuyor, nitelikli çözümler üretiyoruz.



Made in Germany

www.kessel.com.tr

KESSEL TURKEY
Atatürk Mh. Mustafa Kemal Cd. No:1/2
34758 Ataşehir /İSTANBUL

info@kessel.com.tr
0216 456 0 216 pbx

Konutlar, ticari yapılar, endüstri tesisleri, kapalı otoparklar ve sığınaklar için...

Yaşamın her alanında İdeal Havalandırma Çözümleri

Konut Havalandırması



Endüstriyel Havalandırma



Ticari Yapı Havalandırması



Türkiye Distribütörüdür

AVenS

AVenS Havalandırma Sistemleri A.Ş.

Atatürk Mah. Marmara Küçük Sanayi Sitesi, C Blok No:4, 34307 Küçükçekmece İktelli OSB
Küçükçekmece / İstanbul **Telefon:** 0212 901 00 77 **Email:** info@avensair.com

www.avensair.com

